ESKİŞEHİR TİCARET ODASI DERGİSİ

Temmuz 2016 - Yıl: 32 Sayı: 114 ISSN 1300 – 3682

Kapak Konusu
Luigi Mattiolo
İtalya Ankara Büyükelçisi

Gábor Kiss
Macaristan Ankara Büyükelçisi

Fikrim Damka
Kosova Cumhuriyeti Parlementosu
Meclis Başkan Yardımcısı

Röportaj
Prof. Dr. Naci Gündoğan
Anadolu Üniversitesi Rektörü

Görüş
Prof. Dr. T. Güngör Uras



DÜNYAYLA BÜTÜNLEŞEN ESKİŞEHİR

neoPLUS CARD

sizi artılarla dolu bir dünyaya davet ediyor!

neoPLUS CARD sahibi olun indirimler ve fırsatlarla dolu bir dünyanın kapısını aralayın.



neoplus.com.tr Neoplus NeoplusOutlet

neoPLUS OUTLET VE YAŞAM MERKEZİ

40 YILLIK USTA, YILLIK LEZZET.

İstasyon
LEZZET DURAĞI





Her ilin kendine has lezzeti vardır.
Kayseri'de mantı,
Bursa'da iskender,
Konya'da etli ekmek yenir,
Eskişehir'*de* ise ya çibörek ya da *BALABAN KEBAP* yenir.

Balaban kebap, işin 40 yıllık erbabı Suat Usta'nın elinden İSTASYON LEZZET DURAĞI'nda yenir.

Tıp Fakültesi Karşısı Shell Petrol'de

info@osga.com.tr

novacity

MODERN YAŞAMIN ADRESİ

European Property Awards Ödüllü Novacity Eskişehir'de Yaşam Başlıyor

SINIRLI SAYIDAKİ SEÇKİN DAİRELERDEN BİRİNE SAHİP OLUN



ATABİR İNŞAAT

0 (222) 404 0 111

www.atabirinsaat.com.tr







2+1 / 3+1 / 4+1 DAİRE SEÇENEKLERİ

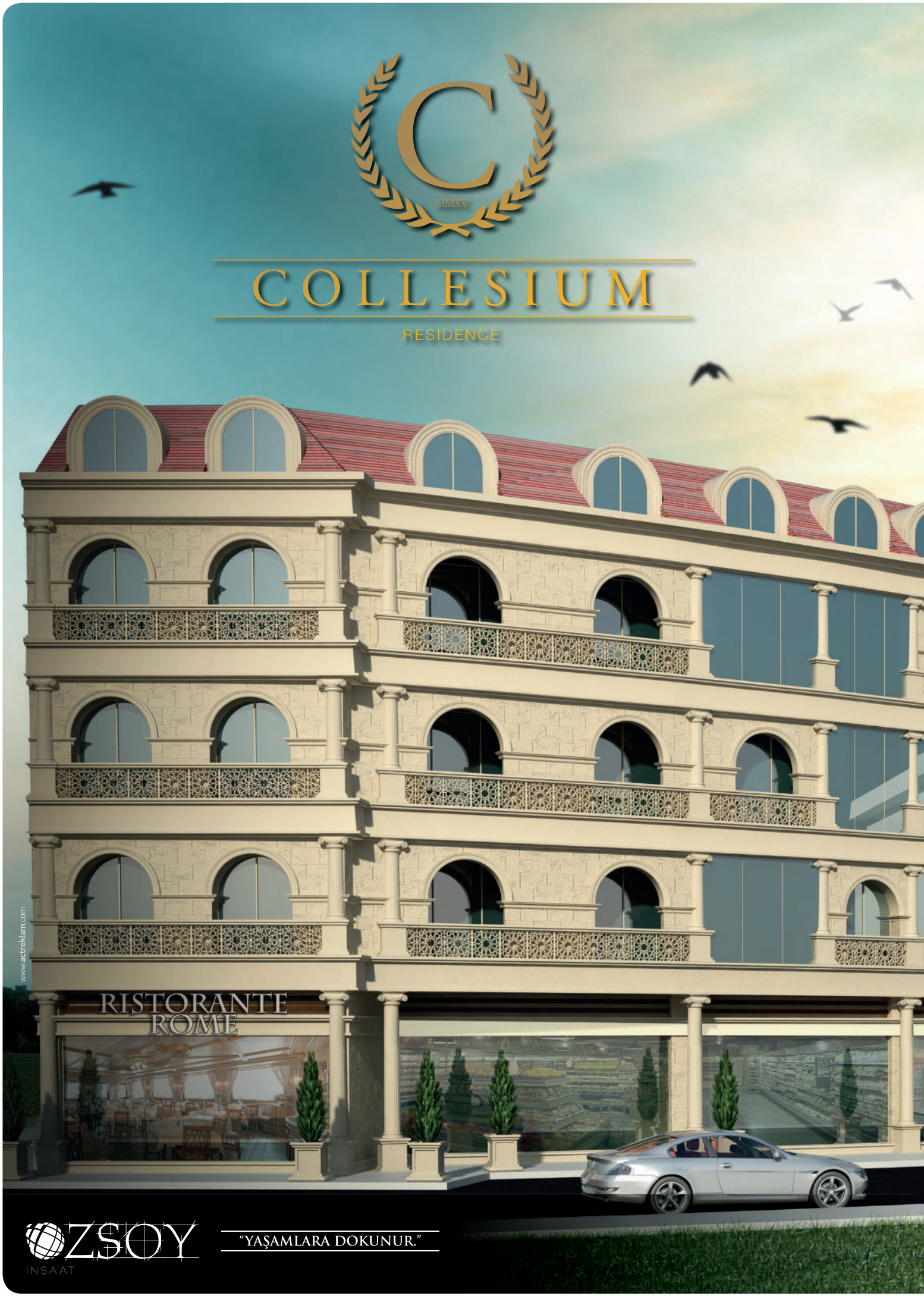
ALIŞVERİŞ // SPOR // SPA // YAŞAM



HEMEN TESLİM



siradisidigital.com


C
MMXV
COLLESIUM
RESIDENCE
RISTORANTE
ROME
www.actreklam.com
ÖZSOY
İNŞAAT
"YAŞAMLARA DOKUNUR."

DÜNYANIN 7 HARİKASINDAN BİRİNİ AYAKLARINIZA GETİRDİK

₺2500 PEŞİNAT

%0'DAN BAŞLAYAN FAİZ ORANI

KİRA GARANTİSİ



Gelin ödeme seçeneklerini birlikte belirleyelim.

Kampanyamız sınırlı süre için geçerlidir.
Faiz oranı, fiyat değişimi ve değiştirme hakları Özsoy İnşaat'a aittir.

Bilgi ve Detaylar için Satış Ofisimize Bekliyoruz.

Eskibağlar Mahallesi Ulugün Sokak No: 22 (Espark Yanı) ESKİŞEHİR
T : 0 222 335 67 89 - C : 0 539 662 00 29

www.collesium.com.tr

DERGİ KÜNYESİ
ESKİŞEHİR TİCARET ODASI DERGİSİ
ISSN 1300 - 3682

Temmuz 2016
Yıl : 32 **Sayı :** 114

Yerel Süreli Yayın
Eskişehir Ticaret Odası Adına

İmtiyaz Sahibi
Metin GÜLER
Yönetim Kurulu Başkanı

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Ali VAROL

Yayın Kurulu
Süleyman KUTLU
Kerem Can APAYDIN
Prof. Dr. Erol KUTLU
Prof. Erol İPEKLİ
Arda GENÇ

Yayın Koordinatörü
Aysun CENGİZ

Haber Sorumlusu
İsmail İLKSELVİ

Fotoğraf
Murat TOKSÖZ
Erhan ERCİ

İdare Yeri
2 Eylül Cad. No: 26/6
Odunpazarı / ESKİŞEHİR

İletişim
Tel: 0 222 222 26 26
Fax: 0 222 230 72 33

www.etonet.org.tr
etodergi@etonet.org.tr

Yüklenici Ajans / Grafik Tasarım
Oya Sönmez Grafik Atölyesi
Tel: 0 222 225 42 17
info@oyasonmez.com

Baskı
ETAM A. Ş. Matbaa Tesisleri

Yayın Türü:
Yerel, Süreli. Dergimiz 3 ayda bir yayınlanır. Dergide yayımlanan yazılar yazarların kişisel görüşlerini yansıtmaktadır. Yazılarla ilgili her türlü hukuki ve etik sorumluluk yazarlara aittir. İzinsiz alıntı yapılamaz. Para ile satılmaz.





Hedefimiz Eskişehir'i Dünyayla Bütünleştirmek

8 yıllık bir aradan sonra Eskişehir Ticaret Odası dergisini yeniden üyelerimize ulaştırdık. Son sayımızdan bu yana uluslararası ve ulusal temaslar, toplantılar, faaliyetler, kültürel etkinlikler gerçekleştirdik. Üyelerimizin sektörel sorunlarını dile getirdik, çözümü için bir araya geldik. Üyelerimizi bizzat işyerlerinde ziyaret ederek, taleplerini ve beklentilerini dinledik.

Geride bıraktığımız 3 aylık dönemde uluslararası temaslarımıza ayrı bir önem verdik. Çünkü "Dünya ile bütünleşen Eskişehir" için uluslararası temaslar ayrı bir önem taşıyor. Eskişehir'in 2023 hedefi olan 5 milyar dolar ihracata ulaşmasının yolu güçlü markalar yaratmaktan, var olan pazarlara yeni halkalar eklemekten geçiyor.

Eskişehir Ticaret Odası olarak üyelerimizin ihracatını geliştirmeyi, buna ek olarak yeni istihdam alanları kazandırmayı, şehir ekonomisine getirilen dövizi artırmayı bir görev olarak görüyoruz.

Eskişehir'in en önemli gücü üretim kabiliyeti ve sanayideki deneyimi… Bu avantajlardan yararlanmak ve yeni pazarlara ulaşmak zorundayız. Tüccarımıza ve sanayicimize yeni iş bağlantıları sağlamamız gerekiyor. Dünya ile rekabet edebilmek, ihracatı artırabilmek ancak etkin bir iletişim ve etkileşim ile mümkün. Bu bağlamda küresel işbirlikleri, ülkelerle gerçekleştirilen temaslar, lobi çalışmaları, firmaların gerçekleştirdiği birebir iş görüşmeleri büyük önem taşıyor.

Bu görev doğrultusunda çalışıyor, küresel işbirliklerimize her geçen gün yenilerini ekliyoruz. Protokol imzaladığımız ülkelerle üyelerimizin vize sorununu çözüyor, dış ticaret danışmanlığı sağlıyor, üyelerimizi sektörlerindeki dünya devleri firmalarla bir araya getiriyor, küresel bağlantılarına destek oluyoruz.

Yüksek teknolojik sanayisi, yetişmiş insan kaynağı ve 100 yılı aşkın sınai tecrübesiyle şehrimizin ihracatın yükselen yıldızı olması için gayret gösteriyoruz. Çünkü Eskişehir'in mevcut potansiyelleri sayesinde çok daha fazlasını başarabileceğini, yalnızca Türkiye'nin değil dünyanın cazibe merkezi olabileceğine yürekten inanıyoruz.

Saygı ve sevgilerimle

Metin GÜLER
Eskişehir Ticaret Odası Başkanı

ETO'dan Avrupa'nın Kalbine Çıkarma
ETO Başkanı Metin Güler ve Meclis Heyeti üst düzey temaslar için Brüksel'e bir ziyaret gerçekleştirdi. ETO Heyeti Belçika ile işbirliği fırsatını Brüksel Bölge Hükümeti ile masaya yatırdı

Madencilik Sektörüne ETO Damgası
ETO Eskişehir'in madencilik sektöründeki yetkinliğinin artması amacıyla sertifikasyon merkezi olabilmek için ilk adımı attı

Şehrin Yeni Yol Haritası: "Eskişehir Ekonomi Kampı"
ETO'nun ilk kez düzenlediği Eskişehir Ekonomi Kampı'nda dünyaca ünlü akademisyenler ve iş dünyasının önde gelen isimlerinin katılımı ile, Eskişehir ekonomisinin bugünü ve yarını ele alındı.

11
HABER

Belçikalılar, Eskişehir'e Yatırım Planlıyor
ETO Başkanı Metin Güler Saint-Josse Belediye Başkanı Emir Kır'ı ziyaret etti.





51 KAPAK KONUSU
Dünyayla Bütünleşen Eskişehir ve ETO

Luigi Mattiolo
İtalya Ankara Büyükelçisi
İtalya'nın Eskişehir ile özel bağı var

Gábor Kiss
Macaristan Ankara Büyükelçisi
Macaristan Türkiye ticaret hacmi artıyor

Fikrim Damka
Kosova Cumhuriyeti Parlamentosu Meclis Başkan Yardımcısı
Kosova dostluk köprüsünün öncüsü Eskişehir

Levent Buş
Prizren İş Forumu
Kosova'yı Dünyayla Bağlayan Etkinlik

Küresel Ekonominin Gözdesi: İRAN

Dr. Klaus Wölfer
Avusturya Ankara Büyükelçisi
Keşfedilmeyi hak eden kent

Chris Gaunt
BCCT Başkanı
Türkiye'ye Birleşik Krallık'tan Yeni Yatırımlar

Rolf A. Königs
Türk Alman Ticaret ve Sanayi Odası (TD-IHK) Başkanı
Türk ve Alman ekonomisi arasında önemli bir köprü



80 İLÇELERDEN
Eskişehir'in Sanayi Altyapısına Yeni Enerji: Sivrihisar Organize Sanayi Bölgesi



82 GÖRÜŞ

Eskişehir: Küresel Rekabetin Yükselen Değeri
Prof. Dr. Sezgin Açıkalın
Anadolu Üniversitesi
İktisat Fakültesi, İktisat Bölümü

Çağdaş Şehirleşme ve Yaşam Şartları Eskişehir'e Sanayi Çekiyor
Prof. Dr. T. Güngör URAS
Milliyet Gazetesi



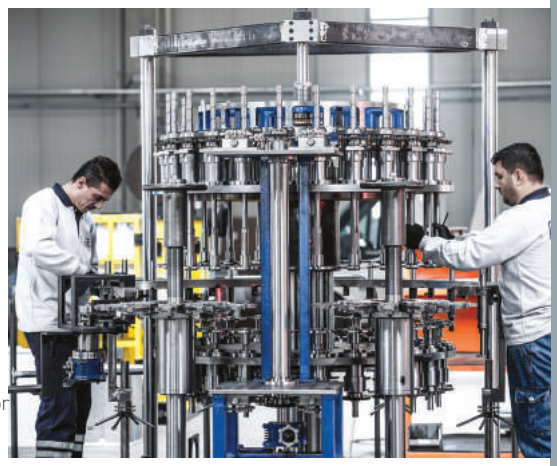
96
KOMİTELER

A. İskender BAYAR
33. Meslek Komitesi Meclis Başkanı
İletişim Sektörü: Eskişehir'deki Operatör Bayileri

Gürbüz ÖZKAYA
3. Meslek Komitesi Meclis Üyesi
Ülkemizde Makina Sektörünün Özel Bir Konumu Var

Mehmet AĞDACI
16. Meslek Komitesi Başkanı
Fırıncıların Sorunları İçin Komite Olarak Çalışıyoruz

Bülent ŞARLAR
22. Meslek Komitesi Meclis Üyesi
Eskişehir'de Yeme İçme Sektörü Türkiye'ye Göre Daha Hızlı Büyüyor





74
RÖPORTAJ

Prof. Dr. Naci Gündoğan
Anadolu Üniversitesi Rektörü

Hasan Aslanoba
Yönetici



108
KÜLTÜR-SANAT

Kemal Uludağ
İkon'lar Hayran Bıraktı

Kadir İstifçi
Doğaya farklı bakış

Prof. Dr. Atilla Ocak

Prof. Dr. Naime Arslan

Erkan Balk
Fotoğraflarla Eskişehir Ekositemi

114
DESTEKLER
Siz Sordunuz Biz Cevapladık

116
FUARLAR
ETO Üyeleri Kofeksiyon Fuarında

122
TİCARİ HAYAT
Yeni Nesil Ticaret Akademisi ve Haberler

126
ETO AKADEMİ
ETO Mesleki Yeterlilikte Bir Adım Önde







15 Temmuz 2016 günü
demokrasimize ve milletimizin
iradesine karşı gösterilen darbe
girişimini kınıyoruz.
Askerimizle; polisimizi ve sivil
vatandaşlarımızı karşı karşıya
getirmeye çalışan
hain şer odaklarını lanetliyoruz.
Bir daha asla yaşamak istemediğimiz,
milletimizin birlik ve beraberliğini
hedef alan bu elim olay neticesinde
şehit olan sivil vatandaşlarımıza ve
polislerimize Allah'tan rahmet,
yaralananlara acil şifalar diliyoruz.

ESKİŞEHİR TİCARET ODASI

BELÇİKALILAR, ESKİŞEHİR'E YATIRIM PLANLIYOR

ETO Başkanı Metin Güler ve beraberindeki meclis heyeti Belçika'daki üst düzey temasları kapsamında Saint-Josse Belediye Başkanı Emir Kır'ı ziyaret etti. ETO heyetini Belediye protokol salonunda ağırlayan Emir Kır, Eskişehir'den övgü dolu sözlerle bahsetti. Eskişehir'in Belçikalı Türkler için son derece önemli olduğunu kaydeden Kır, artık Belçikalıların da Eskişehir'e yatırım planlayabildiğini vurguladı. Eskişehir'in gelişmesinin önemine değinen Kır, Eskişehir'in ülkemiz için bir özgüven kaynağı olduğunu kaydetti. ETO'nun son derece önemli bir misyonu yürüttüğünü belirten Kır, Türkiye-AB ilişkilerinde siyasilerle birlikte STK'lara da büyük görev düştüğünü ifade etti. ETO Başkanı Metin Güler, Eskişehir ticaret ve sanayisi hakkında bilgi vererek, Eskişehir'in Belçika'ya olan ihracatını geliştirmek istediklerini kaydetti.





ETO Başkanı Metin Güler Saint-Josse Belediye Başkanı Emir Kır'ı ziyaret etti. İki Başkan Eskişehir'in Belçika'ya ihracatını görüştü. Kır, Eskişehir'in ülkemiz için bir özgüven kaynağı olduğunu ifade etti.

ETO'DAN AVRUPA'NIN KALBİNE ÇIKARMA

ETO Başkanı Metin Güler ve Meclis Heyeti üst düzey temaslar için Brüksel'e bir ziyaret gerçekleştirdi. ETO Heyeti Belçika ile işbirliği fırsatını Brüksel Bölge Hükümeti ile masaya yatırdı



Eskişehir Ticaret Odası çok geniş bir katılımla Belçika'da bakan ve Türk kökenli bürokratlarla bir araya gelerek, işbirliği zemini yarattı.

ETO Başkanı Metin Güler ve beraberindeki meclis heyeti, üst düzey temaslarda bulunmak üzere Avrupa Birliği'nin merkezi Brüksel'e bir çalışma ziyareti gerçekleştirdi. Brüksel Bölge Hükümeti Dış Ticaret Bakanı Cecile Jodogne ve Schaerbeek Belediye Başkan Vekili Sait Köse ile bir araya gelen ETO heyeti, Belçika ile işbirliği fırsatını masaya yatırdı. Dış Ticaret Bakanı Jodogne ile gerçekleşen görüşmede Schaerbeek Belediye Başkan Vekili Sait Köse, Brüksel Yatırım Ajansı Türkiye Masası Direktörü Carole Mone, Bakanlık Ticaret Müşaviri Adele Yaroulina da hazır bulundu.

Bakandan Eskişehir'e büyük övgü

Bakan Jodogne, konuşmasında Eskişehir'den övgü dolu sözlerle bahsetti. Eskişehir'in ticari altyapısının Brüksel ve bölgesi için büyük imkanlara sahip olduğunu ifade eden Jodogne, karşılıklı avantajların kazan kazan ilkesi doğrultusunda değerlendirilmesi gerektiğini kaydetti.

Ziyarette Eskişehir'in ekonomik görünümüne ilişkin bir sunum gerçekleştiren ETO Başkanı Metin Güler, öne çıkan sektörleri ve ekonomik verileri değerlendirdi. Başkan Güler toplantıda Belçika Bölge Hükümeti himayesinde oluşturulacak ticari heyeti Eskişehir'e davet etti.

BELÇİKALI İŞADAMLARINA ESKİŞEHİR ANLATILDI

ETO Başkanı Metin Güler, TOBB Brüksel Daimi Temsilciliğinde, Belçika'daki Türk iş adamları ile bir araya geldi. Toplantıda Başkan Güler Eskişehir'in yatırım iklimi hakkında bilgi verdi



ETO Başkanı Metin Güler ve meclisten oluşan heyet, TOBB Brüksel Daimi Temsilciliğinde, Belçika'daki Türk iş adamları ile bir araya geldi. Toplantı öncesinde ETO heyetini karşılayan TOBB Brüksel Daimi Temsilcisi Bülent Bilgiç, yürüttükleri faaliyetler hakkında kısaca bilgi verdi. Toplantıda T.C Brüksel Ticaret Baş Müşaviri Bülent Uğur Ecevit ve MÜSİAD Brüksel Daimi Temsilcisi Alperen Özdemir de yer aldı. Eskişehir Ticaret Odası'nın Belçika'daki temaslarından memnuniyet duyduğunu ifade eden TOBB Brüksel Daimi Temsilcisi Bülent Bilgiç, görüşmelerin karşılıklı ticareti geliştirmek için fırsat olduğunu dile getirdi.

ETO'nun çalışmaları Eskişehir için kazanım

Eskişehir Ticaret Odası'nın yurt dışı çalışmalarının Eskişehir için bir kazanım olacağını kaydeden Bilgiç, temsilcilik olarak her türlü desteği vermeye hazır olduklarını ifade etti. Toplantıda MÜSİAD Brüksel Daimi Temsilcisi Alperen Özdemir de yürüttükleri faaliyetler hakkında sunum yaptı. Toplantıda konuşan ETO Başkanı Metin Güler, Eskişehir'in ekonomisi, ihracat kalemleri ve yatırım iklimi hakkında bilgi vererek, Belçika'daki Türk işadamlarını Eskişehir'e yatırım yapmaya davet etti.







BELÇİKA'DA AB-TÜRKİYE İLİŞKİLERİ GÖRÜŞÜLDÜ

Belçika temasları kapsamında Hristiyan Demokrat Parti (Cd&V) Federal Milletvekili Veli Yüksel'i ziyaret eden Başkan Güler ve ETO heyeti, Türkiye-AB ilişkilerine dair değerlendirmelerde bulundular. Milletvekili Yüksel, Eskişehir Ticaret Odası'nın gerçekleştirdiği ziyaretlerin son derece önemli bir vizyon kazandırdığını söyledi. Küresel temaslarda ETO'nun nokta atışı yaptığını belirten ve Başkan Güler'i tebrik eden Milletvekili Yüksel, bu süreçte Eskişehir lobisine her türlü desteği sağlayacağını belirtti.



Destan yazılmaz, sürülür.

Sprinter 20. yıl serisi.

20 yıldır kimseyi yarı yolda bırakmayanlara. İş yerinden Gökhan'ı, okuldan Begüm'ü, havaalanından Arda'yı güven ve konforla taşıyanlara. En iyi nedir bilen ve onu hak edenlere. Siz istediniz, biz yaptık. Çarpışma Önleme Asistanı, Şerit Takip Asistanı, hız sabitleyicisi ve karartılmış camlarıyla 20. yıl serisi sizlerle. Yollara destan Sprinter. Yeni destanlar için.

www.yollaradestan.com

Mercedes-Benz
Vans. Born to run.

Hases Otomotiv Yatırım ve Pazarlama A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Eskişehir Telefon 0222 315 10 10 **www.hases.com.tr**

KÜRESEL İŞBİRLİKLERİMİZE TAYVAN'I EKLEDİK

ETO Küresel işbirliklerine bir yenisini daha ekledi. Tayvan ile Eskişehir'in ticari faaliyetlerinin ilerletilmesi amacıyla işbirliği protokolünü Tayvan'da imzaladı



Eskişehir Ticaret Odası küresel çaptaki işbirliklerine bir yenisini daha ekledi. ETO üyeleri, Tayvan'ın başkenti Taipei'de düzenlenen Otomotiv yedek parça ve aksesuarları, Otomotiv elektroniği, Elektrikli araçlar ve Motosiklet endüstrisi fuarlarına katıldı. ETO heyeti ayrıca Tayvan Ticaret Merkezi'nde, fuar dolayısıyla dünyanın dört bir yanından Tayvan'a gelen sektör temsilcileri ve Tayvanlı işadamları ile toplantı gerçekleştirdi.

Asyalı iş adamlarına Eskişehir ekonomisi anlatıldı

Tayvan Ticaret Merkezi'nde gerçekleştirilen toplantıya ETO Başkan Yardımcısı Süleyman Kutlu, Tayvan Ticaret Merkezi Başkan Yardımcısı Simon Wang, Tayvan Türk Ticaret Ofisi Temsilcisi İsmet Erikan, Tayvan Türk Ticaret Ofisi Temsilci Yardımcısı Tolga Güneş, Çin Ulusal Sanayi ve Ticaret Birliği Onursal Başkanı Theodore M.H. Huang ve çok sayıda Tayvanlı iş adamı katılım gösterdi. Toplantıda Eskişehir Ticaret Odası'nın faaliyetleri, Eskişehir ve





Türkiye ekonomisi, şehrimizdeki ve ülkemizdeki otomobil, yedek parça ve aksesuarları sektörü hakkında bir sunum yapıldı.

Tayvan ile Eskişehir arasında ilk işbirliği anlaşması

Toplantının ardından karşılıklı temasların süreklilik kazanması, Tayvan ile Eskişehir'in ticari faaliyetlerin ilerletilmesi için yeni işbirliği protokolü imzalandı. ETO heyeti Tayvan temasları kapsamında Türkiye Cumhuriyeti'nin Tayvan'daki Türk Ticaret Ofisi'ni de ziyaret etti.



SINIFININ LİDERİNDEN SINIF ATLATAN YENİLİK

Sektörünün lideri Ytong'dan
ısı yalıtımında devrim: Ytong 0,09

Standart gazbeton bloklara göre %30 daha yüksek ısı yalıtımı sağlayan Ytong 0,09 ile binanızı enerji tasarrufunda "A sınıfı"na yükseltin.



HACIBEKİROĞULLARI
NAK. İNŞ. VE İNŞ. MALZ. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
Odunpazarı - Eskişehir
T: 0222 227 91 81 F: 0222 217 28 38
satis@hbogrup.com

YTONG® 0,09

MADENCİLİK SEKTÖRÜNE ETO DAMGASI

ETO Eskişehir'in madencilik sektöründeki yetkinliğinin artması amacıyla sertifikasyon merkezi olabilmek için ilk adımı attı





Gelişen Eskişehir Büyüyen Ekonomi ilkesi ile hareket eden ETO, şehrimizin madencilik sektöründeki yetkinliğinin artırılması, sertifikasyon merkezi olabilmesi için ilk adımı attı. Eskişehir Ticaret Odası-Mesleki Test ve Sertifikasyon Merkezi (METSEM) projesi başladı. Proje sayesinde Eskişehir Ticaret Odası, Türkiye'de madencilik sektöründeki çalışanlara belge verecek. Proje Avrupa Komisyonundan sağlanan 176 bin 211 Euro (176.211,78) hibe ile yürütülecek. Bu sayede Türkiye'nin dört bir yanındaki madencilerin, tehlikeli ve çok tehlikeli işler kapsamında yer alan maden sektörünün mesleki yeterlilik belgeleri ETO-METSEM aracılığı ile temin edilecek.

ETO maden sektöründe akredite oda olacak

Eskişehir Ticaret Odası-Mesleki Test ve Sertifikasyon Merkezi (METSEM) projesinin tanıtım toplantısında konuşan ETO Başkanı Metin Güler, Türkiye'nin çok önemli meselesi olan madencilik sektörüne yönelik büyük bir adım atmaktan mutluluk duyduklarını ifade etti. ETO-METSEM'in hayata geçtiğinde yalnızca Eskişehir ve civarındaki illerden değil, Türkiye'nin dört bir yanından madencilik alanında sertifika almak zorunda olan tüm kurum ve firmalara hizmet vereceğini belirten Güler, "Maden sektöründeki 9 uzmanlıkta Türkiye'deki akredite oda olma yolunda çalışmalarımıza başladık. Maden sektörünün Eskişehir'in toplam ihracatındaki payı %27'yi aşıyor. Dolayısıyla eğitimden, test merkezine, sertifikasyonundan iş güvenliğine kadar birçok konuda Eskişehir'in öncü olması gerekiyor. Proje sayesinde Eskişehir'in maden sektöründeki yetkinliğini daha da artırmayı hedefliyoruz" diye konuştu.

ONLİNE EĞİTİMLER VE SEMİNERLER BAŞLADI

Eskişehir Ticaret Odası bir ilke daha imza attı. Türkiye'de ilk kez bir oda tarafından online eğitim ve seminer uygulaması başladı. Bu sayede üyeler ve çalışanları, odaya gelmeden ETO Akademi tarafından düzenlenen eğitimleri internet üzerinden takip edebiliyor. Üyelerimiz eğitim ve seminerleri bilgisayarlarından, tabletlerinden ve hatta cep telefonlarından bile kolaylıkla izleyebiliyor. Yılda 7000 kişiden fazla kişiye eğitim ve seminer veren ETO Akademi online eğitim ve seminer uygulaması ile daha çok kişiye ulaşmayı hedefliyor.



Nasıl izleyebilirim?

Youtube web sitesinde ETOTV kanalına abone olduğunuzda, oda tarafından herhangi bir canlı yayın başlatıldığında sistem tarafından bilgi mesajı gönderiliyor. Ayrıca eğitimler abonelik gerektirmeden; ***http://www.youtube.com/user/ETOTV/live*** adresinden de takip edilebiliyor.


SABLON Fit
SABLON Wellness Club
concept 2
concept 2
info@osga.com.tr
www.sablon.com.tr
SÜMER MAHALLESİ ÇUHA SOKAK NO: 19 ESKİŞEHİR
www.sablonfit.com.tr
BATIKENT MAH. PROF. DR. NUSRET FİŞEK SOKAK
NO:2 WEST PARK YAŞAM MERKEZİ ESKİŞEHİR
#hareketegeç!

SARICAKAYALI ÇİFTÇİLERE AB EĞİTİMİ



ETO bünyesinde faaliyet gösteren Eskişehir AB Bilgi Merkezi, Sarıcakaya'da çiftçilere yönelik bir etkinlik düzenledi. Bu kapsamda çiftçilere Osmangazi Üniversitesi Ziraat Fakültesi Öğretim Üyesi Doç. Dr. Duran Katar tarafından "İyi Tarım Uygulamaları" anlatıldı. Çiftçilerin her an karşılaşabilecekleri sorunlar ve çözüm önerilerinin anlatıldığı eğitimde EurepGAP standartlarından da bahsedildi.

Eğitimde tarımsal üretimin sürdürülebilir, ekonomik açıdan karlı ve verimli, insan sağlığını koruyan, hayvan sağlık ve refahı ile çevreye önem veren hale getirmek için uygulanması gerekenler üzerinde duruldu.

Eğitimde ayrıca Türkiye ve Avrupa Birliği gıda mevzuatı hakkında karşılaştırmalı olarak bilgi verildi. Etkinlik sonrası Avrupa Birliği Türkiye Delegasyonu yayınları katılımcılara dağıtıldı.



EMİRDAĞLILAR VAKFI ETO'YU ZİYARET ETTİ



Eskişehir Emirdağlılar Vakfı Başkanı Murat Kahya ve yönetim kurulu üyeleri, Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler'i ziyaret etti. Yunus Emre Toplantı Salonu'nda gerçekleşen ziyarette konuşan ETO Başkanı Metin Güler, Emirdağlıların uzun yıllardır Eskişehir ekonomisine değer kattıklarını ve ülkemizin gelişimine katkı sağladığını ifade etti. ETO Başkanı Metin Güler, yeni seçilen Eskişehir Emirdağlılar Vakfı Başkanı Murat Kahya'yı tebrik ederek, görevinde başarılar diledi.





BEBKA PROJE YAZMAYI ANLATTI

Bursa Eskişehir Bilecik Kalkınma Ajansı (BEBKA) verdiği desteklerden yararlanmak isteyen kurum ve kuruluşlara yönelik Proje Döngüsü Yönetimi Eğitimi düzenledi. BEBKA'nın havacılık, raylı sistemler ve savunma sanayine yönelik verdiği hibelerden yararlanabilmek için neler yapılması gerektiğine dair bilgi verilen eğitim Eskişehir Ticaret Odası'nın ev sahipliğinde gerçekleştirildi. Eğitimde proje başına 50 Bin Lira'dan 600 Bin Lira'ya kadar destek verileceği ifade edildi. BEBKA program birim yöneticisi Erhan Öztürk ve uzman Sabri Bayram tarafından verilen eğitimde projenin kapsamı üzerinde duruldu. Eğitimde ayrıca proje yazarken dikkat edilmesi gerekenler, proje ekibi oluşturma, beklenen sonuca ulaşabilmek için yürütülmesi gereken faaliyetler hakkında bilgi verildi.

ESKİŞEHİR 6. TARIM FUARI YOĞUN İLGİ GÖRDÜ





Eskişehir 6. Tarım fuarı sektör temsilcilerini ve tarım dünyasının önde gelen firmalarını bir araya getirdi. Fuarın açılış törenine Vali Yardımcısı Bekir Şahin Tütüncü, Tepebaşı Belediye Başkanı Ahmet Ataç, ETO Başkanı Metin Güler, Türk Kızılayı Eskişehir Şube Başkanı Yüksel Girgin ve çok sayıda konuk katıldı. ETO Başkanı Metin Güler fuarda stant açan firmaları da ziyaret ederek, ürünler hakkında bilgi aldı. Yüzlerce firmanın stant açtığı fuarı yoğun ilgi gördü.

CEMİL ÇİÇEK YENİ ANAYASAYI ANLATTI

ESİAD ve TÜRKONFED'in yeni anayasa düzenlemesi kapsamında gerçekleştirdiği toplantı Türkiye Büyük Millet Meclisi Eski Başkanı Cemil Çiçek'in katılımı ile yapıldı. Toplantıya ETO Başkanı Metin Güler, ESO Başkanı Savaş Özaydemir, Eskişehir Ticaret Borsası Başkanı Ömer Zeydan ve iş dünyasının temsilcileri katıldı.



EMİRDAĞLILARIN YERİ ESKİŞEHİR'DE AYRI



Eskişehir Emirdağlılar Vakfı Başkanı Murat Kahya ve yönetim Kurulu üyeleri Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler'i ziyaret etti. Ziyarette konuşan ETO Başkanı Metin Güler, Eskişehir Ticaret Odası'nın bir çok Emirdağlı üyesi bulunduğuna dikkat çekerek, Emirdağlıların şehir ekonomisine katkı sağladığını vurguladı. Toplantıda Eskişehir ekonomisine dair de değerlendirilmede bulunuldu.

ÜMRANİYE VE ÇEVRE KÖYLERİ DERNEĞİ'NDEN ZİYARET

Ümraniye ve Çevre Köyleri Derneği Başkanı ve beraberindeki heyet Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler'e bir ziyaret gerçekleştirdi. Ziyarette ETO Başkanı Metin Güler, heyete Eskişehir Ticaret Odası'nın yürüttüğü çalışmalar, birimler ve faaliyetler hakkında bilgi verdi. Başkan Güler ETO'nun halihazırda yürüttüğü projeleri de aktararak heyet ile görüş alışverişinde bulundu. Heyet ETO'nun çalışmalarından övgüyle bahsetti.



İŞ DÜNYASI ESKİŞEHİR'İ KONUŞTU



Eskişehir Lider İş Adamları Derneği, şehrin yöneticileri ve iş dünyasının temsilcilerini bir araya getirdi. Eskişehir'in sorunları ve geleceğinin görüşüldüğü toplantıda ETO Başkanı Metin Güler de yer aldı. Toplantıya Tepebaşı Belediye Başkanı Ahmet Ataç, Odunpazarı Belediye Başkanı Kazım Kurt, Eskişehir Sanayi Odası Başkanı Savaş Özaydemir ve çok sayıda işadamı katıldı. Toplantıda Eskişehir'in sorunları ve çözüm önerileri değerlendirildi.

GAZİANTEP ARTIK DAHA YAKIN

ETO Başkanı Metin Güler, Meclis Başkanı A. İskender Bayar ve Yönetim Kurulu Üyesi Ahmet Zeyrek ile birlikte Gaziantep Ticaret Odası'na ziyarette bulundu. Gaziantep Ticaret Odası Başkanı Eyüp Bartık ile bir araya gelen ETO heyeti, karşılıklı olarak yürütülen proje ve faaliyetler hakkında fikir alışverişinde bulundu. Ziyarette her iki odanın ortaklaşa gerçekleştirebileceği projeler üzerinde de duruldu.



POLİS HAFTASINI KUTLADIK



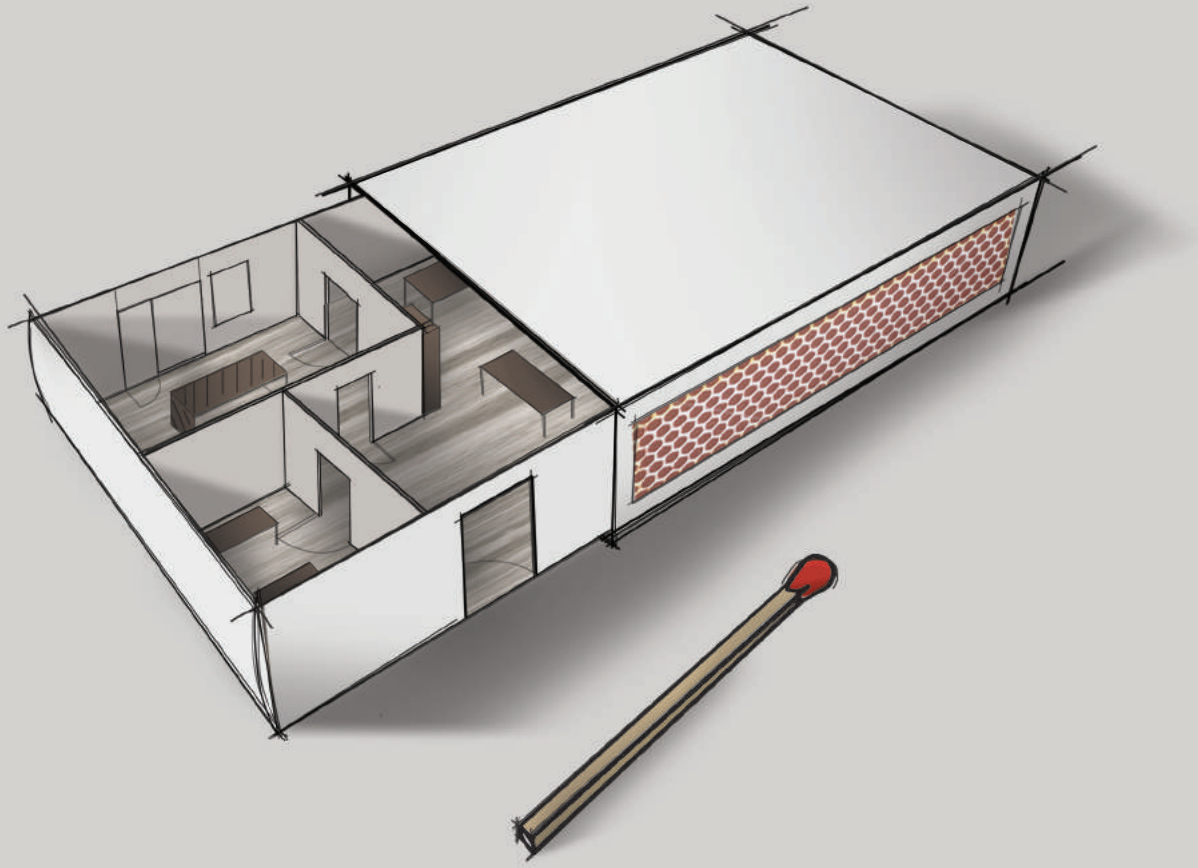
ETO Başkanı Metin Güler, Türk Polis Teşkilatının kuruluşunun 171. yıl dönümü ve Polis Haftası dolayısıyla Eskişehir İl Emniyet Müdürü Mustafa Şahin'i ve Eskişehir Polis Okulu Müdürü Mehmet Tatlı'yı ziyaret etti. Ziyaretlere ETO Yönetim Kurulu ve Meclis Divanı da eşlik etti. Ziyaretlerde konuşan ETO Başkanı Metin Güler, toplumsal huzurumuzun en önemli güvencelerinden olan emniyet mensuplarımıza teşekkür etti.



iBA
DELUXIA

ESKİŞEHİR'DE EZBER BOZULUYOR.

130 m² 'den başlayan ofisler ve büyüleyici bir **İŞ** merkezi.



Alışkanlıklarınız **Cadde'de** değişiyor...

Hoşnudiye Mahallesi İsmet İnönü 1 Caddesi No:140 Tepebaşı/ESKİŞEHİR | 0222 330 06 06 | BAŞAKKONUT

TOBB 72. GENEL KURULU YAPILDI





Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler ve beraberindeki TOBB delegeleri Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin 72. Genel Kurulu'na katıldı. Genel kurulda CHP Genel Başkanı Kemal Kılıçdaroğlu, Ekonomi Bakanı Mustafa Elitaş, Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci, Maliye Bakanı Naci Ağbal, İçişleri Bakanı Efkan Ala, MHP Genel Başkan Yardımcısı Oktay Vural, bazı eski bakanlar, oda ve borsa başkanları da yer aldı.





GENEL KURUL ÖNCESİ ANITKABİR ZİYARETİ

Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler ve beraberindeki heyet, TOBB Genel Kurulu öncesinde TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkoğlu ile birlikte Türkiye Cumhuriyeti'nin kurucusu büyük önder Mustafa Kemal Atatürk'ü ebedi istirahatgahı Anıtkabir'de ziyaret etti. TOBB heyeti Atatürk'ün mozolesine çelenk sunmasının ardından Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin 72. Genel Kurulu'na katılım gerçekleştirildi.


Heykel Sanatçısı Serdar Tekebaşoğlu bu eserinde Selka Beton kullanmıştır.
info@osga.com.tr
Estetik yapılar için,
sağlam çözümler...
SELKA
TÜRKİYE HAZIR BETON BİRLİĞİ
Türkiye Hazır Beton Birliği
MAVİ BARET ödülü
SELKA GRUP
SELKA İNŞAAT
SELKA BETON
SELKA PREFABRİK
SELKA MADENCİLİK
SELKA PETROL
SELKA YAZILIM
Alpu Yolu 2.km Eskişehir / TÜRKİYE T: +90 (222) 237 62 62 F: +90 (222) 237 74 30 www.selka.com

TURİZMDE ESKİŞEHİR-KONYA İŞBİRLİĞİ





Eskişehir'in ve ilçelerinin yanı sıra Konya'nın turizmini geliştirmek amacıyla hayata geçirilmek istenen "Mevlana'dan Yunus'a Kültür Köprüsü" projesi için ilk adım atıldı. Eskişehir Ticaret Odası ve Skal International Konya işbirliğinde düzenlenen toplantıya Eskişehir ve Konya'daki otel ve seyahat acentelerinin temsilcileri katıldı. Toplantıda konuşan ETO Başkanı Metin Güler, Eskişehir'in turizmden hak ettiği payı alması gerektiğini ve bunun için de ilçelerdeki tarihi eser ve değerlerin turizme kazandırılmasının önemli olduğunu kaydetti.

Turizm için Konya ve Eskişehir'den komisyon oluşturulacak

Mevlana'dan Yunus'a Kültür Köprüsü" projesi ile Sivrihisar, Han, Yunus Emre, Çifteler, Seyitgazi'deki eserlerin turizme kazandırılabileceğini belirten Güler, proje ile Eskişehir ve Konya'ya gelen turist sayısının artacağını ifade etti. Proje'de YHT bilet sistemi üzerinde durulduğunu kaydeden ETO Başkanı Güler, bu sayede Eskişehir ve ilçelerinin yanı sıra Konya'daki otel, restoran ve küçük esnafların turizmden daha çok pay alacağını söyledi. Toplantıda "Mevlana'dan Yunus'a Kültür Köprüsü" projesi için komisyon oluşturulması kararı alındı. Ayrıca proje için Eskişehir ve Konya'daki turizm sektörü temsilcileri ve bürokratların katılımı ile daha geniş çaplı toplantı düzenlenmesine karar verildi.



DAHA ÇOK MARKA YARATMALIYIZ



Bursa Eskişehir Bilecik Kalkınma Ajansı (BEBKA), Eskişehir Ticaret Odası ve Eskişehir Sanayi Odası'nın işbirliği ile "Melek Yatırımcılık Tanıtım Semineri ve İş Melekleri Kampı" düzenlendi. Etkinliğin açılışında konuşan ETO Başkanı Metin Güler, melek yatırımcıların ABD'de 300 binden fazla olduğunu, Türkiye'de ise bu rakamın yok denecek kadar az sayıda kaldığını dile getirdi. Türkiye ve Eskişehir'in yeni küresel markalar yaratması gerektiğine dikkat çeken ETO Başkanı Metin Güler, melek yatırımcıların fikri geliştirilmeye ve pazarlanmaya müsait olan girişimcilere yeni ufuklar açtığını vurguladı.





Ford Yetkili Satıcısı
Otokoç

Bozüyük Kütahya Karayolu 8. Km
Kırdibi mevkii İnönü / Eskişehir
Tel: (0222) 591 36 73

KOSGEB DESTEKLERİ YÜZDE 182 ARTTI

ETO ve KOSGEB işbirliği toplantısı düzenlendi. KOSGEB Müdürü Özcan, 2016 yılında verilen desteklerin yüzde 182 oranında arttırıldığını ve desteğin 350 milyon lirayı aştığını açıkladı



Eskişehir Ticaret Odası ve KOSGEB Eskişehir işbirliği ile destek ve hibeler hakkında bilgilendirme toplantısı düzenlendi. Toplantıya ETO Başkanı Metin Güler, KOSGEB Eskişehir Müdürü Seraceddin Özcan ve çok sayıda tüccar ve sanayici katıldı. Toplantıda konuşan ETO Başkanı Metin Güler, KOSGEB'in son yıllarda iş dünyasına yönelik desteklerini artırdığını ve verilen desteğin iş yerini büyütmek isteyen firmalar için önemli olduğunu ifade etti.

1 Milyon Lira destek

KOSGEB Eskişehir Müdürü Seraceddin Özcan ise 828 bin 635 firmanın KOSGEB veritabanına kayıt olduğunu ve bugüne kadar 37 bin 936 şirkete destek verildiğini söyledi. KOSGEB tarafından verilen desteğin 350 Milyon Lira'yı aştığına dikkat çeken Özcan, 2016 yılında verilen desteklerin yüzde 182 oranında artırıldığını kaydetti.
KOBİGEL projelerinin kapsamı hakkında da bilgi veren Özcan, proje yazmada dikkat edilmesi gereken hususları anlattı.

ÜNİVERSİTE-SANAYİ İŞBİRLİĞİ EKONOMİYE DEĞER KATIYOR

Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler, Anadolu Üniversitesi tarafından düzenlenen Proje Tabanlı Staj Programı Sertifika Törenine katıldı. Yunus Emre Kampusu'nda gerçekleşen etkinlikte konuşan Başkan Güler, istihdamın Türkiye'nin en önemli meselelerinden biri olduğunu belirterek, üniversite sanayi işbirliği ile düzenlenen Proje Tabanlı Staj Programı'nın insan kaynağının yetişmesinde önemli katkıları olduğunu vurguladı. Anadolu Üniversitesi'nin özellikle sivil havacılık konusundaki çabalarına değinen Güler, özel sektörün Eskişehir'in bu noktadaki potansiyeli ve tecrübesinden yararlanılması gerektiğini ifade etti.





ESKİŞEHİRSPOR'UMUZUN YANINDAYIZ





Eskişehir Valiliği öncülüğünde gerçekleştirilen Eskişehirspor'a destek kampanyasına şehrimizde oda ve borsalar da destek verdi. Valilikte gerçekleştirilen "Eskişehirspor'umu Destekliyorum" kampanyası tanıtım toplantısına Eskişehir Eski Valisi Güngör Azim Tuna'nın yanı sıra Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler, Eskişehir Sanayi Odası Başkanı Savaş Özaydemir, Eskişehir Ticaret Borsası Başkanı Ömer Zeydan, Eskişehir Esnaf ve Sanatkârlar Odaları Birliği Başkanı Ekrem Birsen, Gençlik Hizmetleri İl Müdürü Hüseyin Aksoy katıldı. Tanıtım toplantısında Eskişehirspor'un taraftar grupları ve dernekleri de yer aldı. Destek kampanyası hakkında bilgi veren Eskişehir Eski Valisi Güngör Azim Tuna, kampanya katılanların cep telefonlarından ESES yazıp 2965'e mesaj atması halinde Eskişehirspor'a 5 lira destek sağlayabileceklerini söyledi.

15. KALİTE ŞÖLENİ YOĞUN İLGİ GÖRDÜ

KalDer Eskişehir Şubesi tarafından düzenlenen ve Eskişehir Ticaret Odası'nın ana destekçisi olduğu 15. Eskişehir Kalite Şöleni, AR-GE ve inovasyonda öncü kuruluşların temsilcilerini bir araya getirdi. "Yeni bir şey söylemek lazım" sloganıyla düzenlen etkinliğe ETO Meclis Başkanı A. İskender Bayar da konuşmacı olarak katıldı. KalDer Yönetim Kurulu Başkanı A. Hamdi Doğan, KalDerEskişehir Şubesi Başkanı Doğan Atik'in açılış konuşmalarını yaptığı etkinlikte, Philips İnovasyon Hizmetleri Kalite Geliştirme Müdürü Henk Bijl, Böhler Ar-Ge Grup Müdürü Michael Fiedler, Vaillant Grup Türkiye Ar-Ge Merkezi Direktörü Ahmet Şen sektördeki deneyimlerini paylaştı. Etkinliğin sonunda 15. Kalite Şöleni'ne katkılarından dolayı Eskişehir Ticaret Odası adına Meclis Başkanı A. İskender Bayar'a plaket takdim edildi.







TÜCCAR VE SANAYİCİ OLMAZSA BANKALAR DA OLMAZ



ETO Başkanı Metin Güler, iş dünyasının finans sorunlarını görüşmek üzere bankacılarla biraraya geldi. Toplantıya Eskişehir'deki kamu ve özel bankaların bölge ve şube müdürleri katıldı

Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler, Eskişehir'de bazı köklü firmaların batacağına ilişkin söylentiler ve iş dünyasının finans sorunlarını görüşmek üzere bankacılarla bir araya geldi. Toplantıya Eskişehir'deki kamu ve özel bankaların bölge ve şube müdürleri katıldı. Toplantıda konuşan ETO Başkanı Metin Güler, Eskişehir'deki köklü firmaların batacağına yönelik olumsuz yorumların piyasada domino etkisi yarattığını söyledi. Söylentilerin bankalardan da kaynakladığına dikkat çeken ETO Başkanı Metin Güler, "Özellikle bazı bankaların müşterilerinin bilançosunu başka firmalarla paylaştığını görüyoruz. Bu söylentiler firmaların itibarını zedelemektedir. Köklü bir firmanın bugünlere gelmesi hiç kolay değil. Şirketlerinde onlarca ve hatta yüzlerce kişiyi istihdam eden firmalardan bahsediyoruz. Bankaların da bu konuda dikkatli olması gerekir. Tüccar ve sanayici olmaz ise bankalar da olmaz" diye konuştu.

Borçlar yeniden yapılandırılmalı ve vadeler ertelenmeli

Yalnızca Eskişehir'de değil tüm ülkede piyasalarda bir tedirginlik olduğunu belirten ETO Başkanı Metin Güler, bankaların esnafa, tüccara ve sanayiciye daha çok destek olması gerektiğini ifade etti. Bankaların kredi vermekte imtina göstermesi ile ticaretin durağanlaşacağını kaydeden ETO Başkanı Metin Güler, bankaların alacaklarını tahsil etmek için acele davranmak yerine, firmaların borçlarının yeniden yapılandırılması ve borçların vadelerini uzatması ve borçları 6 aya kadar ertelemesi gerektiğini söyledi. Bankaların bölge müdür ve şube müdürlerini de dinleyen ETO Başkanı Metin Güler, üyelere finans danışmanlığı konusunda destek vermeyi planladıklarını ve bilançolarının doğru yönetilmesi için eğitimler gerçekleştireceklerini kaydetti. ETO Başkanı Metin Güler ayrıca çek yasasının yeniden düzenlenmesi gerektiğini belirterek, bu konuda odaların TOBB nezdinde girişimde bulunduğuna dikkat çekti.

İL İSTİHDAM KURULU ETO'DA TOPLANDI

İl İstihdam Kurulu Toplantısı Eskişehir Ticaret Odası'nın ev sahipliğinde gerçekleştirildi. Toplantıya Eskişehir Vali Yardımcısı Ali Çetin, ESO Başkanı Savaş Özaydemir, ETO Yönetim Kurulu Üyesi Kerem Can Apaydın, Eskişehir Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği Başkanı Ekrem Birsen, Çalışma ve İş Kurumu İl Müdürü Hasan Yoldaş, İl Milli Eğitim Müdürü Necmi Özen, İl Bilim Sanayi ve Teknoloji Müdürü Muhammet Taha Güven ile çok sayıda kurum ve kuruluşun temsilcisi katıldı. Toplantıda gündem maddeleri görüşülerek, karara bağlandı.



Sish
STEAK Garden



www.actreklam.com

Yazın ferahlığını, yemeklerin lezzetini

bir başka hissedeceğiniz

SISH STEAK

bahçede hizmetinizde!

/ 222park
/ 222park
w w w . 2 2 2 p a r k . c o m
Rezervasyon : 0 222 **320 11 11**

222® Park

BİRLEŞMİŞ MİLLETLER İLE EKONOMİ VE PROJELER GÖRÜŞÜLDÜ





Birleşmiş Milletler Nüfus Fonu Türkiye Temsilcisi Karl Kulessa ve Program Yöneticisi Gökhan Yıldırımkaya, ETO Başkanı Metin Güler ve ETO Yönetim Kurulu üyeleri ile bir araya geldi. Çalışma yemeğinde Eskişehir'e ilişkin görüşlerini aktaran Kulessa, Eskişehir'in Birleşmiş Milletler programları için son derece önemli olduğuna vurgu yaptı. ETO ile yürütülecek olan çalışmalara da değinen Kulessa, Eskişehir Ticaret Odası'nın BM Nüfus Fonu Türkiye Direktörlüğü'nün işbirliği içinde olduğu önemli meslek örgütlerinden biri olduğuna dikkati çekerek, destekleri için Başkan Güler ve ETO yöneticilerine teşekkür etti.

BAŞARILI GİRİŞİMCİLER ÖDÜLLENDİRİLDİ





TOBB Eskişehir Genç Girişimciler Kurulu, Eskişehir İl Kadın Girişimciler Kurulu, ARİNKOM (Anadolu Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi) ve ETTOM (Osmangazi Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi) işbirliğinde ödül töreni düzenlendi. Girişimciliği özendirmek, girişimcilere yatırımcı bulmak için düzenlenen yarışmanın ödül törenine ESO Başkanı Savaş Özaydemir, ETO Başkan Yardımcısı Süleyman Kutlu, ETO Yönetim Kurulu Üyesi Kerem Can Apaydın, Eskişehir Ticaret Borsası Başkanı Ömer Zeydan, Kadın Girişimciler Kurulu Üyeleri, Genç Girişimciler Kurulu katıldı. Törende konuşan ETO Başkan Yardımcısı Süleyman Kutlu, girişimciliğin ülkemiz ekonomisinin gelişmesinde ve 2023 hedeflerine ulaşmamızda büyük rol oynadığını söyledi. Girişimcilikte AR-GE ve inovasyona da önem vermemiz gerektiğinin altını çizen Kutlu, küresel markalar yaratabilmenin yolunun yenilikçilikten geçtiğini dile getirdi.

OFİSİNİZDE ŞIK BİR BAŞLANGIÇ İÇİN NURUS'TAN BENZERSİZ ŞIKLAR!

NURUS FARKI!

BONUS'A ÖZEL PEŞİN FİYATINA 12 TAKSİT bonus

ÜCRETSİZ NAKLİYE
VE MONTAJ
2 YIL GARANTİ
HIZLI TESLİMAT

Nurus'tan yeni ofislere ve ofisini yenilemek isteyenlere fırsat. Küçük çalışma alanlarında kalite ve ergonomi standartlarını yükselten benzersiz şıklar için Nurus'a gelin.

1.ŞIK

YÖNETİCİ

- LUNAR MASA
- ÖN PANO
- BASIC BOX AÇIK RAFLI DOLAP
- D CHAIR ÇALIŞMA KOLTUĞU

1.650 TL+KDV



2.ŞIK

OPERASYONEL

- LUNAR İKİLİ MASA
- LUNAR ARA PANO
- CUBE KOMODİN (2 ADET)

1.450 TL+KDV



3.ŞIK

TOPLANTI

- LUNAR MASA
- EON SANDALYE (4 ADET)

1.750 TL+KDV



Hoşnudiye Mahallesi İsmet İnönü 1 Caddesi No: 119/D Tepebaşı | Eskişehir | Türkiye **T.** 0222 330 33 66 | **E.** eskisehir@nurus.com.tr

nurus.com

YENİ MAĞAZALARIMIZLA SİZE HER GÜN DAHA DA YAKINIZ...

ANKARA.ÇANKAYA.GOP.SİNCAN/**ADANA**/**ANTALYA**/**BURSA**/**ESKİŞEHİR**/**NO.43**
GAZİANTEP/**İSTANBUL**.LEVENT.KARTAL/**İZMİR**/**KAYSERİ**/**KOCAELİ**/**KONYA**

nurus

ETO-METSEM İLK ULUSLARARASI TEMASINI BELÇİKA'YA YAPTI

Mesleki Test ve Sertifikasyon Merkezi (METSEM) Projesi kapsamındaki ilk uluslararası temasını Belçika'nın başkenti Brüksel'de gerçekleştirdi





Eskişehir Ticaret Odası, Avrupa Birliği'nden alınan 176 bin 211 Avro hibe ile başlatılan Mesleki Test ve Sertifikasyon Merkezi (METSEM) Projesi kapsamındaki ilk uluslararası temasını Belçika'nın başkenti Brüksel'de gerçekleştirdi. ESCO (Avrupa Beceriler / Yetkinlikler, Yeterlilikler ve İş Kolları) ve Avrupa'nın maden sektöründeki en önemli sivil toplum kuruluşlarından biri olan EUROMINES'ın katılımı ile gerçekleştirilen toplantılarda Eskişehir'in madencilik sektöründeki önemine dikkat çekildi.

Madencilikte Türkiye'nin merkezi olmayı hedefliyoruz

Eskişehir'in madencilik sektöründe yaklaşık 650 milyon Dolar ihracat gerçekleştirdiğini, Türkiye'nin ve dünyanın en büyük bor rezervine sahip olduğunu belirten ETO Başkanı Metin Güler, "Gerçekleştireceğimiz ETO-METSEM Projesi ile Eskişehir'in Türkiye'nin madencilik sektöründeki yetkinliğini artırmayı hedefliyoruz. Çünkü Eskişehir'in ihracatında madencilik %27 gibi çok önemli bir paya sahip. Oluşturacağımız merkez ile maden sektörünün Türkiye'deki sertifikasyon ve test merkezi Eskişehir olacak" diye konuştu.



"ETO'ya destek vermeye hazırız"

ESCO sorumlusu Pedro Chaves ise, Eskişehir Ticaret Odasına destek vermekten büyük memnuniyet duyduklarını, mesleki yeterlilik konusunda Eskişehir Ticaret Odasını partneri olarak gördüklerini ifade etti. ERUROMINES Sorumlusu Katarzyna Palaczanis ise Türkiye'nin maden potansiyelinin farkında olduklarını ve bu kapsamda Eskişehir'in öncülüğünde sektörel işbirliğine hazır olduklarını vurguladı. ETO heyeti Brüksel temasları kapsamında Avrupa Birliği kapsamında Türkiye Bilimsel Teknolojik Araştırma Kurumu A.Ş'nin Brüksel Temsilciliğini de ziyaret etti.

BEYAZ EŞYA SEKTÖRÜNDE POLONYA İLE İŞBİRLİĞİ

ETO, beyaz eşya sektörü yan sanayisinde faaliyet gösteren üyelerini Polonya'daki beyaz eşya firmaları ile biraraya getirdi

Eskişehir Ticaret Odası, Ekonomi Bakanlığı'nın desteği Eskişehir'deki beyaz eşya sektörü yan sanayisinde faaliyet gösteren üyelerini Polonya'daki beyaz eşya firmaları ile biraraya getirdi. İşbirliği görüşmeleri Polonya'nın Varşova, Lodz, Wroclaw şehirlerinde gerçekleşti. İkili görüşme toplantılarına ETO Başkanı Metin Güler de eşlik etti. Varşova'da gerçekleşen toplantıya Polonya Ekonomi Bakanlığı'ndan Weronika Mikołajczuk ve T. C. Ekonomi Bakanlığı Polonya Ticaret Müşaviri Okay Öztürk de katılım sağladı. Toplantıda Polonya'daki beyaz eşya firmaları ve Eskişehir'deki yan sanayi şirketlerinin temsilcileri ikili görüşmeler gerçekleştirdiler.



Dünya devleri ile işbirliği toplantıları yapıldı

Eskişehir'in beyaz eşya yan sanayi sektörü Lodz, Wroclaw şehirlerinde gerçekleşen toplantılarda, dünyanın en önemli markalarından olan BSH, Whirpool, Indesit, Electrolux, Philips'in üst düzey yöneticileri ve satın almacıları ile bire bir iş görüştüler. Polonya'daki önemli beyaz eşya fabrikalarının da incelendiği temaslara, Ekonomi Bakanlığı temsilcisi Nükhet Nur Kılıçkaya da eşlik etti. Eskişehir beyaz eşya yan sanayi sektöründeki 15 firma temsilcisinin katıldığı ziyaretlerde, AR-GE ve inovasyona yönelik görüşmeler de yapıldı.





40 YILLIK AHİLERİMİZE ÖDÜLLERİNİ TAKDİM ETTİK

Ahilik Haftası kapsamında Eskişehir Esnaf ve Sanatkarlar Odalar Birliği tarafından ödül töreni gerçekleştirildi. ETO, ESO ve ETB'nin katılımıyla düzenlenen ödül törenine Eskişehir Vali Yardımcısı Cafer Yıldız, Eskişehir Esnaf ve Sanatkarlar Odalar Birliği Başkanı Ekrem Birsen, Eskişehir Ticaret Borsası Başkanı Ömer Zeydan, ETO Meclis Başkanı A. İskender Bayar, ETO Meclis Başkan Yardımcısı Muzaffer Oğuz katıldı. Törende 1977 yılından bu yana ticari faaliyetlerini sürdüren Eskişehir Ticaret Odası üyelerine ödülleri, ETO Meclis Başkanı A. İskender Bayar ve Meclis Başkan Yardımcısı Muzaffer Oğuz tarafından takdim edildi.



MECLİS ÜYELERİ SORDU, ODUNPAZARI BELEDİYE BAŞKANI CEVAPLADI





Odunpazarı Belediye Başkanı Av. Kazım Kurt, Eskişehir Ticaret Odası Meclis Toplantısına konuk oldu. Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler ve meclis üyelerinin talep ve beklentilerini dinleyen Kurt, belediyenin yürütmekte olduğu ve planladığı projeler hakkında da bilgi verdi. ETO meclis üyelerinin Sanayi Çarşısı'nın taşınması hakkındaki sorularını yanıtlayan Kurt, Sanayi Çarşısı Projesinin 20 yıldır gündemde olduğunu, bölgedeki 1600'den fazla mülk sahibi ile anlaşacaklarını, hak sahipleri ile uzlaşmadan Sanayi Çarşısı projesini hayata geçirmeyeceklerini söyledi.

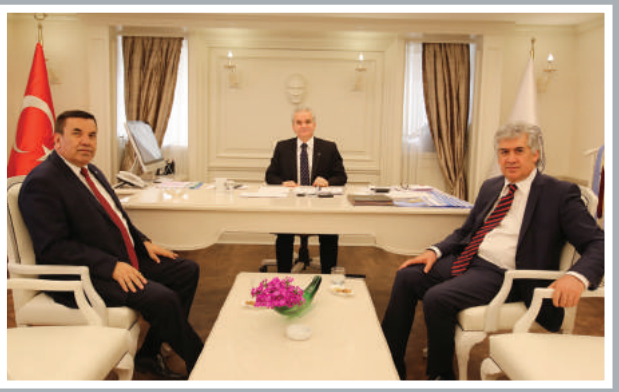
Hamamyolu turizmden daha çok pay almalı

ETO meclis üyelerinin OSB'ye giden yollarda yaşanan trafik sıkışıklığı ve yeni yolların açılması talebini de değerlendiren Kurt, bölgede yeni yol çalışmasının yapılacağını ve belediyenin bu konuda üzerine düşen görevi yerine getireceğini aktardı. Hamamyolu bölgesindeki Yandaş ve Taşbaşı Sokak'ın üstünün kapatılması ve çevre düzenlemesi hakkındaki soruları da yanıtlayan Kurt, projenin onaylandığını, bölgedeki esnafların karar vermesi halinde projenin hayata geçeceğini kaydetti. Projeyi slayt eşliğinde de anlatan Kurt, Hamamyolu'nun turizmden yeterli payı alabilmesi ve bölgedeki ticari hayatın canlanabilmesi için caddenin Porsuk'tan başlayan ve Odunpazarı'na kadar devam eden bir bütünlüğe kavuşturulmasını planladıklarını söyledi. ETO meclis üyelerinin dile getirdiği bölgede yaşanan otopark sıkıntısı ve araç trafiğine kapatılması sorununa da değinen Kurt, otopark sorunu ile bazı sokak ve caddelerin trafiğe açılmasına yönelik çalışma yapacaklarını söyledi.



KIZILAY ÇALIŞMALARINI ETO'DA BAŞKANA ANLATTI

Türk Kızılayı Eskişehir Şubesi Başkanı Yüksel Girgin, Şube Sekreteri Murat Sanlar ile birlikte ETO Başkanı Metin Güler'i ziyaret etti. Ziyaret dolayısıyla memnuniyetini ifade eden ETO Başkanı Metin Güler, Türk Kızılayı Eskişehir Şubesi'nin yoğun çalışmasının takdirle karşılandığını vurguladı. Türk Kızılayı Eskişehir Şubesi Başkanı Yüksel Girgin ise yürüttükleri çalışmalar ve faaliyetleri hakkında kısaca bilgi verdi.



BEYAZ PARK
RESTAURANT





Fırında Alabalık ve Canlı Alabalık Satışı

Tel : 0 222 330 0 555
Gsm : 0533 357 05 47
E-mail : iletisim@beyazoarkrestaurant.com
Adres : Batıkent mah. 7834. sok. No: 5 ESKİŞEHİR
(Bursa yolu 5. km.)



www.beyazparkrestaurant.com

VALİ TUNA'DAN ETO'YA VEDA ZİYARETİ



Eskişehir'de görev süresi sonra eren ve Şanlıurfa'ya atanan Vali Güngör Azim Tuna, ETO Başkanı Metin Güler'e veda ziyaretinde bulundu

Eskişehir'de görev süresi sonra eren Vali Güngör Azim Tuna, Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler'e veda ziyareti gerçekleştirdi. Ziyarette konuşan Vali Tuna, Eskişehir'deki görev süresi boyunca kurum ve kuruluşlarla, oda ve borsalarla dayanışma içinde çalıştığını söyledi. Valilik olarak projelerde ve şehrin ekonomisini ilgilendiren konularda ETO ile sürekli işbirliği içinde olduklarını belirten Tuna, hali hazırdaki projelerin hayata geçmesi ile Eskişehir'in daha çok gelişeceğini ifade etti. Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Güler ise, Vali Güngör Azim Tuna ile görev süresi boyunca şehrin geleceğini ilgilendiren birçok konuda uyum içinde çalıştıklarını dile getirdi. ETO Başkanı Metin Güler, Eskişehir'deki hizmetlerinden dolayı Vali Güngör Azim Tuna'ya teşekkür ederek, yeni görevinde başarılar diledi.





TÜRK ALMAN İŞADAMLARI İLE YATIRIM TOPLANTISI YAPILDI

Türk Alman İşadamları Derneği Başkanı Ender Önder ve beraberindeki heyet ETO Başkanı Metin Güler ile Almanya ve Eskişehir arasındaki ticari ilişkilerin geliştirilmesi için bir araya geldi. ETO'da gerçekleştirilen toplantıya KOSGEB Eskişehir Müdürü Seraceddin Özcan da eşlik etti. Toplantıda Eskişehir'in Türkiye'de yatırım yapılabilecek en uygun şehirlerden birisi olduğuna dikkat çeken Güler, Almanya'da yaşayan Türk kökenli işadamlarının bu fırsatı değerlendirmesi gerektiğini vurguladı. Türk Alman İşadamları Derneği Başkanı Ender Önder ise karşılıklı ticareti geliştirmek için dernek olarak sorumluluklarını alabileceklerini, bu kapsamda tüm imkanlarını seferber edebileceklerini kaydetti.

HACI BEKTAŞ VELİ DERNEKLERİNE ZİYARET

ETO Başkanı Metin Güler, Eskişehir Hacı Bektaş Veli Anadolu Kültür Vakfı Başkanı İsmail Kılıç ve Hacı Bektaş Veli Kültür ve Sosyal Yardımlaşma Derneği Başkanı Kamer Ali Durur'u ziyaret etti. Derneklerin yürüttükleri çalışmalar hakkında bilgi alan ETO Başkanı Metin Güler, Eskişehir Ticaret Odası'nın projelerini anlattı.



İLÇELERDE GİRİŞİMCİLİK SEFERBERLİĞİ SÜRÜYOR





ETO'nun KOSGEB ile ortaklaşa düzenlediği girişimcilik eğitimlerini tamamlayanlar için sertifika töreni yapıldı. Eğitimlerin yapıldığı şehir merkezi başta olmak üzere, Alpu ve Beylikova'da gerçekleştirilen törenlerle girişimcilere sertifikaları takdim edildi. ETO Başkanı Metin Güler ve KOSGEB Eskişehir Müdürü Seraceddin Özcan da törenlere katıldı. Törenlerde konuşma yapan ETO Başkanı Metin Güler, girişimcilikte şehir merkezinin yanı sıra ilçeleri de kapsayan bir seferberlik ilan ettiklerini söyledi.



Girişimcilik eğitiminde en başarılı illerden biriyiz

ETO ve KOSGEB aracılığı ile düzenlenen eğitimlerin başarı oranının çok yüksek olduğunu hatırlatan Güler, eğitime katılan her beş kişiden birisinin kendi işini kurduğunu dile getirdi. KOSGEB Eskişehir Müdürü Seraceddin Özcan ise, Eskişehir'in girişimcilik eğitiminde en verimli illerden biri olduğunu belirterek, mevcut tabloyu daha ileriye taşımak için çaba gösterdiklerini söyledi. Girişimcilere destekler ve hibelerden nasıl yararlanabilecekleri ve süreç hakkında bilgi veren Özcan, KOSGEB olarak her zaman girişimcilere kapılarının açık olduğunu vurguladı.

YENİ BİRİMLER HİZMETE SUNULDU

Gelişen Eskişehir Büyüyen Ekonomi ilkesiyle hareket eden Eskişehir Ticaret Odası üyelerine daha iyi hizmet vermek için yeni birimlerini faaliyete geçirdi. ETO hizmet binasında düğün salonu ve restoran olarak kullanılan 4. kat üyelerinin hizmetine sunuldu. Tamamı Avrupa Birliği projesi tarafından karşılanan yenileme çalışmaları sayesinde Eskişehir Ticaret Odası hizmet binasına yeni birimler eklendi. Tadilat ile birlikte 4. katta Kalite ve Akreditasyon, Proje Ofisi ve Üye İlişkileri birimleri faaliyetine başladı. Üyelerin daha uygun koşullarda eğitim faaliyetlerini yürütebilmesi için 30 kişilik İki Eylül Eğitim Salonu'nu da hizmete sunuldu. Üyelerin daha uygun koşullarda hizmet alabilmesi için de ETO Akademi birimini de 4. kata taşındı.







İnegöl (Mobiliyum) / Bursa / İstanbul Masko-1 / İstanbul Masko-2 / İstanbul Modoko / Kocaeli Mobesko / Antalya / Adana / Çanakkale / İzmir / Denizli / Muğla / Balıkesir / Bandırma / Tekirdağ - Çorlu / Manisa / Eskişehir / Marmaris / Ankara Siteler / Ankara-İstanbul Yolu / Konya / Aydın / Almanya - Hamburg / Almanya - Köln / Avusturya - Viyana / Filistin - Nablus / Suudi Arabistan - Riyad / Libya - Tripoli / Mısır - Kahire / Irak - Bağdat / İsrail - Hayfa

Tüketici Hattı 444 75 64

FABRİKA Bursa Ankara Karayolu Üzeri Mesudiye Mevkii İnegöl / BURSA **T** +90 224 711 31 30 **F** +90 224 711 70 10

saloni.com.tr



saloni'den yepyeni bir koleksiyon colorium design by saloni

BU DEFİLE ALZHEİMER'A DİKKAT ÇEKMEK İÇİN



Tepebaşı Lions Kulübü Alzheimer hastalığının önemine dikkat çekmek için bir defile düzenlendi. ETO'nun desteği ile düzenlenen defileye Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler de katılım sağladı. Etkinliğe destek olmaktan mutluluk duyduklarını belirten ETO Başkanı Metin Güler, düzenlenen defilenin bilet gelirinin Alzheimer hastalığı ile mücadele için kullanılacağını, bu kapsamda ETO'nun sosyal sorumluluğunu yerine getirdiğini kaydetti.





BAŞKAN GÜLER BLOOMBERG HT'DE ESKİŞEHİR'İ ANLATTI

ETO Başkanı Metin Güler, dünyanın en önemli ekonomi kanallarından biri olan ve ülkemizde de yayın yapan Bloomberg HT kanalına konuk oldu. Ana Haber Bülteni'nde Bloomberg HT Haber Koordinatörü Ali Çağatay'ın sorularını yanıtlayan Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler, şehrimiz ekonomisinin bugünü ve geleceği hakkındaki öngörülerini paylaştı. Eskişehir'in ekonomik potansiyeli ve yatırım fırsatları hakkında bilgi veren Güler, ETO'nun yürütmekte olduğu projeleri canlı yayında anlattı.







GENÇLER PROJELERİNİ FUARDA TANITTI





ETO Başkanı Metin Güler, Eskişehir Osmangazi Üniversitesi ve Eskişehir Sanayi Odası işbirliğiyle hazırlanan ESOGÜ Proje Fuarı'na katıldı. Proje Fuarında Eskişehir Valisi Güngör Azim Tuna, ESO Başkanı Savaş Özaydemir ve iş dünyasının temsilcileri de yerini aldı. Gençlerin hazırladığı projeleri yakından inceleyen ETO Başkanı Güler, projeler hakkında da bilgi aldı.

ETO HEYETİ ESKİŞEHİR VALİSİ AZMİ ÇELİK'İ ZİYARET ETTİ

Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler, meclis divanı, yönetim kurulu ve Eskişehir İl Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Hüsniye Tali ile birlikte görevine başlayan Eskişehir Valisi Azmi Çelik'i ziyaret etti. Eskişehir Valisi Azmi Çelik'e başarı dileyen ETO Başkanı Metin Güler, Eskişehir'in büyük eksikliğinin bir araya gelememek olduğunu söyledi.

Aynı masa etrafında buluşmanın ve şehrin ortak irade ile hareket etmesinin önemine değinen ETO Başkanı Metin Güler, Eskişehir Ticaret Odası'nın projeleri olan fuar ve kongre merkezi ile ticaret ve sanayi müzesi hakkında bilgi verdi.



Vali'den Ortak Hareket Çağrısı

Eskişehir Valisi Azmi Çelik ise şehrin menfaati için kurum ve kuruluşların ortak hareket etmesi gerektiğine vurgu yaptı.

ETO'nun projelerinin Eskişehir ekonomisine katkı sağlayacağına inandığını belirten Vali Çelik, STK'ların proje üretmesinin ülke ve şehir ekonomisine ivme kazandırdığını dile getirdi.









limon company

LUMBERJACK Pierre Cardin U.S. POLO ASSN. SINCE 1890 SABRİ ÖZEL® Lufian

• Hamamyolu Aybey Sokak No:3 (Linens Yanı) T: 233 22 40



Neyir triko · mavi · RAMSEY · KiP · LACOSTE SAAT · NACAR PRECISION WATCH SINCE 1929

• Köprübaşı Caddesi No:14 T: 232 00 23

ŞEHRİN YENİ YOL HARİTASI: "ESKİŞEHİR EKONOMİ KAMPI"

ETO'nun ilk kez düzenlediği Eskişehir Ekonomi Kampı'nda dünyaca ünlü akademisyenler ve iş dünyasının önde gelen isimlerinin katılımı ile Eskişehir ekonomisinin bugünü ve yarını ele alındı



Eskişehir Ticaret Odası, ekonomide dünyaca isim yapmış akademisyenleri, iş aleminin başarılı temsilcilerini şehrimizin yol haritasını belirlemek için Eskişehir Ekonomi Kampı'nda bir araya getirdi. Düzenlenen panel ve çalıştaya; Oxford Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Deniz Ülke Arıboğan, MOBİLSİAD Yönetim Kurulu Başkanı ve Medipol Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Kerem Alkin, Renault Mais Genel Müdürü İbrahim Aybar, SARAR Grup Yönetim Kurulu Başkanı Başkanı Cemalettin Sarar, dünyanın en büyük e-ticaret sitesinin deneyimlerini paylaşmak üzere Alibaba.com E-Glober Müdürü Orkan Aytulun katıldı.

Çalıştay'da Eskişehir'in Projeksiyonu Çizildi

Sabah gerçekleştirilen çalıştayda ticaretin dünya ölçeğinde değişen kuralları, dünya ekonomisi bekleyen gelişmeler ve Türkiye'nin mevcut ekonomideki yeri tartışıldı. Çalıştayda ağırlıklı olarak Eskişehir'in dünya ekonomisindeki yeri, teknolojik sanayideki geleceği üzerinde duruldu. Eskişehir'in 2023 yılındaki hedefi olan 5 Milyar Dolar ihracata ulaşabilmesi için hangi adımları atması gerektiğinin de tartışıldığı çalıştayda, dünya genelinde değişen eğilimler, Asya ve Pasifik ülkelerinin dünya ekonomisi üzerindeki etkisi, Avrupa Birliği'ndeki ticaret fırsatları, yeni nesil teknolojinin sanayiye katkısı ele alındı. Yine çalıştayda Eskişehir'in marka değerinin artırılması, sanayi ve ticaretteki gelişimi, ileri teknolojideki avantajının kullanılması konuları üzerinde tartışıldı. Eskişehir'in gelecekteki projeksiyonu, insan kaynağı ve şehir yapısı, ekonomik ve ticari hayatının ele alındığı panelin sonuçları Eskişehir Ekonomi Kampı Sonuç Raporu olarak da yayınlandı.

Eskişehir'in Geleceği Panelde Tartışıldı

Eskişehir ekonomi kampı kapsamında düzenlenen panelde Oxford Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Deniz Ülke Arıboğan, MOBİLSİAD Yönetim Kurulu Başkanı ve Medipol Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Kerem Alkin, Alibaba.com E-Glober Müdürü Orkan Aytulun konuşmacı olarak yer aldı. Panelde bir konuşma yapan ETO Başkanı Metin Güler, dünya ticaretinin bütün sıkıntılara rağmen büyüdüğünü, zenginleşmenin bölge değiştirerek arttığını söyledi.

"Eskişehir Ekonomisi İçin Seferberlik Yapmalıyız"

Yeni ülkelerin ekonomi arenasında söz sahibi olduğunu belirten ETO Başkanı Metin Güler, "Dünyada orta sınıf büyüyor ve bu kitlenin alım gücü artıyor. Dünyada her yıl Türkiye nüfusunun 2 katı kadar insan orta sınıfa dahil oluyor. Çin, Hindistan, Pasifik ülkeleri üreten taraftan, tüketen tarafa da geçiyorlar. Orta sınıftaki 2 Milyar insan 7 Trilyon Dolar civarında para harcıyor. İşte böyle bir dünyada Eskişehir'in gelişmesi ve ekonomisinin büyümesi için bir yol haritasının hazırlanması gereki-



yor. Bu yol haritası kamuoyunun da desteğiyle Eskişehir ekonomisinin seferberlik haline dönüştürülmelidir" diye konuştu.

"Türkiye'nin geleceğinde başrol oyuncusu olmalıyız"

Eskişehir'in dünya ölçeğindeki yeri hakkında bilgi veren ETO Başkanı Metin Güler, "Eskişehir 2023 yılında 5 milyar dolar ihracat hedefiyle, bugün kişi başına düşen 14 bin dolar geliriyle Türkiye'nin geleceğinde başrol oyuncusudur. İşte bugün düzenlediğimiz Eskişehir Ekonomi Kampı'nda, Eskişehir'i nasıl dünya yıldızı yapabiliriz, marka değerini ne yaparsak artırabiliriz sorusuna yanıt aradık. Yaptığımız panel ve çalıştay ile gelişen dünyada daha büyük bir Türkiye ve Eskişehir için neler yapılması gerektiğini akademisyenlerimiz ve önde gelen iş insanlarımız ile birlikte değerlendirdik. İlkini gerçekleştirdiğimiz Eskişehir Ekonomi Kampı'nın ileriki yıllarda büyükelçiler, devlet adamları ve iş dünyasının temsilcilerinin de katılımı ile uluslar arası bir organizasyon haline getirmeyi planlıyoruz" dedi.

"Kültür-sanat üniversitesi bu şehre yakışır"

Panelde konuşan Oxford Üniversitesi Öğretim üyesi Prof. Dr. Deniz Ülke Arıboğan ise, Eskişehir'de kurulması planlanan üçüncü üniversite hakkında değerlendirmede bulundu. Yüksek teknoloji üniversitesinin çok önemli olduğunu ancak kuruluş maliyetinin çok yüksek olduğuna dikkat çeken Arıboğan, " Harvard'ın sadece bağışlarının piyasadaki değeri 37 milyar dolar civarında. Bugün Türkiye'deki bütün üniversitelerin bütçesi 16 milyar dolar civarında. Tabi bu yüzyıllar içerisinde oluşan hem kültürel hem de devletin yaklaşımıyla ilgili bir konu. Eskişehir'in tarihselliği, yaşam alışkanlıkları, son yıllarda yaptığı çevre ve şehircilik yatırımları çerçevesinde Türkiye'de ürettiği imaja baktığımız zaman belki kültür-sanat üniversitesi bu şehre daha çok yakışır diye düşünüyorum" dedi.

"Eskişehir'in önü açık"

Alibaba.com E-Glober Müdürü Orkan Aytulun ise dünyada özellikle dijital satış platformlarında büyük fırsatlar olduğunu söyledi. Eskişehir'in de dünya ticaretinde hak ettiği yerde olabilmesi için dijital satış platformlarında yerini alması gerektiğini belirten Aytulun, "Eskişehir'i dünyaya açabilmemiz lazım. Dünya markası olabilmek kolay değil. Eskişehir'e baktığınızda ileri teknoloji ihracatında lider diyebileceğimiz bir şehir. Dış ticaret açığına bakıldığında 10 yılda hemen hemen hep pozitif olmuş. Mümkün olduğu kadar bizim de bu potansiyeli dünyaya açabilmek için var gücümüzle çalışmamız lazım. Bugünden yarına baktığımızda Eskişehir'in önü çok açık gözüküyor" diye konuştu.



Yaygın Basından Yoğun İlgi

Eskişehir Ekonomi Kampı yerel medyanın yanı sıra ulusal medyanın da dikkatini çekti. Dünyaca ünlü ekonomistleri ve iş aleminin öncü isimlerini bir araya getiren Eskişehir Ekonomi Kampı, ulusal basın tarafından da ilgiyle takip edildi. Eskişehir Ekonomi Kampı'nda çıkan görüş ve öneriler, birçok dergi ve gazetelerdeki yazarların köşesine konu oldu.

ESKİŞEHİR EKONOMİ KAMPI SONUÇ RAPORU

TÜRKİYE GENELİNDE EĞİLİMLER VE TESPİTLER

FIRSATLAR VE YAPILMASI GEREKENLER

Türkiye enerji ithalatçısı, cari açığını yönetmek için finansal enstrümanları kullanan ve gençlerine güvenen bir ülke. Ancak, nüfusun yaşlanması, küresel ölçekte 21. yüzyılın en önemli demografik ve sosyal olgularından biri olarak kabul edilmektedir. Nüfusun yaşlanması, sağlıktan sosyal güvenliğe; çevre ile ilgili konulardan eğitime; iş olanaklarından, sosyo kültürel faaliyetlere ve aile hayatına kadar toplumda çeşitli sonuçlar doğurmaktadır. TÜİK'in, Türkiye'de İstatistiklerle Yaşlılar çalışmasına göre, "65 ve daha yukarı yaş nüfus oranı 2013 yılında %7,7 iken, nüfus projeksiyonlarına göre 2023 yılında %10,2, 2050 yılında %20,8, 2075 yılında ise %27,7'ye yükseleceği tahmin edilmektedir. Büyüme ve insan kaynağı arasında yakın ilişki mevcuttur. 15-65 yaş arası nüfus, emek piyasası için aktif iş gücünü oluşturur.

Beşeri Sermaye Birikimi Artmalı

Eğer aktif işgücü içinde tanımlanan aralık daralırsa, yani nüfusun yaşlanma eğilimi artarsa bu durumda üretimde ciddi bir kaynak sorunu ile karşılaşırız. Aynı zamanda eğitilmiş ve donanımlarıyla güçlendirilmiş bir nüfus ise beşeri sermaye olarak adlandırılan stoka yapılan ilavedir. Nüfusun büyüme üzerinde etkisinin değerlendirilmesinde bu açı ise niteliksel bakış açısıdır. Uzun dönemde ekonomide beşeri sermaye birikiminin artması teknolojik gelişme ve ekonomik büyüme üzerinde olumlu etkiler yaratmaktadır. Henüz; sahip olduğu iki üniversite sayesinde genç nüfus dinamiğine sahip olan Eskişehir'in yine de dünya genelinde böyle bir trend olduğunu görerek bu açıdan üretim ve kalkınma stratejisi geliştirmesi gerekmektedir. Bu durumda özellikle eğer gelecek dönemlerde Eskişehir sahip olduğu tarım alanları arazilerinde tarım ürünleri faaliyetlerinde yol katetmek istiyorsa özellikle genelde tarım alanlarında yaşlı nüfusun istihdam alanları olduğu gerçeğinden hareketle gençlerin tarım ve ilgili alanlarda istihdamının yönetilmesi ve yönlendirilmesi konusunda çalışmalar başlatılmalıdır.

Yenilenebilir Enerji Yatırımı Artmalı

Dünya ve Türkiye genelinde özellikle yaşlanan nüfusun ihtiyaçlarını sağlık, sosyal ve kültürel anlamda destekleyecek üretim ve faaliyet alanlarına yatırımlar yapılmalıdır. Cari açığın önemli bir kısmı enerji ithalatından kaynaklanmaktadır. Türkiye'de sürdürülebilir enerji politikalarının daha etkin bir şekilde uygulanması ve bu alandaki devlet desteklerinin artırılmasına ihtiyaç duymaktadır. Konya Karapınar bölgesinde kurulması planlanan 3000 megawattlık üretim kapasitesine sahip olacak "Güneş Tarlası" projesi bu noktada önemli bir adımdır. 2019 yılında tamamlanması planlanan Akkuyu nükleer santrali ise oluşturduğu çevresek risklere rağmen, Türkiye'nin enerji bağımlılığını önemli ölçüde azaltacak bir projedir. Ancak küresel çevresel riskler ve dünyadaki yenilenebilir enerji trendine uygun olarak yapılacak rüzgar ve güneş enerjisi sistemleri bu noktada daha sürdürülebilir ve çevreci politikalar olarak öne çıkıyor. Türkiye'deki



illerin ve bölgelerin rüzgar ve güneş enerjisi potansiyelleri üzerine daha fazla araştırma yapılmasına ve özellikle bu illerdeki sanayi kuruluşlarının bu cihazların yerli üretimine katılması için teşviklerin verilmesine ihtiyaç duyulmaktadır.

AR-GE Politikaları Önemli

AR-GE temelli ve üniversite-sanayi odaklı proje çalışmalarına hız verilmelidir. Yeni pazarlar ve yeni katma değerli ürünlere odaklanılmalı. Şirketler ve KOBİ'ler temelinde AR-GE politikaları üretilmelidir.

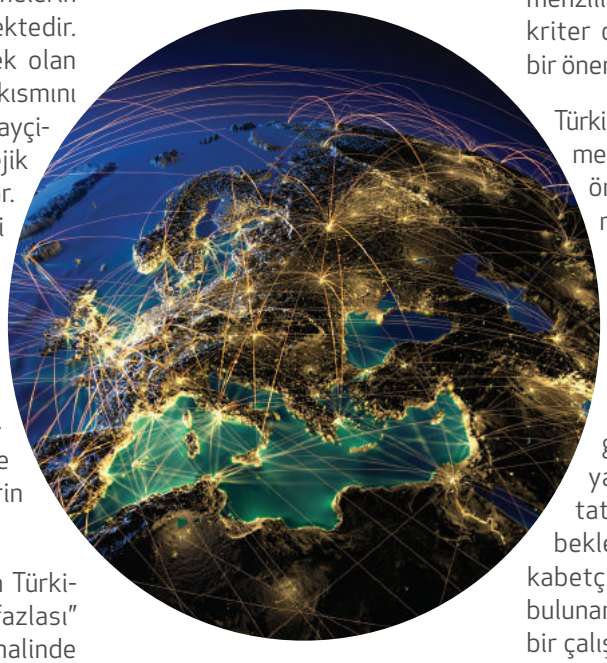
> Eskişehir sahip olduğu tarım alanları arazilerinde yol katetmek istiyorsa gençlerin bu alanlarda istihdamını yönlendirmeli

Tarım Alanları Korunmalı

Tarım ihracatında, AR-GE odaklı ürünleri ve katma değerli çözümleri ihraç edemiyoruz. Bu konuyla ilgili tüm dinamiklerin bir politika etrafında bir eylem planı oluşturma ihtiyacı tespit edilmiştir. Türkiye'nin tarım alanlarını koruması, Türkiye'nin dünyayı beslemesi ihtiyacını karşılama ve bu konuda ihracat yapma potansiyeli ile ilgili iyileştirmelerin gündeme alınması gerekmektedir. Tüketim miktarı çok yüksek olan ve bu tüketimin önemli bir kısmını yurtdışından ithal ettiğimiz "ayçiçek yağı" bu noktada stratejik bir ürün olarak ortaya çıkıyor. Türkiye gibi tarım potansiyeli yüksek ve tarıma uygun arazilerin fazla olduğu bir ülkede böylesine yüksek miktarlarda ithalat yapılması ekonomiye ciddi bir yük getiriyor. Bu ve bunun gibi stratejik ürünlerin belirlenmesi ve bu ürünlere verilen desteklerin artırılmasına ihtiyaç vardır.

Piyasa ekonomisinde şu an Türkiye'de yaşanan "kapasite fazlası" sorunu, Çin'in de yeni normalinde karşılaştığı bir sorundur. Çin, bu anlamda bütün sektörlerde yeni bir konsolidasyona gitmektedir. Kapasite fazlasını ortadan kaldırmak için, Türkiye de kritik sektörlerde bir konsolidasyon süreciyle karşı karşıya kalabilir. Bu açıdan bakıldığında, şirketlerin birleşmesi ve KOBİ'lerin yeniden yapılanması adına devlet tarafından teşviklerin ve ortamın oluşturulması büyük önem kazanacaktır.

Türkiye Ekonomisi için; sürdürülebilir büyüme açısından yeni üretim modeli üretilmeli, yüksek katma değer odaklı yeni büyüme modeli arayışı, aynı anda birkaç şehri birbiriyle ilişkili hale getiren, imalat sanayi veya hizmet sektörü veya tarım-gıda odaklı kümelenme ve hinterlantlar üretilmelidir. Sürdürülebilir büyüme için sanayinin yüksek teknolojili ürünler üretmesinin ve ihraç etmesinin önemi büyüktür. Bu noktada ihtiyaç duyulan devlet teşviklerinin yanısıra, yeni teknoloji firmalarının ortaya çıkmasına ihtiyaç vardır. Türkiye'de bu kültürün oluşturulması için Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ve firmalar ortak çaba göstermelidir. Türkiye'nin dijtal teknolojiler ve teknoloji tabanlı üretim politikalarını geliştirmesi gerekmektedir.



Sanayi Üniversite İşbirliği Artmalı

Teknoloji tabanlı üretimin temel ve en önemli girdisi bilgidir. Bu sebeple, üniversitelerdeki robotik (mekatronik) bölümlerinin uygulama alanlarını artırmak oldukça önemlidir. Bu noktada yine sanayi ve üniversite işbirlikleri artırılmalı, yüksek teknoloji üreten firmaların, ticari kaygı gütmeden, bulundukları kentlerde üniversite öğrencilerin ve akademisyenlerin uygulama yapabileceği tesisler kurması ve bu tesislere Ar-Ge kapsamında destekler vermesi gerekmektedir.

Ülkelerin ihracat menzillerine bakarsanız, Çin 7.000 km, Malezya ise 6.000 km'dir. Türkiye'de ise bu rakam 2.800 km'dir. Bu rakamın iyileştirilmesi için ticaret ve sanayi dinamikleri, karar vericiler ve kanaat önderleri uyum içinde stratejiler üretmelidir. Türkiye için bu rakamın görece olarak çok daha dar olmasının temel nedeni olarak AB ülkelerinin Türkiye'nin dış ticaretinde ana partner olmasını göstermek mümkündür. Ancak bu menzilin genişletilmesi dış ticaret pazarlarının çeşitlenmesi ve zenginleştirilmesi anlamına gelecektir. Dolayısıyla bu menzilin genişletilmesi objektif bir kriter olarak dikkate alınabilecek bir öneme sahiptir.

Türkiye'de AR-GE politikaları üretmenin dışında, AR-GE'yi teşvikte önceliklendirme ve kümelenme anlayışına geçilmelidir. Türkiye'nin AR-GE'ye ayırdığı rakam 8 Milyar Dolar iken, bu rakam Çin'de 300 Milyar Dolar tutarındadır.

Yeni yatırımların Türkiye'ye gelebilmesi için hukuk ve yatırım güvenliği konusunda tatmin edici adımlar atılması beklenmektedir. Türkiye'nin rekabetçiliğine engel olma ihtimali bulunan süreçler üzerinde detaylı bir çalışma yapılarak azaltılmalıdır. Dış ticaret ilişkilerinin son derece yoğun olduğu AB'nin demokrasi ve hukuk vurgusunun yatırım ortamının iyileştirilmesi açısından önemli olduğu ortadadır. Hukuk güvenliği ile ekonomik gelişme ve refah arasındaki ilişki tekrar test edilemeyecek nitelikte olup dünyanın önemli ekonomik ve siyasi aktörleri tarafından izlenmektedir.

İran, yeni yatırımları çekebilecek önemli bir rakip haline gelmektedir. İran'a uygulanan yaptırımların kaldırılması ile birlikte, İran pazarı Türk girişimcisi için yeni bir pazar gibi görünürken, özellikle nüfusu ve demografik yapısı ile büyüme potansiyeli yatırımlar için İran'ı bir cazibe merkezi haline getirebilecektir. Bu riskin ortadan kaldırılması için Van'da Türk-İran Serbest Bölgesi'nin kurulması büyük önem taşımaktadır.

E-Ticaret'in %62'si akıllı telefonlarla yapılmaktadır. KOBİ'lerin ihracat oranı ABD'de %76 iken bu oran Türkiye'de %8'dir. Bu oranın değişimi için elbirliği ile çalışmalar yürütmeliyiz. KOBİ'lerin ihracat yapabilme, yeni pazarlar keşfedebilme ve rekabetçi olabilmeleri sadece teşvikler ile değil bilgiye önem verilmesi, uzmanlaşmanın ön plana çıkarılması ve sürekli eğitim ile sağlanabilecektir. KOBİ'lerin daha etkin hale gelebilmeleri için çözüm olarak kamu kaynaklarının kullanılması anlamına gelen teşviklerin akla gelmesi sağlıklı değildir. Teşvikler önemli olmakla birlikte entegre bir bakış açısının parçası olduklarında anlam kazanabilecektir.

İhracattaki artış kaynaklarının %65'i mevcut şirketlerin mevcut piyasalardaki mevcut ürünlerinin satışındaki artıştır. %15'i mevcut şirket, yeni piyasa, aynı ürün, %9'u aynı şirket aynı piyasa yeni ürün ve %11'i yeni şirketlerdir. İhracata yeni şirketler ve yeni ürünler kazandırılmalıdır.

Otomotiv pazarının büyümesi için kişi başı milli gelir artmalıdır. Türkiye'ye yatırım çekmek için AR-GE ve tasarım yetkinliğinin artması gerekiyor.

EĞİLİMLER VE TESPİTLER IŞIĞINDA ESKİŞEHİR İÇİN YOL HARİTASI

A) KÜMELENME

Bursa, Bilecik, Eskişehir ve Ankara hattında uzanan bir hinterlantta, otomotiv, raylı sistemler, uçak endüstrisi, beyaz eşya, makine, tekstil ve turizm-eğlence parkları odaklı bir kümelenme modeline Eskişehir liderlik etmelidir. Özellikle hızlı tren ulaşım ağında merkezi bir konuma yükselen ve bu merkezi konumu giderek daha fazla önem kazanacak bir şehir olarak Eskişehir'in söz konusu alanlardaki potansiyel katkısı ve rolünün analitik bir şekilde ele alınması gerekmektedir.

Kütahya, Afyonkarahisar, Eskişehir hinterlandında ise, inşaat malzemeleri ile tarım-gıda ağırlıklı bir kümelenme modeli oluşturulmasına Eskişehir liderlik etmelidir.

B) İLERİ TEKNOLOJİ

Eskişehir, ileri teknoloji ürünleri ihracatının toplam ihracatına oranında en yüksek oranla (%33) birinci bir kent. Kentimizde, 3 teknoloji transfer merkezi bulunmaktadır. İleri teknoloji konusuna yoğunlaşma, kaliteli insan kaynağının geliştirilmesi konusunda çalışmalar bir strateji dahilinde yapılmalıdır.

Akıllı ekonomiler ve akıllı şehirler konusunda Eskişehir, kendine küresel anlamda hedefler koymalı, bu hedeflerle ilgili bütün kent dinamiklerinin katkısı ile alt eylem planları oluşturup, ortak bir hedef çevresinde toplanmalıdır.

C) EĞİTİM VE İNSAN KAYNAĞI

Eskişehir'de bulunan mevcut 2 üniversitenin dışında, özel ve vakıf üniversiteleri de olmak üzere 2-3 yüksek teknoloji üniversitesi veya farklılaşmayı yakalamak açısından kültür-sanat üniversitesi gibi farklı alanlarda üniversite kurulması için girişimlerde bulunulmalıdır.

Eskişehir, Türkiye'ye örnek olabilecek şekilde, kaliteli insan kaynağına sahip bir kenttir. Bu rol modelin daha da yaygınlaştırılması için ortak çalışmalar üretilmelidir.

D) TİCARET ve SANAYİLEŞMEDE ÖNCELİKLER

İstanbul, Gebze, Kocaeli, Bursa ve diğer bölgelerde yaşanan sanayi yoğunluğunun neticesinde, Eskişehir'e doğru sanayinin kontrolsüz kayışı tespit edilmiştir. Bölgesel olarak Eskişehir, yatırım yapacak firmalar için halen cazibe merkezidir. Bu avantajlarını dengelemek ve nitelikli sanayilerin Eskişehir'e gelmesini sağlayacak, kentin ticaret ve sanayi



politikasını bütün kent dinamikleri birlikte belirlemelidir.

Dünyada yeni bir orta sınıf oluşmaktadır. Bu orta sınıf her yıl 7 Trilyon Dolar harcamaktadır. Küresel vizyon dahilinde, Eskişehir'de üretilen ürünlerin bu orta sınıfa ulaşması için çalışılmalıdır.

E) TURİZM ve KENT MARKASI

Marka, bir ürünü benzerlerinden ayıran, satışını sağlayan tanıtım aracıdır ve markanın biçimi, ambalajı, onu ifade eden kelimeler, sayılar ve harfler ya da genel olarak tasarımında kullanılan her şey markayı oluşturur. Bu sebeple marka sadece ürün değildir. Marka olabilmek için tanıtım, iyi hizmet, güven ve kalite olması gerekenlerdendir. Marka kent olmak da kenti bir marka haline getirecek stratejilerin, yöntemlerin, tekniklerin ve çalışmaların bir araya getirilmesi demektir. Markalaşma açısından; yeni fikirler ve yeni yatırımlar hayati önem taşımaktadır. Ancak bunlarla bir kenti diğerlerinden ayıracak ve bulunduğu bölgede öne çıkartabilecek projeler hayata geçirilebilir. Eskişehir'in hali hazırda marka olmaya aday lületaşı için özellikle tasarımcı bir koleksiyoncu ile anlaşıp taşın farklı tasarımlar ve çeşitli kültürel motiflerle eklemlene-



rek konu ile ilgili uluslarası fuar ya da standlarda tanıtımına ve satışına kentle özdeş bir marka olması konusunda ağırlık verilmelidir. Yine aynı şekilde cam sanatları ve cam üflemeciliği konusunda seri üretime geçmeden önce üniversitenin tasarım ile ilgili fakülteleriyle işbirliği geliştirilmeli ve nitelikli tasarım ürünü objelerin üretimi ve satışı sağlanmalıdır.

Marka kent olabilmek için yapılması gerekenler oldukça fazla olduğu halde, yönetimin bunu tek başına gerçekleştirmesi neredeyse olanaksızdır. Bu nedenle kent konseyleri, üniversiteler, belediyeler, odalar ve derneklerin temsilcilerinin olduğu Eskişehir Marka ve Marka Stratejisi Komitesi gibi hem kentsel imar alanında hem de sosyal alanda ortak çalışmalar yürütebilecek bir platform kurulmalıdır.

Turistleri çekebilmek ve kentin yerel, ulusal ve uluslararası tanıtımını iyi şekilde yapabilmek adına kentin bir logosunun, sloganının olması gerekir. Fark yaratmak önemli olduğu için yeni tasarımlar daha olumlu sonuç verecektir. Ayrıca ekonomik anlamda da yeni yatırımcılara kapı açacaktır. Bir kentin yatırımcılara cazip görünmesi gerekir. Cazibe arttıkça ona paralel turist sayısı, yatırımlar, kalkınma ve yeni projeler artış gösterecektir. Hayat standartları yükselen ve durumundan memnun olan halk da desteğini sakınmayacaktır.

Eskişehir, termal kenti, turizm kenti veya sanat kenti olabilir. Ancak Eskişehir, kendini diğer kentlerden ayıran kaliteli insan kaynağı, sosyal yaşamı, ileri teknoloji üreten anlayışıyla eşdeğer sürdürülebilir ve yönetilebilir tek bir marka vaadi üretmelidir. Eskişehir'in tüm Türkiye'de yaşanılabilir bir şehir imajına sahip olduğu açıktır. Bu imajın genel kabul görmesi şehir için son derece büyük bir avantajdır. Bu avantajın bir potansiyel anlamına geldiği ve bunun şehir için pratik faydaya dönüştürülmesi gerektiği de açıktır. Şehrin kaliteli bir yaşam vaat ettiği algısı üzerinden mevcut turizm, sanat ve termal potansiyeli etkili bir şekilde kullanılabilmelidir. Söz konusu üç kalem ayrı ayrı değerlendirilerek şehir ile özdeşleştirilebilecek imkanlar üzerinde fikir yürütmek gerekmektedir. Söz konusu üç alan esasen birbirini beslemekte ve şehrin marka ve imajına katkıda bulunmaktadır. Termal su kaynaklarının etkili ve verimli bir şekilde kullanılabilmesi adına neler yapılabileceğinin tespit edilmesinin yanı sıra, şehrin turizm potansiyelinin bütün yıla yayılabilmesi de göz önünde bulundurulmalıdır. Termal turizm konusunda teknik yatırım imkanları merkezli bir çalışma yerinde olacaktır. Buna karşılık turizm imkanlarının çeşitlenmesi adına da Yunus Emre ismi etrafında Konya benzeri bir çekiciliğin üzerinde düşünmek gerekmektedir. Adı sanat ile sıklıkla anılan şehrin kendine ait festivallerinin olması ve bunların tanıtımlarının yapılması da dikkate alınmalıdır. Bu noktada özellikle Yunus Emre isminin ihmal edildiği açıktır. Yunus Emre bir milli figür ve düşünürdür; ancak nasıl ki Mevlana denildiğinde akla Konya geliyorsa Yunus Emre denildiğinde de akla Eskişehir gelebilmelidir. Yurtdışında Türk kültürünü tanıtmak üzere kurulan merkezlerin ismi Yunus Emre iken Yunus Emre ismi ile birlikte Eskişehir'in isminin neden yükselmediği üzerinde durulması gereken bir konudur.

Bu marka vaadi altında tüm çalışmalar toplanmalı ve bu çalışmalar entegre bir şekilde yapılmalıdır. Gerekirse şehrin üniversitelerinden alınacak destekle birlikte sırf bu amaç için ayrı bir birim kurulmalı ve şehrin ana aktörleri ile birlikte ilgili çalışmalar koordine edilmelidir. Bu şekilde bütün çalışmaların "Eskişehir" merkezli ve "Eskişehir" markası etrafında yürütülmesi temin edilmelidir.

Özellikle kente has ürünler için moda tasarım ile kimlik ve statü sunabilecek markalama ve pazarlama çalışmaları yapılmalıdır. Şu an lületaşı, Nuga ve Met Helvası gibi kente has ürünlerin pazarlamasında sıkıntılar yaşanmaktadır. Özellikle, Eskişehir dünyada ve Türkiye'de tek çıkan bir madenin pazarlaması ile ilgili çalışmalarını derinleştirmeli ve genişletmelidir.

Yeni üniversitelerin açılması ile birlikte, "öğrenci kenti" algısı daha da genişletilerek "sosyal kent" algısına dönüştürülmelidir. Şehir dışından gelen öğrencilerin %15'i Eskişehir'de kalmaktadır. Bu veri üzerinden, konumlandırma çalışmaları yürütülmelidir.

Cam sanatları ile ilgili üretim ve pazarlama çalışmaları için kent dinamikleri ile birlikte politikalar üretilmelidir.

F) MARKALAŞMA

Eskişehir, kent markasının dışında son kullanıcıya ve perakendeye dönük ürünler üreten, bu ürünlerin ticaretini yapan bir ekonomiye dönüşmelidir.

Eskişehir özelinde, yurt dışında perakende zincirlerini satın almak, Turquality katkısının daha da fazla sonuç odaklı bir şekilde genişletilerek, potansiyeli olan firmalara sunmak başarıyı daha da artıracaktır.

Mühendis kökenli çalışanların yanı sıra, markalaşmayı ve pazarlamayı bilen insan kaynağının kentteki üniversiteler tarafından yetiştirilmesine odaklanılmalıdır.

ÜYELERİMİZ VE VATANDAŞLARLA İFTARDA BULUŞTUK

Oda başkanları, esnaf, tüccar ve Eskişehirliler ETO'nun Hamamyolu Caddesi Saatli Park'ta düzenlediği iftar yemeğinde bir araya geldiler.

Eskişehir Ticaret Odası, halka ve üyelere açık olarak ilk kez düzenlediği iftar yemeğinde esnafı,tüccarı ve vatandaşları bir araya getirdi. 1500 kişinin katıldığı iftar yemeği Hamamyolu Caddesi Saatli Park'ta gerçekleşti. İftar yemeğine Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler, Eskişehir Sanayi Odası Başkanı Savaş Özaydemir, Eskişehir Ticaret Borsası Başkanı Ömer Zeydan, Eskişehir İl Kadın Girişimcileri Kurulu Başkanı Hüsniye Tali, ETO üyeleri, esnaf ve vatandaşlar katıldı. İftar öncesinde konuşan Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler, kapalı bir mekanda sadece şehir protokolüne yönelik iftar yapmak yerine üyelerle ve vatandaşlarla iç içe ve birlikte olmak istediklerini söyledi. Başkan Güler ayrıca iftar yemeğine katılan tüm üyelerle sohbet ederek, esnaf, tüccar ve vatandaşların Ramazan Bayramı'nı kutladı.





ESKİŞEHİR AB BİLGİ MERKEZİ'NDEN MÜLTECİLERE İFTAR



Eskişehir Ticaret Odası bünyesinde faaliyetlerini sürdüren AB Bilgi Merkezi, Dünya Mülteci Günü etkinlikleri kapsamında Eskişehir'de ikamet etmekte olan mültecilere iftar verdi. Eskişehir Ticaret Odası 8. Kat'ta verilen iftar yemeği; Irak Türkmen Bölgesi, Demokratik Kongo Cumhuriyeti, Somali, Gana, Afganistan Etiyopya, Suriye, İran ve Nijerya'dan şehrimize gelmek zorunda kalan mülteciler ile Eskişehirlilerin bir araya gelmesini sağladı. Ramazan ayının hoşgörü, huzur ve birliktelik ruhu içerisinde oluşan iftar sofrası, farklı kültürlerden insanların bir arada barış içerisinde yaşayabilmelerinin güzel bir temsilini oluşturdu. 400 kişinin katıldığı iftar yemeğinde, aynı sofrayı paylaşmanın karşılıklı önyargıları yıkması bakımından önemi, bu iftar organizasyonu ile bir kez daha hatırlanmış oldu.

Güler: "Eskişehir Hoşgörünün Şehri"

Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler ve yönetim kurulu üyeleri, Eskişehir İl Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Hüsniye Tali de iftara katılım sağladı. Konuşmasında Yunus Emre'nin şehri Eskişehir'in hoşgörü ve yardımseverliğine vurgu yapan ETO Başkanı Güler, paylaşmanın ve yardımlaşmanın altını çizdi.

Mülteciler ile yakından ilgilenen ve ihtiyaçlarını dinleyen Güler, Eskişehir İl Göç İdaresi Müdürlüğü yetkililerine desteklerinden dolayı teşekkür etti.

KAPAK DOSYASI:

DÜNYAYLA BÜTÜNLEŞEN ESKİŞEHİR VE ETO



Eskişehir'in dünya ile bütünleşmesinde Eskişehir Ticaret Odası büyük pay sahibi oldu. Tüccarını ve sanayicisini küresel ekonomiyle buluşturan ve 4 kıtada işbirliği yapan Eskişehir Ticaret Odası şehrimizin ihracat başarısına çok önemli katkı sağladı.

Dünyayla Bütünleşen Eskişehir ve ETO

1980'li yılları hatırlayanlar bilir ki, o günlerde Asya ülkelerinin 2000'li yılların en önemli aktörlerinden olacağını söyleselerdi kimse itibar göstermezdi.

Berlin Duvarı'nın bile yıkılmadığı, Sovyetler Birliği'nin varlığını sürdürdüğü 1980'li yılların başında Amerika Birleşik Devletleri dünya ekonomisinin %25'ine hakimdi.

Ancak o zaman diliminden günümüze dünyada büyük bir değişim yaşandı. Ülkeler arasındaki sınırlar ve demir perdeler kaldırıldı.

Teknolojinin hayatımıza damgasını vurmasıyla birlikte Asya, dünya ticaretindeki ekseni batıdan doğuya kaydırdı. Küresel ekonomin de etkisiyle gelişmekte olan ülkeler ivme kazandı.

Dünyada yaşanan bu gelişmelere Türkiye ve özellikle Eskişehir kayıtsız kalmadı. İstikrarlı bir büyüme gösteren, dünyanın birçok ülkesine ihracat yapan Türkiye, 2015 yılı sonunda ihracatını 157 milyar dolara taşıdı. 2005 yılında 73 milyar dolar ihracat yapan Türkiye, son 10 yılda ihracatını yaklaşık 2 kat artırma başarısı gösterdi.

İlklerin şehri Eskişehir ise, Türkiye'deki gelişimden çok daha büyük bir başarı sağladı. İlk lokomotifi, ilk yerli üretim otomobili, ilk uçak motorunu ve damperli kamyonu üreten Eskişehir'in, 2005 yılındaki ihracatı sadece 261 Milyon Dolar'dı. Havacılık, raylı sistemler, seramik, gıda, tekstil ve madencilikte önemli bir mesafe kat eden Eskişehir markaları dünya devi ülkelerle yarıştı.

Avrupa Birliği ve Amerika Birleşik Devletleri'ndeki küresel markaların en önemli partnerlerinden ve tedarikçilerinden olan Eskişehirli KOBİ'ler hem kapasitelerini hem de üretim kalitelerini artırdı.

Türkiye'nin teknoloji üssü olma yolunda büyük adımlar atan Eskişehir, dünyada ve yakın coğrafyamızda yaşanan olumsuz gelişmelere rağmen ihracatını 2015 yılında 2.3 milyar dolara çıkardı. 10 yıl gibi kısa bir sürede Eskişehir, ihracatını 9 kat artırma başarısı gösterdi.



> "Tüccarını ve sanayicisini küresel ekonomiyle buluşturan ve 4 kıtada işbirliği yapan Eskişehir Ticaret Odası şehrimizin ihracat başarısına çok önemli katkı sağladı"

Hiç şüphesiz ki bu başarıda Eskişehir Ticaret Odası büyük pay sahibi oldu. Tüccarını ve sanayicisini küresel ekonomiyle buluşturan ve 4 kıtada işbirliği yapan Eskişehir Ticaret Odası şehrimizin ihracat başarısına çok önemli katkı sağladı.

İHRACATIN ANAHTARI: "ETKİN TEMAS"

ETO Dünya'yı Eskişehir'e taşıdı

Eskişehir Ticaret Odası ihracatçı üyelerine yeni iş bağlantıları sağlamak, Eskişehir'in ticaret hacmini artırmak için yabancı misyon temsilcileri ile sürekli temas halinde oldu. İsveç, Suriye, Rusya, Küba, Belçika, Kosova, Makedonya, Güney Kore, Vietnam, Çin, Fransa, İtalya, Kırım, Tataristan, Romanya, Almanya, Avusturya, Çek Cumhuriyeti, Mısır, Hollanda, Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti, İran, Irak,



Kenya, ABD, Macaristan, İsviçre, Umman, İngiltere, Polonya, Bosna Hersek, Tayvan, Slovakya, Azerbaycan, Yunanistan, Bulgaristan, Ukrayna, İspanya, Lüksemburg, Litvanya, Belarus, Polonya, Avustralya, Portekiz, Kırgızistan'ın bakan, büyükelçi ve müsteşarları ile temaslar gerçekleştiren ETO, bu ülkelerle iş yapan üyelerini de gerçekleştirdiği toplantılara dahil etti. Yurt dışına açılmak isteyen üyelerini yabancı misyon temsilcileri ve iş heyetleriyle de buluşturan ETO, ihracatını geliştirmek isteyen üyelerine öncülük etti.

65 ülkenin misyon temsilcisiyle görüşüldü

Üyelerinin yabancı ülkeler ile yaptığı ticarette yaşadığı sorunları ilgili ülkelerin büyükelçi ve devlet adamlarına aktaran ETO, üyesinin yurt dışında da yanında oldu. Afrika kıtasındaki en geniş kapsamlı teması da gerçekleştiren Eskişehir Ticaret Odası, tüccar ve sanayicilerini Nijerya, Fas, Gambiya, Kenya, Fildişi Sahili, Gine, Benin, Uganda, Ruanda, Demokratik Kongo, Nijer, Kongo, Zambiya, Etiyopya, Güney Sudan, Burkina Faso, Senegal, Sudan, Moritanya, Güney Afrika'nın büyükelçi ve müsteşarları ile bir araya getirdi.

4 KITADA ULUSLARARASI İŞBİRLİĞİ

Üyelerinin ihracat yaptığı ülkeler ile bürokratik işlemlerini kolaylaştırmak ve yeni ticari partnerler bulmak amacıyla ETO, Avrupa'dan Asya'ya, Afrika'dan Amerika'ya kadar 4 kıtada etkin bir temas gerçekleştirdi. Üyelerinin ve Eskişehir markalarının küresel ekonomide daha etkin bir rol oynaması için çaba gösteren ETO, kurduğu işbirliği köprüleriyle Eskişehirli tüccar ve sanayiciye uluslararası arenada prestij sağladı.

Asya ülkeleri işbirliği köprüleri kuruldu

Eskişehir Ticaret Odası, Asya'da Çin'den Changzhou Ticaret Odası, Kırgızistan Ticaret ve Sanayi Odası, Tayvan Dış Ticareti Geliştirme Konseyi, Rusya'dan St.Petersburg Ticaret ve Sanayi Odası, İran'dan Tahran Ticaret Sanayi Odası, Irak'tan Erbil Ticaret Odası, Birleşik Arap Emirlikleri'nden Ajman Ticaret ve Sanayi Odası, Tataristan Özerk Cumhuriyeti Ticaret ve Sanayi Odası, KKTC'den Kıbrıs Türk Ticaret Odası ile işbirliği anlaşması imzaladı.

ETO, Yurt dışına açılmak isteyen ve ihracatını geliştirmek isteyen üyelerine öncülük etti

AVRUPA'DAN ASYA'YA EKONOMİ KÖPRÜLERİ

Üyelerini dünya ile bütünleştirmek, Eskişehir'in ihracatını geliştirmek hedefiyle çalışan ETO, son 10 yılda Avrupa, Asya, Amerika ve Afrika kıtasında yoğun olarak faaliyet sürdürdü. Dünya'nın en büyük odaları ile işbirliği anlaşmaları yapan, büyükelçiler nezdinde temaslar sağlayan ETO, tüccar ve sanayicilere yeni ufuklar açtı.

Bire bir iş toplantıları gerçekleştiren, dünyanın dev firmaları ile Eskişehirli KOBİ'leri bir araya getiren ETO, üyelerine dünya pazarlarının kapılarını araladı. Dış Ticaret Birimi aracılığıyla danışmanlık hizmeti veren ETO, halihazırdaki ihracatını geliştirmek isteyen ve ilk kez ihracat yapacak olan üyelerine düzenlediği toplantı, seminer ve eğitimlerle destek sağladı.

Yurt dışına çıkmakta sorun yaşayan üyelerinin vize sorununu çözen, dünyanın en önemli sektörel fuarlarına organizasyonlar gerçekleştiren ETO, Eskişehir'in bilinirliliğine ve marka değerine güç kattı.









Avrupa'nın köklü odaları ile anlaşma sağlandı

Avrupa'da ise İngiltere'den Londra Ticaret ve Sanayi Odası, İngiliz Ticaret Odası, İtalya'dan Milano Ticaret Odası, İspanya'dan Reus Ticaret Sanayi ve Denizcilik Odası, Makedonya-Türkiye Ticaret Odası, Romanya'dan Köstence Ticaret Sanayi ve Tarım Odası, Kosova Ticaret Odası, Kırım Ticaret ve Sanayi Odası, Bulgaristan'dan Varna Ticaret ve Sanayi Odası ETO'nun küresel işbirliği ağına dahil edildi.

Amerika ve Afrika ülkeleriyle protokol imzalandı

Amerika kıtasında Amerika Birleşik Devletleri'nden Miami Ticaret Odası, Brezilya'dan Sao Paulo Ticaret Odası, Küba'dan Küba Ticaret Odası ile, Kenya Ticaret Odası başta olmak üzere Afrika kıtasındaki 21 ülkenin büyükelçilerinin katılımı ile işbirliği protokolü gerçekleştirildi.

KÜRESEL FUARLAR

Eskişehir Ticaret Odası'nın üyelerinin küresel pazarlardaki gelişmeleri yerinde görebilmesi, dünya ekonomisinin dev firmalarının temsilcileri ile bir araya gelebilmesi için en önemli faaliyetlerinden birisi de küresel fuar organizasyonları oldu. Bu kapsamda ETO üyeleri dünyanın dört bir yanında düzenlenen uluslararası fuarlara katılma imkanı buldu.

ETO üyeleri dünyanın en önemli 32 fuarına katıldı

Birçok fuarda %50'ye yakın destek alan ETO üyeleri, 32 uluslararası organizasyonda yerini aldı. İtalya, Almanya, Çin, ABD, İngiltere, Tayvan, Brezilya, Fransa, Makedonya, Japonya, İran, Rusya'daki fuarlarla tüccar ve sanayicilerini buluşturan Eskişehir Ticaret Odası, madencilik, elektronik, otomotiv yan sanayi, inşaat ve yapı malzemeleri, mobilya, enerji, gıda, mimarlık, makine, ev gereçleri sektörlerindeki üyelerine yeni ufuklar açtı.

ABD, Fransa ve Makedonya'da ETO standı açıldı

755 üyesinin dünyanın en önemli organizasyonlarına katılımı gerçekleştiren ETO, ayrıca dünyanın en önemli fuarlarında açtığı stant ile Eskişehirli sanayici ve KOBİ'lere ürünlerini tanıtma imkanı sağladı. A.B.D, Fransa ve Makedonya'da açtığı stantlar ile

AB ÜLKELERİNİN KAPILARINI AÇAN: VİZE OFİSİ

Eskişehirli tüccar ve sanayicilerin ETO'nun sunduğu imkanlardan en çok yararlandığı hizmetlerden birisi ise Vize Ofisi oldu. Eskişehir Ticaret Odası'nın üyelerinin Avrupa Birliği üyesi ülkelere girişini kolaylaştırmak, vize sorunlarını ortadan kaldırmak için hizmete sunduğu Vize Ofisi, tüccar ve sanayicilerimize büyük bir kolaylık sağladı. İtalya Büyükelçiliği, Fransa Büyükelçiliği ve Macaristan Büyükelçiliği ile imzalanan vize kolaylaştırma anlaşmaları neticesinde hizmet veren Vize Ofisi, ETO üyelerine çok giriş çıkışlı ve 5 yıla kadar ticari vize temin etti. Vize Ofisi kurulduğu günden bu yana, 1718 tüccar ve sanayiciye Avrupa Birliği üyesi ülkelerin kapılarını ardına kadar araladı. Bu sayede tüccar ve sanayiciler haftalarca beklemeden, ETO'nun verdiği referans mektubu sayesinde kolaylıkla uzun süreli vize sahibi oldu.



> Birçok fuarda %50'ye yakın destek alan ETO üyeleri, 32 uluslararası organizasyonda yerini aldı

Eskişehir ekonomisinin küresel alanda tanıtılmasına da destek olan ETO, Eskişehirli firmaların gelişiminde pay sahibi oldu.

AB BİLGİ MERKEZİNDEN 260 BİN 831 EURO'LUK FAALİYET

Eskişehir ve AB ülkelerinin arasında köprü kurmak, Avrupa Birliği'nin çalışmalarını anlatmak amacıyla ETO bünyesinde hizmet veren Eskişehir AB Bilgi Ofisi etkin olarak eğitim, seminer ve kültürel faaliyetler yürüttü. Eskişehir'de çiftçiden emniyet mensuplarına, öğrenciden kadınlara kadar çok geniş bir yelpazede eğitim veren Eskişehir AB Bilgi Ofisi bugüne kadar 91 etkinlik gerçekleştirdi. Kültürel etkinlikler de düzenleyen AB Bilgi Ofisi, Avrupa Birliği'nden toplam 260 bin 831 (260.831,25) Euro'luk bir bütçenin Eskişehir'e aktarılmasına aracı oldu. AB Bilgi Ofisi'nin düzenlediği etkinliklere Eskişehir ve civarındaki şehirlerden 22 bin 140 kişi katılım sağladı.

İTALYA MUHABİR KONSOLOSLUĞU

İtalya Büyükelçiliği ile Eskişehir Ticaret Odası arasında uzun dönemli ve sıcak işbirliği sonucunda, ETO bünyesinde İtalya Devletinin Muhabir Konsolosluğu hizmete sunuldu. İtalyan kültürünün Eskişehir'de tanıtımı, karşılıklı temasların geliştirilmesi amacıyla hizmet veren İtalya Muhabir Konsolosluğu, ETO'nun yurt dışındaki prestijine önemli bir katkı sağladı. Bölgemizde ticari faaliyette bulunan ya da Erasmus programları çerçevesinde yüksek tahsiline devam eden İtalyan vatandaşlarına destek olan İtalya Muhabir Konsolosluğu, diğer yandan benzer faaliyetleri İtalya da sürdürmek isteyen Türk vatandaşlarına yardımcı oldu.



İtalya'nın Eskişehir ile özel bağı var



Luigi Mattiolo
İtalya Ankara Büyükelçisi

Eskişehir Ticaret Odasının yayınına katkıda bulunabilmekten büyük onur duydum.

İtalya'nın, Anadolu'nun en Avrupai şehirlerinden biri olan ve sanatsal ve kültürel mirasıyla 2013 UNESCO somut olmayan kültür başkenti seçilen Eskişehir'le özel bir bağı vardır. Kültürden sanayiye uzanan bu derin bağlar, Belediye Başkanı Yılmaz Büyükerşen'e, Belediye sınırları içinde faaliyet gösteren İtalyan sermayeli şirketlerle ilgili çalışmalarından dolayı Şövalye Nişanı verilmesiyle pekişmiştir. Ticaret Odasının aktif yapısı, kurum bünyesinden gelen Muhabir Konsolosumuz, 2010'dan günümüze kadar verilen 1000'den fazla vize ve son yıllarda oda tarafından iş adamları için organize edilen dört heyet ziyareti ile ifade bulmuştur.

İtalya esintisi yaşanıyor

Eskişehir, Türkiye'nin dinamiklerinin bir sentezidir. Kentin iki önemli üniversitesinden biri olan Anadolu Üniversitesi, her yıl 50 bin öğrenciye kapılarını açmaktadır. Aralarında İtalyan öğrencilerin de yer aldığı pek çok yabancı öğrenci, Erasmus programından yararlanarak burada ayrıcalıklı bir perspektifle Türkiye'yi keşfetme imkanına sahip olmaktadır. Anadolu'nun kalbinde, Avrupa izlerine sahip kentin içinden geçen Porsuk Nehrinde, Venedik'ten örnek alınarak yapılan gondollar bir İtalya esintisi yaşatmaktadır.

Türkye'nin 4. ortağı İtalya

İtalya ve Türkiye arasındaki güçlü bağlar, iki ülke arasındaki sıkı ekonomik – ticari işbirliklerine de zemin oluşturmuştur. İtalya, 2015 yılında, 17,5 milyar dolar ticaret hacmiyle Türkiye'nin dördüncü ortağı olarak yerini korumuş; 1300 İtalyan sermayeli şirket, uzmanlaşmış işgücüne, genişleyen altyapı ağlarına ve Avrupa'yı, Hazar Denizi'ni, Kafkasya'yı, Doğu Akdeniz'i ve Kuzey Afrika'yı kucaklayan stratejik bir konuma sahip olan bu ülkeye yatırım yapmayı tercih etmiştir. Aynı şekilde İtalya'daki Türk yatırımları da artış göstermekte olup, özellikle turizm ve imalat sanayi gibi stratejik sektörlerde yoğunlaşmıştır.

> Eskişehir, Türkiye'nin dinamiklerinin bir sentezidir. Anadolu'nun kalbinde, Avrupa izlerine sahip kentin içinden geçen Porsuk nehrinde, gondollar İtalya esintisi yaşatıyor

Tüm sektörlerde iş birliği yaşanıyor

İtalya ve Türkiye arasındaki ekonomik işbirlikleri tüm sektörleri kapsarken, özellikle dört başlık etrafında gruplanabilir: İtalya'nın önde gelen sanayi gruplarının endüstriyel yatırımları; KOBİ'ler arası işbirlikleri; İtalyan inşaat şirketlerinin, ülkenin belli başlı altyapı projelerindeki önemli katkıları; savunma sanayi alanındaki işbirlikleri. Özellikle savunma sanayi alanında, Leonardi / Finmeccanica



> İtalya'nın, Anadolu'nun en Avrupai şehirlerinden biri olan ve sanatsal ve kültürel mirasıyla 2013 UNESCO somut olmayan kültür başkenti seçilen Eskişehir'le özel bir bağı vardır.



grubu ile birlikte yapılan T129 helikopterleri, yabancı bir ülkeyle yapılan en iyi endüstriyel işbirliği örneği olması bakımından önemlidir.

İş birliği 1960'lara kadar iniyor

İtalyan şirketleri, yüksek katma değerli endüstriyel üretimleriyle Türkiye ekonomisinde yer almaya 60'lı yıllarda başlamış ve gerek İtalyan girişimci ruhunun etkisi, gerekse iki ülkenin endüstriyel dokularının birbirini tamamlar nitelikte olması sayesinde bugüne kadar varlıklarını başarıyla sürdürmüştür.

Vizenin kalkması önemli araç

Şunu özellikle belirtmek isterim; İtalya ile Türkiye arasındaki dostluğun yansımalarına görevim boyunca hergün tanık olmaktayım; İtalya'nın, Avrupa Birliğine katılım sürecinde Türkiye'yi desteklemesi de bu yansımaların bir örneği olup, karşılıklı güveni gösteren bu tür örneklerin ileriki zamanlarda artarak devam edeceğinden hiç şüphem yoktur. Türkiye ile Avrupa Birliği arasında vizelerin kaldırılması ve Gümrük Birliğinin güçlendirilmesi de bu anlamda benzer önemli araçlardır.

ETO'YA TEŞEKKÜR EDERİM

Eskişehir Ticaret Odasına, İtalya-Türkiye ilişkileri ile ilgili bu ufak sentezi, üyelerine ve kentin önemli kuruluşlarına ulaştırmama vesile olduğu için tekrar teşekkür ederken, söz konusu ilişkilerin bu müthiş ülkedeki görevim süresince zenginleşeceğini ve gelişeceğini yürekten dilediğimi belirtmek isterim.



ETO İtalya Büyükelçiliği ile görüşmüştü

Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler, Meclis Başkanı A. İskender Bayar, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Halil İbrahim Ara, Yönetim Kurulu Üyeleri Ahmet Zeyrek, Birol Dindar ve Hakan Işık'tan oluşan ETO heyeti, geçtiğimiz yıllarda İtalya Ankara Büyükelçiliğine ziyarette bulunmuştu.

Macaristan Türkiye Ticaret Hacmi Artıyor



Gábor Kiss
Macaristan Ankara Büyükelçisi

Türkiye'nin olası enerji merkezi pozisyonu Macaristan için çok önemlidir. Türk yatırımlarını teknolojilerimiz, servislerimiz ve teknik uzmanlığımızla tamamlamak istiyoruz.

Türkiye ve Macaristan arasındaki ilişkiler; uzun ortak tarihimiz, kültürel benzerliklerimiz, birbirimize karşı dostça yaklaşımımız sayesinde daima özel olmuştur. Bununla birlikte, geçtiğimiz birkaç yıl içerisinde, son derece artan bir ivme gösteren ilişkilerimiz, yalnızca sahip olduğumuz karşılıklı sempatiye bağlı olmamakla birlikte liderlerimizce de farkına varılan ve her iki ülkenin faydası için de büyük bir potansiyel sunmaktadır.

2011 yılından itibaren Türk-Macar ilişkileri üzerine çalışmaktayım. Geçtiğimiz birkaç yıl içerisinde, işbirliğimizi artırmaya yönelik sağlam adımlar attık. Türkiye ve Macaristan arasında **Yüksek Düzeyli Stratejik İşbirliği Konseyi** Aralık 2013'de kuruldu. Aynı zamanda İstanbul'da **Türk-Macar Ticaret Evi** açıldı ve takip eden yılda 40'dan fazla Türk ticaret ve sanayi odasıyla vize sürecini ve Türk İşadamlarının Macaristan'a seyahatini kolaylaştırmak amacıyla ikili anlaşmalar imzaladık. Türkiye'de bulunan Macar şirketlerin faaliyetlerini desteklemek amacıyla 170 milyon A.B.D. Doları değerinde kredi marjına sahip Macar Eximbank ve Devlet Sermaye Girişim Fonu tanıtıldı.

Burada aktaramadıklarımın oldukça uzun bir listesi mevcut, ama ticaret hacmimizin arttığını kesinlikle eklemeliyim. Birbirimizin ülkesinde kültürel enstitüler açtık, TİKA ile kültürel projeler üzerine birlikte çalıştık ve halen çalışıyoruz ve tüm bunları çok yoğun bir takvimle yürütüyoruz.

Ülkelerimiz Arasında İş Geliştirme

İkili ticari ilişkilere gelindiğinde, üzerinde işbirliği yapabileceğimiz birçok büyük alana hala sahibiz ve ulaşacağımız daha çok netice var. Afrika, Ortadoğu hatta Uzak Doğu ile mükemmel ilişkilere sahip olan Türkiye, Macaristan'ın üçüncü dünya pazarlarına genişleme gayretlerine erişim için muazzam bir destek sağlayabilir. Türk yatırımlarını teknolojilerimiz, servislerimiz ve teknik uzmanlığımızla tamamlamak istiyoruz.

Türk elektrik ağının ve biokütle santrallerinin yeniden yapılanmasında Macar şirketlerini teşvik ediyoruz

Diğer bir taraftan enerji, su, atık yönetimi ve bilgi teknolojileri gibi birçok sektörde hala potansiyele sahibiz. Türkiye'nin olası enerji merkezi pozisyonu Macaristan için çok önemlidir. Enerji alanında Macaristan Türkiye için önemli bir partner olabilir. Bunun diğer bir yönü Türk Akımı adı verilen proje ile petrol nakli meselesi, buna ek olarak çok önemli bir projeyi içeren Trans Anadolu Doğalgaz Boru Hattı ile Türkiye, bölgede dikkate değer bir enerji ve petrol merkezi haline gelebilmesi için iyi bir şansa sahiptir. Umarız Macaristan'ın bu petrolün bir kısmını tedarik etmesi için bir yol bulabiliriz, bunu yapabilmek için tedarik rotası üzerinde birlikte çalışmaya ihtiyacımız var.

Diğer saha nükleer enerji: Macaristan bu teknolojiyi neredeyse 40 yıldır kullanıyor. Tecrübelerimizi ve





teknik bilgimizi Türk meslektaşlarımızla paylaşmak isteriz. Ayrıca Türk elektrik ağının ve biokütle santrallerinin yeniden yapılanmasında pay alabilmek için Macar şirketlerini teşvik ediyoruz.

Atık su yönetiminde mükemmel teknoloji

Atık su yönetiminde mükemmel bir teknolojiye sahibiz, örneğin atık suyu enerji yaratabilmek için kullanıyoruz. Bu oldukça özel teknolojiyi Türkiye pazarına sunmak isteriz. Bununla birlikte Macar şirket Budapeşte Su işleri; İSKİ, Su Enstitüsü, İTÜ ve diğer uluslar arası partnerler ECOHUB adında, AB çatısı altında araştırma ve inovasyon programı Horizon 2020 projesine öncülük etmektedirler. Proje, bütünleşmiş su geri dönüşüm sistemi ile organik atık ve atık ısısını kullanarak verimliliği arttırabilmeye odaklanmaktadır.

Ayrıca şunu vurgulamalıyım ki Macaristan, başkentteki oteller veya köşkler ve ülkedeki kaleler ile gayrimenkul sektörünü içeren çok çeşitli sektörlerde mükemmel yatırım fırsatları sunmaktadır. Birçok Macar

Birçok Macar şirketi, Türk pazarına veya diğer pazarlara birlikte girmek için Türk ortakları arıyor

şirketi, Türk pazarına veya diğer pazarlara birlikte girmek için Türk ortakları aramaktadır. Bu ortakları bir araya getirme üzerine çalışıyoruz ve onların ortak projeler bulmalarına yardım ediyoruz. Eximbank İstanbul'da bir ofis açıyor, Umut ediyorum bu yaz faaliyete geçecek ve iş fırsatları arayan Türk ve Macar şirketlerin her ikisine destek sağlayacak.

Sultan Süleyman anılacak

Üzerinde çalışmamız gereken kritik meselelerden biri, Türk turistlerin Macaristan'da harcadığı gün sayısıdır. Türk turistlerin gittiği başlıca iki turistik yer vardır: Budapeşte ve Estergon. Türk turistlerin birçoğu (yılda 60 bin) Budapeşte, Viyana ve Prag gibi üç şehri kapsayan turlar yapmaktadır ve Macaristan'ın Osmanlı tarihi eserleri, kültürel mirasları veya sağlık turizmi gücü hakkında bilgi sahibi değillerdir. Macaristan hükümeti ile birlikte amacımız Macaristan'ı Türk turistler için diğer iki şehirden bağımsız bir rota yapmak.

Şu anda Türk Havayollarının dört uçuşu ve İstanbul Budapeşte arası günlük iki tarifeli uçuşu bulunmaktadır. Dolayısıyla Türk turistlerin gelmesini, belki beş gün harcamasını ve Macaristan'ın termal sularında şifa bulmasını isteriz. Pecs kentinde bulunan camiyi, Zigetvar kalesini gelip görmelerini isteriz.

Muhteşem Sultan Süleyman'ın 450. Ölüm yıldönümü anmaları için gelecek yıl orada olacağız ve naşının bulunduğu Zigetvar'ın içerisinde bir türbenin yerinin belirlenmesi konusunda çalışmalarımız sürmektedir. Böylelikle bu yıldönümüyle birlikte yüksek düzeyli katılım bekliyoruz.



Gül Baba'nın türbesi restore ediliyor

Macaristan'da bulunan tarihi Osmanlı yerlerinin yeniden yapılandırılmasıyla ilgili Türkiye ile mükemmel bir işbirliğimiz var. Devam eden projelerden biri ise 16. Yüzyıl Osmanlı şairi Gül Baba'nın sekizgen türbesinin restorasyonudur.

Kültürel değişim ile de oldukça meşgulüz, Macar halk korosu ve klasik müzisyenleri Türk müzik sahnesinin devamlı konuklarından ve Hacettepe Üniversitesi ile işbirliği içerisinde Ankara'da Bartok Festivali vesilesiyle gerçekleştirdiğimiz etkinliğin de katılımı da oldukça yüksekti.

Türkiye ve Macaristan Arasında Kültürel Bağlar

Öğrenci değişim programları, tarihsel bölgelerin korunması, vb. Tekirdağ'da bulunan Rákóczi Müzesi veya Osmaniye'deki Bartok Müzesi tüm bunların yanı sıra Pecs kentinde bulunan camiyi içeren alanlar kültür, eğitim ve bilim konusunda işbirliğinin öncelikli alanlarıdır.

Son dönemlerde İstanbul ve Budapeşte'de kültürel enstitüler açtık: Aralık 2013'de Başbakanımızın ziyaretleri esnasında Macar Kültür Enstitüsü'nün resmi açılışı yapılmış ve bu açılışın üç ay öncesinde ise Yunus Emre Enstitüsü Budapeşte'de kapılarını açmıştır.

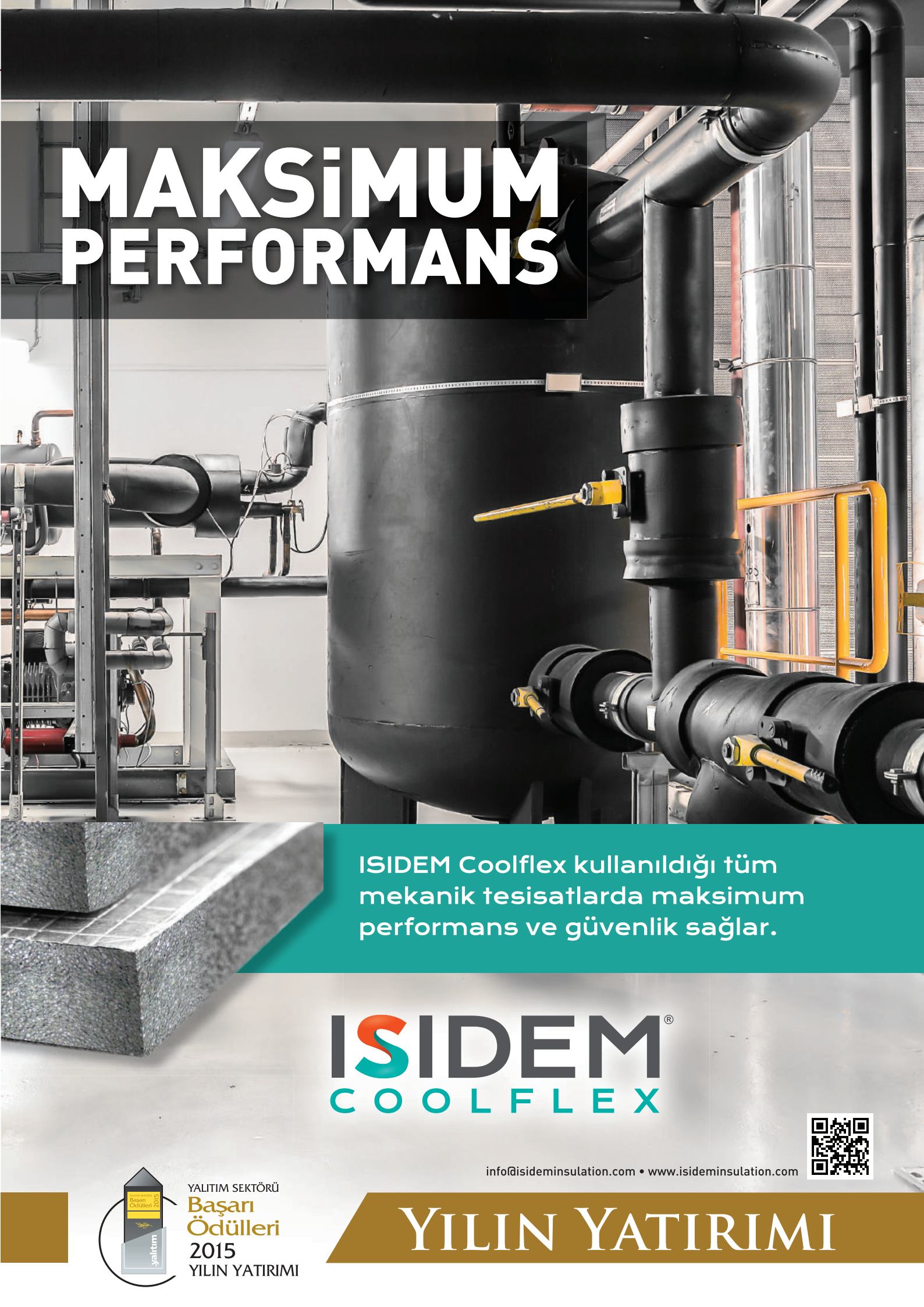
Tamamen Macar hükümeti tarafından 150 öğrenciye verilmek üzere Stipendium Hungaricum isimli burs ile mümkün olduğunca çok Türk üniversite öğrencisini bu programa kaydolmuş olarak görmek istiyoruz.



ETO ile Macaristan 2014'te işbirliği protokolü imzaladı

Macaristan Cumhuriyeti Ankara Büyükelçisi Gábor Kiss ve beraberindeki heyet Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler, ETO Meclis Başkanı İskender Bayar, İl Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Hüsniye Tali, oda yöneticileri ile Macaristan'la iş yapan firma temsilcilerinden oluşan heyetle bir araya gelmişti. 2014 yılında imzalanan işbirliği anlaşmasına ilişkin istişarelerde bulunmak üzere Eskişehir'e gelen Büyükelçi Kiss, ETO ile yürütülen işbirliğinden övgü dolu sözlerle bahsetmiş ETO Başkanı Güler ilgili karşılıklı ticaret ve işbirliğini değerlendirmişti.




MAKSiMUM
PERFORMANS
ISIDEM Coolflex kullanıldığı tüm mekanik tesisatlarda maksimum performans ve güvenlik sağlar.
ISIDEM®
COOLFLEX
info@isideminsulation.com • www.isideminsulation.com
YALITIM SEKTÖRÜ
Başarı Ödülleri
2015
YILIN YATIRIMI
YILIN YATIRIMI

Kosova Dostluk Köprüsünün Öncüsü Eskişehir



Fikrim Damka
Kosova Cumhuriyeti Parlementosu Meclis Başkan Yardımcısı

> Kosava ve Türkiye arasında belediyeler düzeyinde gerçekleşen ikili iş birlikleri ve girişimlerin iki ülke arasındaki ilişkilerin artmasında katkısı yadsınamaz. Dostluk Köprüsünün öncülerinden biri de Eskişehir'dir

Tarih boyunca sıradışı ve özel ikili ilişkilere sahip olmuş olan Kosova ve Türkiye arasındaki işbirliği, 1980'li yıllardan itibaren Türkiye Cumhuriyeti'nin Orta Asya ile birlikte Balkan bölgesine olan tutum ve politikasının değişmesi ile ivme kazanmış, son yıllarda Kosova Cumhuriyeti'nin bağımsızlığını kazanma süreci ve sonrasındaki tanınma mücadelesinde Türkiye'nin takdire şayan desteği ile zirve noktasına ulaşmıştır.

1999 yılında yaşanan çatışma ve iç savaş sürcinin ardından Kosova, NATO müdahalesiyle sona eren Kosova Savaşı'nın akabinde Birleşmiş Milletler denetiminde özel bir statüye sahip olarak uluslararası platformda yerini almaya başlamıştır. BM Kosova özel temsilcisi Marthi Ahtisari tarafından hazırlanan Kosova'nın nihai statüsüne ilişkin rapor doğrultusunda Kosova 17 Şubat 2008 tarihinde tek taraflı bağımsızlığını ilan etmiş ve raporda öngörülen denetimli bağımsızlık süreci başlamıştır. 2008 yılından bu yana süregelen süreçte Kosova Cumhuriyeti uluslararası bir aktör olmak ve küresel konumunu güçlendirmek için uluslararası arenada tanınma mücadelesi vermektedir. Söz konusu süreç Kosova ile Türkiye arasındaki çok yönlü ilişkilerin seviyesinin yükselmesine de tanıklık etmiştir. Kosova'nın tanınması ve uluslararası örgütlere üye olması yönünde Türkiye'nin özellikle Orta doğu ve Asya devletleriyle yürüttüğü diplomatik girişimler olumlu sonuçlar doğurmuş ve bu çabalar Kosova halkı tarafından sevinç ve memnuniyetle karşılanmıştır.

Eğitimden Sağlığa Kültürden Ekonomiye

Herhangi iki dost ülke arasında şahit olunan alışılmış ilişkilerden çok daha fazla anlam ve değer taşıyan Kosova-Türkiye ilişkileri eğitim, sağlık, kültür ve ekonomi gibi düzlemlerde yoğunlaşmaktadır. Büyük Öğrenci Projesi ve Türkiye Bursları gibi projelerle birlikte hükümetler arası imzalanan protokoller ile Kosova'ya tanınan yükseköğrenim burslarını da hesaba kattığımızda binlerce Kosova vatandaşının

> Bazı etkinlikler Kosovalı gençlerin Eskişehir'i Eskişehirlilerin de Kosovalıları daha yakından tanımasına, vesile oldu

Türkiye Cumhuriyeti'nin seçkin üniversite ve bölümlerinde yüksek öğrenimlerini tamamladığının altı çizilmelidir. En güzel gençlik yıllarını Türkiye'nin çeşitli illerinde geçiren ve aldığı kaliteli eğitim sayesinde yaşıtlarına nazaran daha avantajlı olan, üniversite mezunu söz konusu gençlerin herbiri, ikili ilişkilerin geliştirilmesi ve güçlendirilmesi yönünde gönüllü bireyler olmuşlardır.

Sağlık İşbirliği Dikkat Çekiyor

İlişkilerin çok iyi seviyede seyrettiği bir diğer işbirliği alanı sağlık alanıdır. Kurumlar arası yapılan anlaşmalarla Türkiye Cumhuriyeti, hastane ve sağlık kuruluşlarının kapılarını Kosova vatandaşlarına sonuna kadar açmış, Kosova'da tedavisi mümkün olmayan yüzlerce hasta Türkiye'deki sağlık kuruluşarında şifa bulmuşlardır. Sağlık alanındaki işbirlikleri bununla da kalmamış, Kosova vatandaşı sağlık çalışanlarının kapasite gelişimlerine yönelik eğitim programları düzenlenmiş, Kosova sağlık kuruluşlarının modern yapıya kavuşmalarına yardımcı olmak amacıyla son teknoloji ekipman desteği sağlanmıştır. Kosova'daki sağlık sisteminin geliştirilmesi noktasında da Türkiye'deki mevkidaşlarımız ve muhattaplarımız konuyla ilgili destek olma ve tecrübelerini aktarma noktalarında hiçbir zaman ilgi ve alakalarını eksik etmemişlerdir.



İki Toplum Birbirine Benziyor

Mevcut ilişkileri perçinleyen çalışmalar ise kültür alanında vuku bulmaktadır. İki devletin sosyo-kültürel ortak geçmişi ve birçok benzer yanı olmasının yanında farklılıklarında var olduğu bir gerçektir. Ancak bu farklılıklar karşılıklı kültürel tanımalar yoluyla her iki kültür açısından da artı değer sunan noktalar olarak karşımızda durmaktadırlar. Çeşitli vesileler ile gerçekleştirilen kültürel faaliyetler her iki ülke açısından benzerliklerin hatırlanması, farklılıkların tanınıp, benimsenmesi yönünde çok ciddi bir misyonun parçası olarak işlev görmektedirler.

Ekonomik İşbirlikler Gelişmeli

Tarih boyunca savaş sahnesinde defalarca karşı karşıya gelmiş devletlerin bile ekonomik ortak çıkar söz konusu olunca aynı platformda buluştuğu, kırgınlıkları bir kenara bırakıp işbirliği yollarının arandığı tarihsel bir gerçektir. Ekonomi gibi önemli bir işbirliği alanında mevcut ilişki seviyesinin her iki ülkeyi de tatmin etmediği, geliştilmesi gerekli olarak görülen bir düzlem olarak karşımızda durmaktadır. İster ticaret hacmi bakımından, isterse de karşılıklı yatırım olanaklarının hayata geçirilmesi bakımından ilişkiler istenilen seviyenin altındadır. Bu düzlemde atılacak adımlar iki ülke arasındaki ilişkilerin mükemmelleşmesine büyük katkı sağlayacaktır. Kosova ve Türkiye arasında imzalanan Serbest Ticaret Antlaşması'nın yürülüğe girmesiyle birlikte ivme kazanacağını düşündüğümüz ekonomik işbirliğinin, Türk yatırımcılarının Kosova'ya yönelik ilgilerini arttırarak yatırım fırsatlarını daha ciddi biçimde değerlendirmeye başlamalarıyla çok daha iyi seviyelerde seyredeceğine inanıyoruz. Kosova'nın jeopolitik konumu, maliyet ve lojistik gibi avantajlarla beraber Kosova devletinin yabancı yatırımcıyı teşvik etmeye yönelik destek paketlerinin hayata geçirilmesiyle birlikte Kosova, yabancı yatırımcı açısından bir cazibe merkezi haline gelecektir. Merkezi ve yerel düzeyde devam eden çalışmaların yakın zamanda meyve vereceğine inanıyoruz.

Eskişehir Dostluk Köprüsü

Kosova ve Türkiye devletleri ve halkları arasında mevcut mükemmele yakın ilişkilerin sadece merkezi düzeydeki kurumlar arası işbirliklerinin katkılarıyla meydana geldiğini söylemek muhakkak ki eksik ve yanlış olur. Belediyeler düzeyinde gerçekleşen ikili işbirlikleri ve girişimlerin iki ülke arasındaki ilişkilerin bu seviyeye gelmesindeki katkısı yadsınamaz bir gerçektir. Özellikle kültürel faaliyetler düzeyinde atılan dostluk köprülerinin öncülerinden biri de Eskişehir Belediyesi ve şehridir. Özellikle 2013 yılında Eskişehir Belediyesi'nin Türk Dünyası Başkenti ve UNESCO Somut Olmayan Kültürel Miras Başkenti gibi organizasyonlara ev sahipliği yapmaya başlamasıyla birlikte ivme kazanan ilişkiler her iki ülke insanının gönüllerini daha da yakınlaştırmayı başarmıştır. Bu organizasyonlar çerçevesinde öğrencilerin yapmış olduğu karşılıklı kültürel ziyaret ve geziler, güzel dostlukların kurulmasına vesile olmuş, Kosovalı gençlerin Eskişehir'i daha yakından tanımasına, Eskişehirli gençlerin de Kosovalı kardeşleriyle hasret gidermesine vesile olmuştur. Bunun yanında Kosovalı ve Eskişehirli işadamları heyetlerinin karşılıklı iş ziyaretleri, yeni işbirliği fırsatlarına yol açmıştır. Var olan ilişkilerin sürekliliği, karşılıklı iyiniyetin ve bu iyiniyet temelinde samimi ortak çabaların devamına paralellik arz etmektedir.

Kosova ve Türkiye arasındaki çok boyutlu ilişkilerin yer verildiği bu yazıda değinilen konular elbetteki iki ülke arasındaki ilişkilerin seviyesini tam anlamıyla yansıtmaya yeterli değildir. Ancak bu konuların gündemde tutulması muhakak ki Türkiye Cumhuriyeti kurum ve kuruluşlarına ve elbette ki Türk halkına teşekkür etmenin en iyi yollarından biridir.

Kosova Cumhuriyeti'ni Dünyayla Bağlayan Etkinlik: Prizren İş Forumu

Kosova Cumhuriyeti gerek coğrafi avantajları, gerekse gelişen ekonomik altyapısıyla bugün bölgesinde önemli bir ekonomik merkez konumuna yükseldi. Kosova'yı geleceğe taşıma iddiası ise tanıdık bir şehirden, Prizren'den yükseliyor. Prizren İş Forumu, bu yıl 3. kez kapılarını açmaya hazırlanıyor.

Kosova Cumhuriyeti Balkanların batısında yer alan oldukça önemli bir ülke. Osmanlı İmparatorluğu himayesinde geçen yaklaşık 500 yıllık bir dönemin ardından, politik ve askeri olarak ciddi problemlerle yüzleşmek zorunda kalan Kosova, bugün ekonomik fırsatlarıyla anılan bir cazibe merkezi.

Ülkemiz için bir diğer önemli nokta da Kosova'nın Balkan Türkleri için önemli bir merkez olması. Hem halen Kosova'da yaşayan soydaşlar, hem de Türkiye'ye göç edenler Kosova'yı ülkemiz için önemli bir konuma yükseltiyor.

Kosova'nın bu son derece önemli iddiasını bir vizyon haline getiren kent ise, Kosova'nın Türkçe konuşan kenti Prizren. Bu yıl 3. kez kapılarını açmaya hazırlanan Prizren İş Forumu, Kosova'nın geleceği için son derece önemli fırsatlara ev sahipliği yapıyor.







Eskişehir Ticaret Odası tarafından da başladığı günden bu yana desteklenen Prizren İş Forumu'nu, Tertipleme Kurulu Başkanı Levent Buş'a sorduk.

Prizren İş Forumu neyi amaçlıyor?

Amacımız genç ve dinamik bir ülke olan Kosovamızın kalkınması konusunda yatırımcılarla bir araya gelmek, onların ilgisini çekerek Kosova ve özellikle Prizren Bölgesine yapılacak yatırımların sayısını artırmaktır. 3. defa düzenlenecek olan bu konferansta Prizren'in kültürel ve tarihi dokusu dışında ekonomik olarak da kalkınmasının gerektiğine inanmaktayız. Bu azim ve düşünceyle yola çıkarak Prizren'in zanaatçılar şehri olduğunu çalışmalarımızla ispatlamak ve bunun en iyi bir şekilde devamının sağlanması gerektiğini düşünmekteyiz.

Prizren İş Forumu ne zaman gerçekleşecek; içeriği nedir?

Prizren İş Forumu 2016 22.09.2016 – 25.09.2016 tarihleri arasında Kosova Cumhuriyeti'nin Prizren şehrinde düzenlenecektir. Prizren Business Forum 2016 Yerel ürünler tanıtımı ve yurt dışı ülkelerin ortak iş yapabilme olanağı, aynı zamanda ülkenin Ekonomik kalkınması adına düzenlenecek olan Forum kapsamında; fuar, iş adamları görüşmesi (B2B) ve konferans programları yer alacak.Kosova genelinde yerli üreticiler , bayiliği olan (distributor) ve Kosova dışından üreticiler yer alacaktır.

Katılım konusunda beklentiniz nedir?

Forumu ilk kez düzenlediğimiz 2014 yılında 76 üretici firma katılım sağladı. 2015 yılında 117 üretici firma yer aldı. Bu yıl için fuara 140'ün üzerinde katılımcı beklenmektedir. Bu rakam, bölgemizin ölçeğini değerlendirdiğimizde, bizim için önemli fırsatlar yaratacak bir ölçektir.

Uluslararası katılım konusunda bilgi verir misiniz?

Prizren Bussines Forum 2016 Konferansına bu yıl Arnavutluk, Türkiye, Almanya, Çek Cumhuriyeti, İsviçre, Hırvatistan, Bosna Hersek, Sırbistan, Makedonya, Karadağ, Slovenya, Bulgaristan ve Yunanistan'dan iş adamları katılacaktır. Geçen yıl 280 iş adamının katılımı, bu yıl ise 450'nin üzerinde iş adamının katılımı, ayrıca kurulacak olan Prizren Sanayi bölgesinde yatırım konuları da yer alacaktır. Konferans organizasyonu dışında Yerel Ürünler fuarı ve tanıtımları dışında dış ülkelerden gelecek olan üreticileri de katılımı yapılacaktır.

Küresel Ekonominin Gözdesi: İRAN

Uluslararası ambargonun kaldırılması ile birlikte 400 milyar doları aşan Gayri Safi Yurt İçi Hasılası ile İran İslam Cumhuriyeti, küresel sermayenin yeni gözdesi haline geldi. Dünyanın en büyük şirketleri, yeni süreç ile birlikte Asya ekonomisinin önemli pazarlarından biri olan İran'ı tam anlamıyla gözüne kestirdi.

İran'ın ekonomik pastasından ilk pay alan firmalar ise havayolu taşımacılığının önemli şirketleri oldu. Anlaşmalar neticesinde Airbus 27 milyar dolarlık sipariş alırken, Boing ise İran'a 100 uçak üretmeyi kabul etti.

Beyaz eşya ve elektronik ithalatı göze çarpıyor

Küresel ekonominin yeni hedefi haline gelen İran, uzun yıllardır Türkiye'nin en önemli ticari partnerlerinden biri olma özelliği taşıyor. Ham petrol, işlenmiş petrol ürünleri, etilen polimerleri ve demir cevherleri ihracatında önemli bir yer eden İran, gıda maddeleri, tekstil, makine, beyaz eşya, elektronik cihaz ithal ediyor. Türkiye'nin yanı sıra Çin, Hindistan, Güney Kore'nin en önemli ticari ortaklarından biri olan İran, özellikle makine ve beyaz eşya sektöründe üretim yapan firmalar için büyük bir pazar olarak göze çarpıyor.

Eskişehirli KOBİ'ler için İran önemli bir kapı

2015 yılında 64.6 milyar ithalat yapan İran'ın Türkiye ile ticari hacmi 10 milyar doları aşıyor. Türkiye'nin komşusu olan İran, Eskişehir ekonomisi için de büyük bir potansiyel taşıyor. Eskişehir'in 2,3 milyar dolarlık ihracatını geliştirebilmesi, 2023 yılı hedefi olan 5



milyar dolar ihracata ulaşabilmesi için İran büyük bir fırsat anlamına geliyor.

İran ETO'nun işbirliği ağında yer alıyor

İran ile Eskişehir arasındaki ekonomik ilişkilerin geliştirilmesi ve karşılıklı ticaretin geliştirilmesi için Eskişehir Ticaret Odası özel bir çaba gösteriyor. 2015 yılında Tahran Ticaret Odası ile işbirliği protokolü imzalayan Eskişehir Ticaret Odası, İran pazarına büyük önem veriyor. İran'da düzenlenen Uluslararası Ev Gereçleri Beyaz Eşya ve Yan Sanayi Fuarı'na Eskişehirli sanayicilerini gönderen ETO, İran'ın ekonomik fırsatlarından Eskişehirli firmaların yararlanması için gayret gösteriyor.

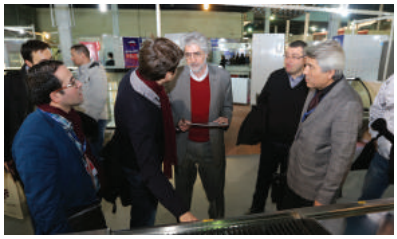
Tahran ve Eskişehir Ticaret Odası protokolü

ETO'nun küresel hedefleri arasında, İran'a ihracat yapan Eskişehirli firma sayısının artırılması, mevcut rakam olan 30 şirketin 100'e ulaştırılması hedefleniyor. Bu kapsamda Tahran Ticaret Odası ile anlaşma yapan ETO, Eskişehir'in İran'a olan 12 milyon dolar civarındaki ihracatını kısa süre içinde 100 milyon Dolar'a çıkarılmasını planlıyor.

Aynı zamanda Eskişehir ekonomisi ve firmalarının tanıtımını da gerçekleştiren Eskişehir Ticaret Odası, üyelerinin İran ekonomisinden daha çok pay alabilmesi için öncülük ediyor.



Eskişehir Ticaret Odası Meclis Başkanı A. İskender Bayar ile Tahran Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi Dr. S. Hamid Hosseini işbirliği protokolünü imzalamıştı



İran'da düzenlenen Uluslararası Ev Gereçleri Beyaz Eşya ve Yan Sanayi" fuarına ETO 18 kişilik bir heyet ile katılım sağlamıştı



ETO İran temasları kapsamında üst düzeyde bir dizi temaslarda bulunmuş ve Eskişehir'i İran iş dünyasında başarıyla temsil etmişti

Keşfedilmeyi hak eden Anadolu kenti: ESKİŞEHİR

Dr. Klaus Wölfer, Eskişehir'e iz bırakmış bir ülkenin, **Avusturya'nın Ankara Büyükelçisi**. Dün lületaşıyla yakınlaşan, bugünse dev madencilik yatırımlarıyla ilişkisini sürdüren bir kentle bir ülkenin hikayesini Ekselansları Büyükelçiye sorduk

Avusturya ve Türkiye arasındaki ilişkileri özellikle ekonomik olarak nasıl değerlendiriyorsunuz?

Avusturya ve Türkiye arasındaki ekonomik ilişkiler çok iyi. Bunu biraz daha derinleştirmek adına, Avusturya Büyükelçiliği Ankara ve Istanbul Başkonsolosluğu'ndaki (Advantage Austria)resmi ticaret temsilcilikleri, iki ülke arasında köprü görevi görerek, yoğun bir şekilde çalışmaktadırlar. İki taraflı ürün değişimi 2000 yılından bu yana üç kat arttı ve su an yaklaşık 2,9 milyar EUR`yu buluyor (2015). Hizmet sektöründe ki değişimde de bir artış gözlemlenmektedir. Türkiye merkez bankasının verilerine göre yabancı dış yatırımlarda (Flüss) Avusturya 2002'den 2015'e kadar, Hollanda (USD 20,9 milyar) ve Amerika Birleşik Devletleri (USD 10,8 milyar) USD 9,3 milyar ile 3. sırada.

Eskişehir Avusturya için ne ifade ediyor?

Eskişehir, Avusturya'nın nesiller boyu bağları olan önemli bir şehir. Özellikle Avusturya RHI kuruluşun başarılı bir şubesi olan ve on yıllardır buradan yüksek kaliteli ürünlerini bütün dünya ya ihraç eden "MAS" i belirtmek isterim. Birkaç yıldır Avusturya'nın üçüncü büyük şehri Linz ve Eskişehir, burada özellikle kültüre büyük önem verilen kardeş şehirdir.

Anadolu'nun batısını tanımak için bu şehir iyi bir nokta. Çok yönlü ekonomisiyle, üniversitesiyle ve ortak alanlardaki sanatıyla Eskişehir, iş adamların ve turistlerin burayı keşfetmesini hak ediyor. İlginçtir, Belediye Başkanı Yılmaz Büyükerşen'in balmumu kabinesinde Avusturya Cumhurbaşkanı Dr. Heinz Fischer`in bir heykeli görülebilir.



Avusturya'nın Eskişehir'de önemli yatırımları var. Bizim şehrimizin ticari geleceğini nasıl görüyorsunuz?

Eskişehir'de Avusturya'nın Türkiye'de yapmış olduğu en eski yatırımlardan biri var. Avusturya şirketi RHI elli seneyi aşkın bir süre önce burada, halen sürekli gelişen, bir Magnesit üretim yeri kurdu. Daha 2012 yılında buraya yaklaşık 250 kişinin çalıştırıldığı yere, 20 milyon Euro yatırım yapıldı. Genel olarak Eskişehir'in ekonomik geleceğini olumlu görüyoruz ki, Ankara ve Istanbul ile olan hızlı tren bağlantısından Eskişehir artık daha kolay ulaşılabilir.

Eskişehir Ticaret Odası üyeleri için (tüccar ve sanayici) ülkemizin Avusturya ile olan ilişkilerinden dolayı hangi imkanlar doğar?

Avusturya Eskişehir'den gelen şirketler için mükemmel bir ortaktır. Örneğin, Viyana yakınlarında geleneksel Sarar şirketinin, Türkiye'den gelen ve kaliteli tekstil ürünleri satılan bir şubesi vardır. Eskişehir'den gelen başka kaliteli ürünleri için Avusturya da iyi piyasalar vardır, çünkü Avusturyalı tüketiciler kaliteli ürünlere çok önem veriyorlar.

Avrupa`daki imkanlardan faydalanmak için Eskişehir'deki tüccarlar ve sanayiciler hangi konulara yoğunlaşmaları gerekiyor?

Biz Eskişehir'deki sanayicileri ve tüccarları Avrupa pazarını önemli bir hedef olarak görmelerini tavsiye ediyoruz. Şimdiden bir çok ürün Türkiye ve Avrupa arasındaki gümrük birliğinin kolaylaştırdığı dış ticaret anlaşmasından faydalanıyor. Planlanmış olan Gümrük Birliğinin hizmet sektörüne de genişletilmesinden sonra yeni iş imkânları oluşacaktır.

Eskişehir'in hangi sektörleri veya ticari geleceğinin altı çizilmesi gerekir?

Eskişehir, sanayinin ve ticaretin yanı sıra, bilim şehri olarak ve turizmde gelişmeye müsait. Mevcut üniversitelerden dolayı şehrin rahatlatan genç bir profili var. Odunpazarı'ndaki güzelce restore edilmiş binalar yerli ve yabancı turistlere renkli bir ortam sunuyor. Yakındaki Midas şehri de bütün arkeoloji tutkunlarına …

Gelecek Avusturya–Türkiye ilişkileri için neler getirecek? Bu bakış açısından Eskişehir hangi sonuçları çıkartmalı?

Üstesinden gelinmesi gereken zorluklara rağmen, Avusturya ve Türkiye aynı şekilde Avrupa Birliği ve Türkiye, yakın ortaklardır. Bağların çokluğu ve önemli sorunlardaki ortak kaderimiz ilişkileri geliştirmekte odağımız olmalıdır. Avusturya halkının yüzde 3'ünden fazlasının kökleri Türkiye'dedir ve bu iki ülke arasında önemli bir köprü oluşturuyor. Ekonomik, eğitim ve kültürel alandaki işbirliğini genişletilmesi ve derinleştirilmesi Avusturya ve Eskişehir'in lehine olacaktır.

broweld
industrial process



Kaynaklı Üretim ve Kaynak Hizmetleri
Endüstriyel ve Mekanik Tesisat
Makine ve Ekipman İmalatı
Endüstriyel Yapı ve Çelik İmalatlar

75. Yıl Mah. Emko Sanayi Sitesi B Blok B11 No: 6 Odunpazarı / ESKİŞEHİR
Tel: 0 222 228 20 30
GSM: 0546 BROWELD 0546 276 93 53
Fax: 0 222 228 21 30
Mail: info@broweld.com

broweld.com

info@osga.com.tr

Türkiye'ye Birleşik Krallık'tan Yeni Yatırımlar



Chris Gaunt
BCCT Başkanı

Türkiye ve Birleşik Krallık arasındaki ticari ilişkilerin geliştirilmesinde kilit rol oynayan, verimli işbirliklerinde arabuluculuk yapan Türkiye'de İngiliz Ticaret Odası - BCCT ile Eskişehir Ticaret Odası'nın birlikte iş geliştirme potansiyeli ivme kazanıyor.

Birleşik Krallık'tan Gelen İş Heyetleri, Yeni Yatırımlar İçin Kapı Aralıyor

Türkiye'de İngiliz Ticaret Odası-BCCT Başkanı Chris Gaunt, bu yılın diğer yıllara kıyasla yatırım açısından daha sakin geçmesine rağmen İngiliz firmalarının Türkiye'de iş yapma iştahının artarak devam ettiğini, Birleşik Krallık pazarında yatırım yapan Türk şirketlerin sayısında da artış gözlendiğini belirtiyor. Gaunt, karşılıklı ticaretin 2016 yılında Türkiye pazarına girmek isteyen Birleşik Krallık şirketlerinin güçlü desteğiyle büyümeyi sürdüreceğini belirtiyor. İki ülke arasındaki ticari temellerin güçlü olduğuna dikkat çeken Gaunt, ekonomik büyüme, yükselen orta sınıf, büyük altyapı ve sağlık projelerinin İngiliz şirketlerini cezbetmeye devam ettiğini ifade ediyor. Son beş yılda Türkiye'ye doğrudan yabancı yatırımda, Birleşik Krallık'ın ilk beş ülke arasında olduğuna dikkat çekiyor.

BCCT'nin koordinasyonu ile ağır makine sanayi, otomotiv, enerji, hızlı tüketim ürünleri, çevre teknolojileri, sağlık, inşaat, iletişim teknolojileri alanlarında, son 18 ayda yüzün üstünde İngiliz firma Türkiye'de iş imkanları ve ortaklık arayışları için görüşmelerde bulundu. Chris Gaunt, geçtiğimiz yıl içinde Birleşik Krallık'a yaptıkları ziyaretlerde ise yüze yakın firmaya Türkiye'deki iş geliştirme imkanları hakkında detaylı bilgi verdiklerini ve bu firmalara lokal ortaklıklar ve yatırım alanında danışmanlık hizmeti sunduklarını ifade ediyor. Bu noktada Eskişehir Ticaret Odası ile yakın ilişkilerinin iş ortağı arayan her iki ülke şirketleri için güzel fırsatlar sunduğunu vurguluyor.

Resmi ticari kaynakların verilerine göre, iki ülke arasındaki çift taraflı ticaret hacmi geçen yıl içinde toplamda 16 milyar dolar oldu. Bu hacmin yaklaşık yüzde 65'ini Türkiye'den İngiltere'ye ihracat oluşturdu.

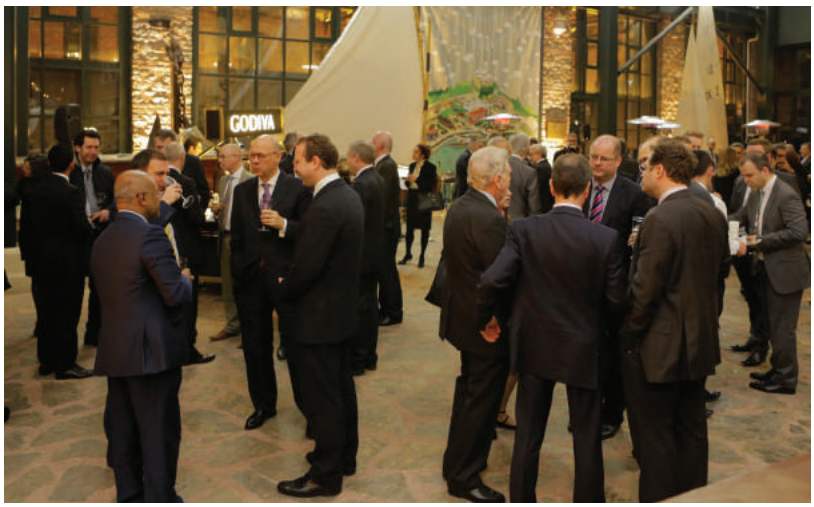
2016'da Uluslararası Ticarete Tam Gaz Devam

BCCT farklı sektörlere odaklanmaya devam ediyor. Bu yıl içinde 16-20 Ekim tarihleri arasında İstanbul'da yapı ve inşaat sektörüne yönelik büyük bir etkinlik haftası planlıyor.

> "Gaunt, ekonomik büyüme, yükselen orta sınıf, büyük altyapı ve sağlık projelerinin İngiliz şirketlerini cezbetmeye devam ettiğini ifade ediyor"

> "Bu iş ağı Eskişehir Ticaret Odası gibi aktif odaların üyelerinin yeni iş fırsatlarından daha hızlı haberdar olmasına olanak sağlıyor"





Design & Construction - Yapı & Tasarım adı altında organize edilecek etkinlik süresince inşaat, mimarlık, mühendislik ve tasarım sektörlerinden yatırım ve iş birliği imkanları arayan 30'dan fazla uluslararası firma Türkiye'deki iş çevreleri ile bir araya gelecek.

Yerel Firmalara Fırsat

Design & Construction haftası, İngiliz ve Türk firmalarının, Asya ülkeleri ve İran da dahil olmak üzere 12 farklı ülkeden yerel yetkililer ile temaslarda bulunmasını sağlayacak. Aynı zamanda, dünyada mimarlık, tasarım ve inşaat sektörlerinde yürütülen çalışmalar hakkında bilgi edinerek, yerel firmalarla yürütecekleri iş birlikleri ve projelerin yol haritalarını belirleme fırsatı yakalayacaklar.

Proje Alanlarına Ziyaretler

BCCT'nin ev sahipliğinde hafta boyunca İngiliz ve Türk iş heyetleri toplantılar, networking resepsiyonu ve gala etkinliğinde fikir alışverişi ve yeni iş birliklerinin temelini atma fırsatı yakalayacak. Yapı & Tasarım haftası süresince, şehirdeki büyük projeleri yakından inceleyecek olan delegasyon, özellikle 3. Köprü, yeni havalimanı, sağlık kampüsleri, stadyum, kültür merkezi ve kentsel dönüşüm proje alanlarına ziyaretler gerçekleştirilecek.

> “Eskişehir iş dünyasında farklı sektörlerdeki liderliği ve eğitimli nüfusu ile her geçen gün daha fazla önem kazanıyor”

Bölgesel üs: Türkiye

Oda kaynaklarına göre; Türkiye'nin konumu, bölge ticaretindeki etkin rolü, lokal firmaların işbirliğine açık yaklaşımları, esnek ve değişimlere kolay uyum sağlama özellikleri, uluslararası markaların bölgede iş yapma imkanlarını güçlendiriyor. Uluslararası firmalar lokal firmaları satın alma yoluyla hem lokal hem de bölgesel pazarlarda daha hızlı başarıya ulaşıyor.

Ülkeler Türkiye'den Yönetiliyor

Uluslararası büyük markalar Türkiye'yi bölgesel üs olarak konumlandırıyor ve onlarca ülkeyi Türkiye'den yönetiyor. Global markalardan Coco Cola 90, GE Healthcare 84, Microsoft 79, Intel 67, Unilever 34, GlaxoSmithKline 30, BHS 42, Schneider Electric 27, Alstom 17, Ericsson 22, Cargill 20, Volvo 30, BASF 35 ülkeyi Türkiye'den yönetiyor. Türkiye'nin gelecek 5 yıl içinde Avrupa'nın 2., dünyanın 16. üretim üssü olacağı öngörülüyor.

Eskişehir Önem Kazanıyor

Chris Gaunt "Eskişehir iş dünyasında farklı sektörlerdeki liderliği her geçen gün daha fazla önem kazanıyor. Şehrin başkent Ankara'ya ve sanayi şehri İstanbul'a yakınlığı, genç ve eğitimli nüfusu ve ülkenin iş dünyasında aktif rol alan vizyoner yatırımcı profili Eskişehir'i yabancı yatırımcı açısından da cazip hale getiriyor. Bu nedenle 2016-2017 döneminde ETO ve BCCT işbirlikleri daha farklı sektörlerde de ivme kazanmaya devam edecek. 2013 yılından bu yana işbirliği içinde olduğumuz Birleşik Krallık Ticaret ve yatırım Ajansı (UKTI), Türkiye dışında üçüncü pazar ülkeler olarak adlandırılan Kazakistan, Kırgızistan, Özbekistan, Türkmenistan, Azerbaycan, Gürcistan, Ermenistan, Ukrayna, İran, Moğolistan ve Tacikistan'daki şirketlerle ticari koordinasyonu yürütüyor. UKTI bu ülkelerdeki işbirliği imkanları konusunda Türkiye ve İngiltere'deki firmaları heveslendiriyor. BCCT bu trafikte stratejik ortak olarak görev alıyor. Bu iş ağı Eskişehir Ticaret Odası gibi aktif Ticaret Odalarına üye şirketlerin yeni iş fırsatlarından daha hızlı haberdar olmasına olanak sağlıyor." diyor.

Türkiye'de İngiliz Ticaret Odası Hakkında:

Türkiye ile İngiltere arasında 129 yıldır ticari ve kültürel bir köprü görevi üstlenir. İngiltere dışında faaliyet gösteren ikinci en eski Ticaret Odasıdır. Oda, 2013 yılında UKTI (Birleşik Krallık Ticaret ve Yatırım Birimi) ile İngiltere ve Türkiye arasında ticareti artıracak olanakları destekleyen Stratejik Ortaklık anlaşması imzalamıştır. Anlaşma çerçevesinde iki ülke arasında ticari ilişkileri geliştirmek ve yeni işbirlikleri yaratmak hedefiyle projeler geliştirilmektedir. Oda, Türk firmalarıyla iş yapmak isteyen İngiliz firmalarını, Türkiye ekonomisi ve şirketleri hakkında bilgilendirirken, üyeleri adına İngiltere'deki Ticaret ve Sanayi Odaları'yla ve Ticaret Bakanlığı ile ilişkileri geliştirir. www.bcct.org.tr

Türk ve Alman ekonomisi arasında önemli bir köprü



Rolf A. Königs
Türk Alman Ticaret ve Sanayi Odası (TD-IHK) Başkanı

Türk-Alman Ticaret ve Sanayi Odası (TD-IHK), kuruluşundan bu yana Alman ve Türk şirketlerine diğer ülkenin pazarına adım atarken destek olmaktadır. Oda kendini oniki yıl zarfında ikili ekonominin köprüsü olarak kabul ettirmeyi başarmıştır.

Türk-Alman ilişkileri çok köklü bir ortak tarihe, yaklaşık 250 yıl önce Prusya ile Osmanlı İmparatorluğu arasında imzalanan Dostluk, Denizcilik ve Ticaret Antlaşması ile Sultan 3. Mustafa ve Büyük Friedrich'in 1761 senesinde iki ülke arasındaki ortaklığın ilk adımını attıkları tarihe dayanmaktadır. Etkili kilometre taşlarının bir diğeri ise Almanya ve Türkiye açısından son derece önem taşıyan İşgücü Anlaşması olmuştur. Genç Federal Alman Cumhuriyeti'nin işçi ihtiyacını karşılamayı hedefleyen bu anlaşma günümüzde çok yönlü ve sıkı olan ilişkilerinin temelini oluşturdu.

TD-IHK'nın kuruluşundan bir yıl sonra, 2005'te Avrupa Birliği Üyelik müzakereleri başlatıldı. Almanya Türkiye'nin en önemli ticaret ortağıdır. Türkiye ve Almanya arasındaki ortaklığın en önemli bileşenlerinden biri ikili ekonomik ilişkileridir. 1990 yılından bu yana beşe katlanan ticaret hacmi yalnızca son on sene içerisinde ikiye katlanmıştır. İki ülke arasında ticareti yapılan ürünlerin değeri 2015 senesinde 36,8 milyar Euro değerine ulaştı. Almanya geçen sene 14,4 milyar Euro değerine ulaşan ithalat ile Türk ürünlerinin en önemli alıcısı, Türkiye'ye yaptığı 24,4 milyar Euro'luk ihracat ile ülkenin ikinci büyük tedarikçisi konumunda olmuştur.

Bunun yanı sıra her iki ülke yatırım hedefi olarak da bir diğeri için cazip durumdadır. Almanya'da 92 bin işletme Türk veya Türk kökenliler tarafından yönetilmekte. 450 bin üzerinde insana istihdam sağlayıp, yılda 45 milyar Euro'dan fazla ciro elde eden bu firmalar Almanya'da ekonomik gücün vazgeçilmez bir parçasıdır. Ayrıca Türkiye'de 6 binden fazla Alman sermayeli şirket faaliyet göstermektedir.

Türk İşçiler Ağırlıklı Bulunuyor

İki ekonomi arasında köprü işlevi görmesi amacıyla ve Kuzey Ren Vestfalya Eyaleti demografik yapısından dolayı Köln, TD-IHK'nın kuruluş yeri olarak belirlenmişti. Almanya'da yaşayan Türk ve Türk kökenlilerin yaklaşık üçte biri bu eyalette ikamet etmektedir. Kuzey Ren Vestfalya ayrıca, Türk-Alman ticaretinin dörte birine tekabül eden 7,6 milyar Euro değerinde ticaret yapıyor. TD-IHK Şubat 2012'de merkezini başkent Berlin'e taşıdı. Bu adımın amacı, Oda'nın çalışmalarında daima tüm Almanya'yı hedef aldığının altını çizerken siyasi karar mercilerine daha yakın olabilmekti.

TD-IHK'nın faaliyetlerinin amacı Türkiye ve Almanya arasındaki ekonomi,

> 2005'te Avrupa Birliği Üyelik müzakereleri başlatıldı. Almanya Türkiye'nin en önemli ticaret ortağıdır. Türkiye ve Almanya arasındaki ortaklığın en önemli bileşenlerinden biri ikili ekonomik ilişkilerdir



ticaret, sanayi ve hizmet alanlarında mevcut olan ilişkileri geliştirmektir. Oda böylece iki ülke arasında bir bağlantı noktası oluşturarak pazarların arasında platform ve moderatör işlevini yerine getiriyor. TD-IHK'nın Türk ve Alman üyeleri arasında büyük şirket gruplarının yanı sıra küçük ve orta ölçekli firmalar, odalar, ekonomik teşvik ajansları ve fuar şirketleri de yer alıyor. Oda'nın hizmetleri Almanya ve Türkiye'de sürüm ve yatırım imkanları hakkında bilgilendirme, güncel iş birliği taleplerinin ve kapsamlı pazar ve adres araştırmalarının yayınlanması gibi unsurları kapsıyor. TD-IHK çok sayıda seminer, açık oturum ve fuar düzenleyip, iki ülkede siyaset, ekonomi ve idare nezdinde karar mercindeki kişiler ve kurumlar ile iletişime geçme olanağı sağlıyor.



Almanya Federal Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolosu Jutta Wolke, ETO Başkanı Metin Güler ile ekonomik ve siyasal ilişkileri değerlendirmek üzere 2015 Mart ayında Eskişehir'de bir araya gelmişti

ETO ile Ortak Çalışıyoruz

Bu bağlamda Eskişehir Ticaret ve Sanayi Odası ve diğer üye odaların menfaatları doğrultusunda çalışmalarımızı yürütmekteyiz. Heyet gezileri esnasında oda'mızı ziyaret eden iş adamlarını konferans salonumuzda ağırlayarak Alman pazarı hakkında temel bilgileri sunuyoruz. Geleceğe yönelik bu tür faaliyetlerin sıklaşması ve işbirliklerin yoğunlaşması uzun vadeli temel hedeflerimizdendir.



TD-IHK'ya iki ülkenin üst düzey yöneticilerinden gösterilen yoğun ilgi Oda'nın ikili ekonomik ilişkilerinin önemli bir aktörü olarak itibar gördüğünü kanıtlıyor. 2013 yılda Genel Kurul toplantısı, Federal Almanya Şansölyesi Merkel'in katılımıyla gerçekleşti. Teşrifleriyle TD-IHK'yı onurlandıran diğer konuklar arasında Türkiye Cumhuriyeti Büyükelçisi Hüseyin Avni Karslıoğlu ve DIHK Başkanı Eric Schweitzer yer aldı.

Oda TOBB Tarafından İlgi Görüyor

Şubat 2011'de Başbakan Recep Tayyip Erdoğan eşliğinde Ekonomi Buluşması ve Eylül 2011'de dönemin Federal Almanya Cumhurbaşkanı Christian Wulff ve Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Abdullah Gül'ün katılımıyla Türk-Alman İş Forumu düzenlendi. Oda ayrıca TOBB tarafından takdir ediliyor, kurumun Başkanı Rifat M. Hisarcıklıoğlu etkinliklerine düzenli olarak katılan isimler arasında yer alıyor. Bu büyük organizasyonların haricinde Oda'nın düzenli olarak gerçekleştirdiği çalışma grubu toplantıları vardır.

Her Sene Ekonomik Görüşmeler Yapılıyor

Kuzey Ren Vestfalya'nın daha önce belirtilmiş demografik yapısı ve Almanya'nın önde gelen ekonomik gücü ve önemli lojistik avantajlar barındıran bir bölge olması itibariyle ikili ekonominin içerisinde oynadığı rol büyüktür. Bu yüzden 2008 yılından beri nerdeyse her sene Kuzey Ren Vestfalya Türk-Alman Ekonomi Görüşmeleri düzenleniyor: Bölgede büyük kabul gören ektinlik serisi her yıl 500 civarında katılımcıyı bir araya getirip, bir gün boyunca ikili ekonomide yaşanan güncel gelişmelerin ele alındığı uzman panelleri, fuar ve ikili iş görüşmesi imkanı sunmakta. Özellikle ikili görüşmelerde Türk katılımcı şirketler ve kurumlar yoğun ilgi görüyorlar. Bu gibi konferanslar Eskişehir ekonomik bölgesinin sağlıklı tanıtımı amacıyla tüm Ticaret ve Sanayi Odaları ve Kalkınma Ajansları için de büyük bir fırsat teşkil etmektedir. Üyelerimize bu sayede birebir görüşmeler gerçekleştirebilecekleri bir platform hazırlıyor, potansyel yatırımcılarla görüşme imkanı sunuyoruz.

Ortak Çalışmalar Çoğalmalı

Türkiye Cumhuriyeti, 2023 senesinde kuruluşunun 100. yılını kutluyor. Bu tarihe kadar kendine ekonomi alanında iddialı hedefler koymuştur: Türkiye, bugün 16. sırasında yer aldığı dünya ekonomileri içerisinde en büyük ilk on ekonominin arasına girme ve ihracat hacmini yükseltme çabasındadır. Bu vizyonu hayata geçirebilmek açısından Almanya en önemli partnerler arasında yer alıyor. TD-IHK, iki ülkeyi de bu süreçte imkanları dahilinde destekleyecektir. Bu hedefimize ulaşabilmemiz için üye odalarımız ile ortak çalışmalarımızı çoğaltarak işbirliğimizi yeni bir seviyeye kaldırmak isteriz.

Vişne Life

Her noktasında detay...



Vişneliğin En Güzel Yeri
Dede Korkut Parkı Karşısı

Tasarım/Mimar : **Deniz Aydın**

GELECEĞİNİZ
Sağlam Temeller Üzerine
YÜKSELİYOR



www.**visnelife**.com
0 (222) **220 22 14**

EVRENAY
İNŞAAT & MÜHENDİSLİK
MİMARLIK

/ visnelife

ESKİŞEHİR'İN KADERİNİ DEĞİŞTİRECEK PROJE: URAYSİM

Anadolu Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Naci Gündoğan, Türkiye ve Eskişehir ekonomisine büyük katkı sağlaması öngörülen URAYSİM projesi hakkındaki tüm detayları Eskişehir Ticaret Odası Dergisi'ne anlattı.



URAYSİM projesinin yalnızca Eskişehir için değil; Türkiye için de büyük bir önem taşıdığı ifade ediliyor. Projenin alt yapı ve mali büyüklüğü hakkında bilgi verebilir misiniz?

Ülkemizin ulaşım ve demiryolunda 2023 hedefleri doğrultusunda 10.000 km uzunluğunda yüksek hızlı tren, 4 bin km uzunluğunda da konvansiyonel tren yolu inşa etmesi öngörülmektedir. Öte yandan üst yapı olarak, ne kadar yüksek hızlı tren, ne kadar elektrikli tren seti ve vagon alınacağı planlanmış durumda. Ulaşım ve demiryolu konusunda 2023 hedefleri için bizim odaklandığımız en büyük nokta ise AR-GE ve Test Merkezi… Anadolu Üniversitesi olarak 2010 yılında Kalkınma Bakanlığı'na Raylı Sistemler Test ve AR-GE Merkezi kurabilmek için proje başvurusunda bulunduk. Projemiz 2011 yılında Kalkınma Bakanlığı tarafından kabul edildi. Başlangıçta 241 milyon lira bütçesi olan bir projeydi. Bu bütçe şu an 400 milyon liraya çıkmış durumda. Ama projenin ilerleyen aşamalarında hızlı tren test yolunun inşası da devreye girdiğinde bu miktarın 1 milyar liraya ulaşması bekleniyor.

URAYSİM projesi şu an hangi aşamada?

Bürokratik işlemler ve ihale hazırlıkları dolayısıyla süreç biraz uzadı. Şu anda Alpu'da 700 dönümlük bir kampüs yerimiz var. Proje alanının mera vasfı vardı, buranın mera vasfının kaldırılması yaklaşık iki yılımızı aldı. Aynı şekilde test merkezinde kullanılacak olan 23 test tezgahının alınması için şartnamelerin hazırlanması süreci de ciddi bir zamanımızı aldı. Şu noktada geldiğimiz aşama sevindirici… Bizim üç tane ana işimiz var. Bunlardan ilki, tahsisli alana bir test merkezi kampüsü kurmak… Bununla ilgili ihale geçtiğimiz günlerde yapıldı. Ağustos ayı içinde yer teslimi yapılacak. Muhtemelen Eylül veya Ekim ayında da temeli atılacak. Bu kampüs içinde de idari binalar ve eğitim tesisleri yer alacak.

"İhalelerin 2016 yılında bitirilmesi planlanıyor"

İkinci aşama ise test yollarının yapılması… Bu konudaki ihalenin de 2016 yılı içinde gerçekleştirilmesi planlanıyor. Öncelikle konvansiyonel trenlerin test edileceği bir test yolu ile şehir içi hafif raylı sistem araçlarının test edileceği bir yol yapılacak. Daha sonraki aşamada da yüksek hızlı tren test yolunun yapılması planlanıyor. Böylece projemiz tamamlandığında 3 ayrı test yolu inşa edilmiş olacak. Üçüncü işimiz ise, bu test merkezinde kullanacağımız test tezgahlarının temini olacak. Şu ana kadar ilgili kamu kurumları ve sektör temsilcilerinin görüşleri de alınarak 23 adet test tezgahı belirlendi ama ihtiyaca göre bu tezgahların sayısı artabilecek. Test tezgahlarının alımı için de şartnameler hazırlandı, ihalesine de yine 2016 yılında çıkılması hedefleniyor.

Tabi bu projede bizim paydaşlarımızı da unutmamak gerekir. Bir kere her şeyden önce en büyük paydaşımız Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığımız. Başbakanımız Sayın Binali Yıldırım'ın Ulaştırma Bakanlığı döneminde Bakanlığımızın ciddi bir desteğiyle bu projeye başlandı.



Sayın Başbakanımızın da projeyi yakından takip ettiğini biliyorum. Çünkü Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığımızın hedefleri doğrultusunda bu test merkezimizi kuruyoruz. TCDD, Demiryolu Düzenleme Genel Müdürlüğü TÜVASAŞ, TÜDEMSAŞ, TÜLOMSAŞ gibi kuruluşlar ve raylı sistemler kümemiz paydaşlarımız arasında yer alıyor. Bunun yanında raylı sistem araçları üreten özel sektör kuruluşları da hem paydaşımız aynı zamanda müşterimiz olacak. Çünkü URAYSİM'de özel sektörün imal ettiği ürünleri de test edeceğiz. Dolayısıyla özel sektörün ihtiyaçlarını ve projeksiyonlarını çok iyi bilmemiz lazım. Bu nedenle paydaşlarımızla belli aralıklarla toplantılar yapıyoruz.

"Avrupa ve Ortadoğu'nun test merkezi Eskişehir olacak"

Bu merkez öncelikle uluslararası bir merkez olacak. Sadece Türkiye'ye hizmet etmeyecek. Bizim hedefimiz 400 km hızla giden hızlı trenlerin, 180 km hızla giden konvansiyonel hattaki trenlerin, yine 100 km hızla giden şehir içindeki hafif raylı sistem araçlarının test edileceği bir merkez oluşturmak. Dolayısıyla bu merkeze dünyanın her yerinden talep olacak. Özellikle yakın coğrafyamızdan, Balkanlarda, Avrupa'da, Rusya'da, Orta Doğu ülkelerinde üretilen tüm raylı sistem araçlarının test için Alpu'daki test merkezimize gelmesini bekliyoruz.



Merkezin hayata geçmesi Eskişehir'e ve ekonomisine ne kazandıracak?

Bugüne kadar Türkiye'de üretilen raylı sistem araçları genellikle yurt dışında test ediliyordu. Dolayısıyla Almanya'da ve Çek Cumhuriyeti'nde yapılan testler URAYSİM projemizin hayata geçmesi ile birlikte Eskişehir'de gerçekleştirilecek. 2023 yılına kadar Türkiye'nin satın alması beklenen yüksek hızlı tren seti sayısı 180. Bir setin maliyeti yaklaşık 100 milyon lira. Belli bir süre kullanılan tren setlerinin bakımı ve revizyonu sonunda kullanım öncesi testleri de bu merkezimizde yapacağız.

"Türkiye'nin parası ülkede kalacak, döviz girdisi sağlanacak"

Türkiye 2023 yılına geldiğinde inşallah ülkemizin büyük bir kısmı hızlı tren ağına kavuşmuş olacak. Biliyorsunuz bu süreçte yüksek hızlı milli trenin de Eskişehir'de üretilmesine yönelik çalışmalar yapılıyor. Bu treni üretecek olan TÜLOMSAŞ çok değerli bir kuruluşumuz ve paydaşımız. Dolayısıyla üretilen hızlı trenlerin testi de URAYSİM sayesinde burada yapılabilecek. Bu sayede her yıl yurtdışına ödenecek milyonlarca lira ülkemizde kalmış olacak. Üstelik yurt dışındaki merkezlerde test ettirmek için de sıra bekliyorsunuz. Bundan da tasarruf edilmiş olacak. Dolayısıyla bu merkezin Eskişehir'e ve ülkemize çok ciddi bir getirisi olacak. Böylece hem ülkemizin kaynağı yurt dışına gitmeyecek, hem de yurt dışından döviz girdisi noktasında katkı sağlanacak.

"AR-GE Merkezinde raylı sisteme yönelik akademisyenler çalışacak"

Üniversite olarak önemsediğimiz diğer bir boyut ise AR-GE boyutu… Bizim için AR-GE boyutu çok önemli. Çünkü önümüzdeki yıllarda hızlı tren ulaşımının ve demiryolunun çok daha ön planda olması kaçınılmaz. Ayrıca raylı sistemler sektörü de, yan sanayiiyle birlikte Türkiye'nin kalkınmasında bir lokomotif olacak. Biz ne yazık ki yıllarca bu alanda akademisyen yetiştiremedik. Bu konuda çok büyük bir eksiklik var. Raylı sistemler disiplinlerarası bir alan. İnşaat, makine, malzeme, çevre, bilgisayar, elektrik ve elektronik v.b. mühendislik alanlarının hepsini bünyesinde barındıran bir sektör. Dolayısıyla biz üniversite olarak son 4-5 yılda bu alanlarda araştırma görevlileri alıp, yurt dışına gönderdik. İlk etapta YÖK'ten 19 kişilik bir öğretim elemanı kadrosu aldık. Bu kadroda tüm mühendislik alanlarından akademisyenlerimiz var. Bu akademisyenlerimizi Almanya, Amerika Birleşik Devletleri, İngiltere ve Çek Cumhuriyeti'ne gönderdik. Bu ülkelerdeki araştırma görevlileri arkadaşlarımızın çalışmalarını sürekli takip ediyoruz. Hangi alanlarda çalışacakları ve hatta doktora tezlerinin konuları bile belirlendi. Bu arkadaşlarımız önümüzdeki birkaç yıl içinde Anadolu Üniversitesi'ne dönecekler. Geçtiğimiz günlerde yurt dışına yüksek lisans ve doktora programlarına araştırma görevlisi göndermek üzere Milli Eğitim Bakanlığımıza da başvurduk. Bizim adımıza üç araştırma görevlimiz İngiltere'de, bir araştırma görevlimiz de Almanya'da raylı sistemler üzerine çalışacaklar. Dolayısıyla bizim ilk etapta genç, pırıl pırıl, raylı sistemler alanına odaklanmış 23 doktoralı mühendisimiz olacak. Bu arkadaşlarımız bir kaç yıl içinde Eskişehir'e dönecekler ve AR-GE merkezimizde çalışmaya başlayacaklar.

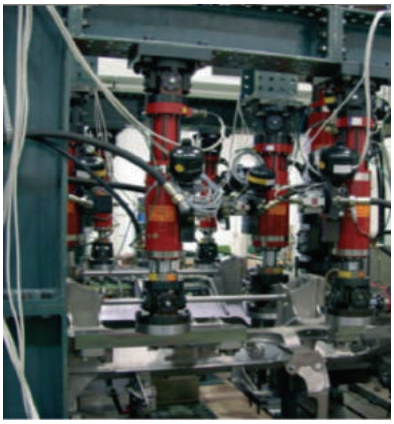
2019'da faaliyete geçecek, Eskişehir'in kaderi değişecek

Öte yandan bu arkadaşlarımıza destek olmak üzere teknik eleman yetiştirmek için Güney Kore'deki bir test merkezi ile protokol imzaladık. Önümüzdeki dönemde Güney Kore'ye yetiştirilmek üzere ele-

man göndereceğiz. Yani önümüzdeki yıllarda ağırlık vereceğimiz konulardan birisi sadece fiziksel yatırımlar değil, aynı zamanda eğitim ve raylı sistemler konusunda insan yetiştirmek olacak. Çünkü insanı yetiştirmezseniz, istediğiniz kadar yatırım yapın, bunun bir anlamı yok. Bu nedenle Anadolu Üniversitesi olarak önemli bir adım atıyoruz. Çok sayıda ve sadece raylı sistemlere odaklanmış akademisyenler yetiştiriyoruz. Türkiye'de çok sayıda mühendislik fakültesi var ve çok sayıda mühendis yetişiyor. Biz üniversite olarak önümüzdeki dönemde özellikle lisansüstü seviyede tüm mühendislik alanlarımızda raylı sistemlere yönelik çalışmalar yapılmasını teşvik edeceğiz. Hatta hocalarımızdan da özellikle yüksek lisans ve doktora tezlerinde daha çok raylı sistemlere yönelik konulara ağırlık vermelerini istedik. Şehrimiz raylı sistemlerin merkezi. Raylı sistemler kümelenmesi olan, TÜLOMSAŞ'ı ve yılların demiryolu kültürü olan bir şehir. Dolayısıyla Eskişehir bu merkezin kurulmasıyla birlikte sadece bir test merkezine sahip olmayacak. Bunun yanında ileri düzeyde raylı sistemler eğitimi veren ve AR-GE faaliyetlerini yürüten önemli bir merkeze sahip olacak. İnşaallah bu merkez 2019 yılında hizmete girecek. Bu zaman zarfında da gerekli insan kaynağını yetiştirmiş olacağız. Bütün bu işlerin hepsini eş zamanlı yapıyoruz. Bir taraftan fiziksel mekanları tamamlarken, bir taraftan insan kaynağını hazırlamaya çalışıyoruz. 2019 yılında Türkiye'nin 2023 hedeflerine katkı sağlayan ve dünyaya hizmet eden, uluslararası düzeyde bir test ve sertifikasyon merkezi ve aynı zamanda bir AR-GE merkezi kurmuş olacağız.

Eskişehir ve Alpu tüm dünyada test ve AR-GE merkeziyle bilinecek

Tabi bu merkez binlerce kişinin istihdam edileceği bir yer olmayacak. Çünkü burası ileri bir teknoloji merkezi. Burada nitelikli personel çalışacak. Ancak bu merkezin yaratacağı katma değer çok yüksek. Bu merkez sonrasında Türkiye'ye ve Eskişehir'e gelen yatırımlar da söz konusu olacak. Yan sanayii de düşündüğümüzde doğrudan değil ama dolaylı olarak önemli bir istihdam da sağlanacak. Şu ana kadar somut bir yatırım olmasa da, bizim temelini atmamızdan itibaren bölgede özel teşebbüs yatırımlarının da başlayacağını tahmin ediyoruz. Eskişehir ve Alpu tüm dünyada test merkezi ile bilinecek. İlk etapta 400 milyon lira yatırım yapılıyor. Ama bu yatırımlar milyar liraya ulaşacak. Çünkü 400 milyon liralık yatırımın içinde yüksek hızlı tren test yolu inşaatı yok. Bu anlamda URAYSİM'in hem Eskişehir'e hem de ülkemize çok ciddi bir katkı sunacağını düşünüyorum. AR-GE açısından da hem Anadolu Üniversitesine hem de Türkiye ve Eskişehir'e çok önemli katkı sağlanacak. Biz de Anadolu Üniversitesi olarak ülkemizin hedeflerine ulaşmasına ve özellikle raylı sistemler sektörüne böyle bir katkı sağlamaktan çok mutlu olacağız.



Anadolu Üniversitesi olarak şehirdeki mevcut odalarla iletişim ve işbirliğini nasıl değerlendiriyorsunuz?

Üniversite olarak tüm meslek örgütleriyle olduğu gibi gerek ticaret odamız ve gerekse de sanayi odamızla çok iyi ilişkiler içindeyiz. Ancak ilişkilerimizin ve işbirliğimizin daha da geliştirilmesi lazım. Daha büyük adımların atılması gerekiyor. Üniversitelerle meslek örgütlerinin ve sivil toplum kuruluşlarının sürekli işbirliği yapmasından yanayım. Üniversitenin sivil toplum ve meslek kuruluşlarından kopuk olması üniversiteyi de eksik bırakıyor. Çünkü üniversiteler topluma katkı sunmak isteyen, ekonomik ve toplumsal gelişmeleri takip etmesi gereken kurumlar. Aynı şekilde meslek örgütlerinin de mutlaka üniversitelerle ilişki içerisinde olması lazım. Odalar ticaretin ve sanayinin eksik ve gelişmeye müsait yanlarını çok daha iyi biliyorlar. Bu anlamda önümüzdeki dönemde üniversite olarak odalarımızla daha yakın ilişki içerisinde olmak istiyoruz. Eskişehir'in önemli sorunlarına yönelik tezler hazırlatabiliriz. Çünkü üniversiteler neticede topluma hizmet sunan kuruluşlardır. Toplumun sorunlarını ne kadar iyi bilirlerse, o kadar doğru çözümler üretebilirler.

Üniversite-sanayi işbirliğini geliştirmek için hangi adımların atılması gerekiyor?

Aslında en büyük eksikliğimiz birbirimizi kurum olarak çok fazla tanımamamız. Odalarımız, sanayicilerimiz üniversitelerimizin tam olarak neler yapabileceğini bilmiyor. Herhangi bir sanayicimiz bir derdi veya projesi varsa çözüm için genellikle İstanbul'u ya da büyük şehirleri tercih ediyorlar. Örneğin üniversitemiz ciddi bir teknolojik donanıma sahip. Ama bu bilinmediği için kaynak şehir dışına gidiyor. Oysa ki sanayicilerimiz üniversitemizi tercih ettiklerinde hem zamandan kazanacaklar hem de daha ekonomik çözümler bulacaklar. Bunun için öncelikle üniversitelerin sanayii; sanayinin de üniversitelerimizi tanıması gerekiyor. Üniversite hocalarımızın çoğu da ne yazık ki sektörde olup biteni yeterince takip edemiyorlar. Bu nedenle karşılıklı iletişimimizi güçlendirmemiz gerekiyor. Bence odaların ve üniversitelerimizin kurumsal olarak yapabileceği en önemli işbirliği bu iletişim kanallarını canlı tutması olacaktır. Böylece ticaret erbabıyla, sanayiciyle üniversite çok daha

kolay buluşacaktır. Biliyorsunuz bizim bu amaçla kurmuş olduğumuz TÜBİTAK destekli teknoloji transfer ofisimiz ARİNKOM var. ARİNKOM üniversite ve sektör arasında önemli bir ara yüz. Sektör üniversitemizden herhangi bir çözüm istediğinde ARİNKOM'a başvurup onun yönlendirmesiyle ilgili akademisyenlerimizle projeler üretebiliyor.

Anadolu Üniversitesi Eskişehir ve ekonomisi için ne anlam ifade ediyor?

Bence birinci derecede önemli olan üniversitenin şehre kattığı entelektüel zenginliktir. Anadolu ve Eskişehir Osmangazi üniversitelerinin Eskişehir'e kattığı çok önemli bir entelektüel birikim var. Bu şehirde üniversitelerde görevli 5000'e yakın akademisyen yaşıyor. Yine bu şehri sosyal ve kültürel anlamda canlı tutan bir öğrenci kitlesi var. Bunların daha önemli olduğunu düşünüyorum. Ekonomik anlamda bakarsak, Eskişehir'de 80.000'e yakın üniversite öğrencisi öğrenim görüyor, bu öğrencilerin şehir ekonomisine kuşkusuz önemli katkıları var. Aynı şekilde sadece üniversitemizde 10 bine yakın akademik ve idari personel çalışıyor. Onların da şehir ekonomisine önemli katkıları var. Anadolu Üniversitesi'nin sadece URAYSİM ile Eskişehir'e sağladığı kaynak ortada. Yine üniversitemizin Türk Dünyası Kültür Başkenti projesi için aktardığı kaynak yüz milyonlarca lira.

Üniversite öğrencilerinin iş yaşamına adapte olabilmeleri için ne tür çalışmalar gerçekleştiriyorsunuz?

Sadece öğrenci yetiştirmek değil, mezuniyetleri sonrasında onların çalışma hayatına geçişlerini daha kolay hale getirebilmek için de projeler üretmek lazım. Anadolu Üniversitesi olarak biz bu konuyu çok önemsiyoruz. Özellikle batıda okuldan çalışma yaşamına geçiş politikaları adı altında belli çalışmalar var. Bütün dünyada işsizliğin en yoğun olduğu yaş sınıfı 18-25 yaş grubu arasındaki gençlerdir. Bunun temel nedeni de üniversiteden çalışma hayatına sağlıklı bir geçişin olmamasıdır. Biz üniversite olarak yıllardır Türkiye'ye hizmet eden mezunlar yetiştirdik. Öncelikle Anadolu Üniversitesi mezunları özgüvenleri yüksek mezunlardır. Mezunlarımızla ve öğrencilerimizle gurur duyuyoruz. Öğrencilerimizi çalışma hayatına adapte edebilmek için proje tabanlı staj uygulamasını çok önemsiyoruz. Önümüzdeki yıllarda sadece mühendislik alanlarında değil; sosyal bilimler alanında da staj uygulamalarını geliştirmek istiyoruz. Öğrencilerimizin staj yaparken hem yaratıcı yanlarını ortaya koymalarını hem de staj yaptıkları kuruma katkı sağlamaları için çaba gösteriyoruz. Öğrencilerimizin daha okurken çalışma hayatını tanımaları için üniversite bünyesindeki birimlerde öğrenci işçi olarak faaliyette bulunmaları ve kulüpler aracılığı ile kendilerini geliştirmeleri için destekliyoruz. Sayıları 50'nin üzerinde olan kulüplerimizde öğrencilerimiz gece gündüz demeden çalışıyorlar. Bunun yanında öğrencilerimizin ulusal ve uluslararası yarışmalara katılımına da çok önem veriyoruz. Son birkaç yıldır Mühendislik ve Havacılık Fakültelerimizde okuyan öğrencilerimiz insansız hava aracından tutun da güneş enerjisiyle ve hidrojenle çalışan araca kadar birçok konuda yurt dışındaki yarışmalara katılıyorlar. Özetle öğrencilerimize kendilerini geliştirmeleri için uygun ortamı oluşturuyor, projeler aracılıyla doğrudan çalışma hayatına katılmaları için onları yönlendiriyoruz.

Ülkemizde çok sık gündeme gelen "ara eleman" sıkıntısı konusunda sizce ne gibi adımlar atılabilir?

Bizim "ara eleman" olarak nitelendirdiğimiz işgücü, aslında sanayinin ana elaman kadrosunu oluşturuyor. Ne yazık ki mesleki eğitim konusunda ülke olarak başarılı olamadık. Son yıllarda meslek eğitimi konusunda önemli gelişmeler olsa da, bunlar yeterli görmüyorum. Gelecekte yapılacak düzenlemelerle meslek yüksek yüksek okullarının üniversite bünyesinden çıkarılıp, sanayinin odağında olacakları bir kurum bünyesinde faaliyet gösterebileceklerini düşünüyorum. Çünkü meslek liselerinin ve yüksek okulların organize sanayi bölgelerinin içinde olan okullar haline dönüştürülmesi ile daha yüksek başarı sağlanacağını düşünüyorum. Öte yandan meslek eğitimi konusunda en başarılı örneklerden biri olan Almanya'nın uyguladığı dual sistemden de faydalanılabilir. Bu sistemde meslek lisesi veya meslek yüksek okulundaki öğrenci haftanın iki ya da üç gününü eğitimle geçiriyor. Diğer günlerde ise bir sanayi kuruluşunda ya da bir firmada çalışıyor. Meslek eğitimi boyunca sürekli iş hayatında olduğu için öğrenci mezun olduğu zaman iş konusunda sıkıntı yaşamıyor. Okulu bitince de aynı iş yerinde çalışmaya devam ediyor.



O, Başarının Bir Parçası Olmak İçin Yaratılmış Bir Girişimci: Hasan Aslanoba

Başarılı iş adamı Hasan Aslanoba, tüm enerjisini internet projelerine melek yatırımcı olarak ayırmaya karar verdi. Şu anda, genç girişimcilerin motivasyonu ve melek sermaye konusunda Türkiye'nin yeni nesil öncülerinden...

Türkiye'de, pek bilinmeyen ama yeni nesil ticaretle uğraşanların bir kaldıraç aracı olarak kullandığı "melek yatırımcılık", fikir ve proje ile finansmanı bir araya getiriyor. Gelecek vaat eden ancak sermaye sıkıntısı çeken girişimlere bireysel olarak hem finansman hem de bilgi birikimi ve tecrübelerini aktaran kişilere **"melek yatırımcı"**, henüz başlangıç aşamasında olan bir iş fırsatına, ileriki süreçlerde kurulacak işletmenin büyümesi ve gelişmesi için sermaye ve bilgi birikimi sağlama sürecine de **"melek yatırımcılık"** deniyor.

Melek yatırımcılar, kanunda yapılan düzenleme ile bir araya gelebiliyor, yapmış oldukları yatırımın vergiden muaf tutulması sağlanabiliyor. Son günlerde, iletişim kanallarında duyduğumuz birçok internet projesinin finansmanı da bu yolla sağlanmış. Hatta belli noktaya gelmiş yeni nesil projeler de, işlerini ve projelerini büyütmek için melek yatırımcılarla işbirliğini tercih ediyor.



Hasan Aslanoba, geldiği noktada bir projede ortaya çıkan başarının parçası olmanın, kendisi için her şeyden önemli olduğunu, geleceğin yatırımcılarının da bu şekilde konuya yaklaşması gerektiğini söylüyor

Son yıllarda, başka bir sektörde faaliyet gösterirken, şirketinin markasını yabancı bir evlilikle büyütme yoluna giden ve elde ettiği kazanımla melek yatırımcı olmayı tercih eden Hasan Aslanoba, bu alanda parlayan bir yıldız.

Erikli Su'yun **eski CEO**'su **Hasan Aslanoba**, tüm enerjisini internet projelerine melek yatırımcı olarak ayırmaya karar verdi. Şu anda, genç girişimcilerin motivasyonu ve melek sermaye konusunda Türkiye'nin yeni nesil öncülerinden... Kurduğu Aslanoba Capital, aracılığı ile yurt içi ve yurt dışında onlarca yeni nesil projeye yatırım yapan Hasan Aslanoba, bambaşka bir kulvarda, iş insanlarına öncülük ediyor.

Kendisine en çok sorulan soru, "Yatırım yapacağı projeleri nasıl seçiyor?"... Bu soruya, bütün açıklamalarında hep aynı cevabı vermiş. Önüne gelen projeleri değerlendirme sürecini ***"Her gün 5-10 tane yeni proje geliyor e-mail veya Linkedin üzerinden. Elerken stratejiyi önemsiyorum. Pazarın ihtiyacını ve sorununu belirleyip çözümünü iyi anlatanları önceliyorum. Taşları yerinden oynatacak, gerçekten değer yaratacak fikirlere bakıyorum. Mobil teknoloji projelerini, aplikasyonları ve belirli bir kategoride ürün satan dikey***

e-ticaret sitelerini çok dikkate aldım şimdiye kadar." diyerek tanımlayan Hasan Aslanoba için "işin stratejisi" çok önemli bir belirleyici.

Yaptığı açıklamalarda hep stratejinin belirleyiciliğine vurgu yapan Hasan Aslanoba, ***"Stratejide önemsediğim konu, stratejinin "olsa iyi olur" değil, gerçekten büyük değer yaratan bir çözüm getirmesi; ama işin başlangıcında da birincil olarak müşterisinin problemini ve onun için sunduğu çözümü çok iyi tariflemesi gerekiyor. Stratejilerde sunulması gereken problem nedir, niçin böyle bir problem var ve bununla ilgili nasıl bir çözüm sunulduğu çok iyi tariflenmeli. Bunun yanı sıra uygulanabilir olması ve dünyada örneklerinin var olması gerekiyor."*** diyerek bu işin olmazsa olmazlarını tarif ediyor.

Bu işte, orta ve uzun vadeli planları olduğunu söyleyen Hasan Aslanoba, geldiği noktada bir projede ortaya çıkan başarının parçası olmanın, kendisi için her şeyden önemli olduğunu, geleceğin yatırımcılarının da bu şekilde konuya yaklaşması gerektiğini söylüyor. Hasan Aslanoba, melek yatırımcı olarak kazandıklarını, katılmış olduğu bir konferansta da dediği gibi, tekrar bu ekosisteme yeni yatırım olarak geri vereceğinin sinyallerini veriyor:

"Türkiye'nin en önemli başarılarından birine imza attım ve şirketimi gerçekten çok yüksek değerlere ulaştırdım. O açıdan birincil odağım servetimi üçe beşe katlamak değil aslında. Öyle bir çıkış noktam yok. Ben başarının bir parçası olmak istiyorum. Eski ekonomiden yeni ekonomiye muazzam bir dönüşüm var ve çok ciddi başarı hikayeleri ortaya çıkacak. Hayalleri süsleyen milyon dolarlar aslında yeniden bir yatırım yapabilmek için bir araç. Benim bu ekosistemden kazandıklarım gayrimenkullere gitmeyecek, yeniden bu ekosisteme gidecek."



Akıllı telefonların ve mobilitenin artması ile birlikte, insanların çoğu satın almasını hayatın içindeyken, ellerindeki telefonlarla yaptığı bir çağa doğru gidiyoruz. Hasan Aslanoba, mobil kavramı ile ilgili düşüncelerini ***"Açıkçası mobil çok dikkatimi çekiyor. Mobilde özellikle son tüketiciye hitap eden, ölçeklenebilir, gerçekten fayda sağlayan ve bir problemi çözen uygulamalar çok büyük değer yaratabiliyor."*** şeklinde tarif ediyor.

Türkiye'de melek yatırımcılık kavramının gelişmediğini ve tam olarak bu kavramın bilinmediğini söyleyen Hasan Aslanoba, bu konudaki öncü bir lider olarak, manzarayı şu şekilde tanımlıyor:

Türkiye'de startup (girişim) şirketlerin ihtiyaç duyduğu büyüme fonlarında (500 bin dolar, 1 milyon dolar gibi) çok büyük sıkıntı var. Çünkü bunlara yatırım yapacak internet zenginleri yok henüz. Cebinde parası olan, internet ekosistemini anlayan, bilen, kazandığı parayı tekrar oraya döndürecek olan yatırımcı profili çok eksik. Yabancı girişim fonları ise Türkiye'de yatırım yapacak şirket bulamıyoruz diyorlar. Onlar ayda cirosu 1 milyon dolar olan belirli büyüklüğe ulaşmış ve büyüyen şirketlerle ilgileniyorlar. Küçük ölçeklerle ilgilenen yok."

Katma değerli ürün üretmek veya süreçlerde inovasyon yapmak, tıkanmışlığa bağlı olarak bazen zor olabiliyor. Sektörlerdeki kâr marjlarının düşmesi, alternatif sektörlere ilgili artırmalı. Fikir ve proje olarak donanımlı girişimcilerin ortaya çıkardıkları ve müşteri nezdinde karşılığı bulunan yeni ekonomi ürün veya hizmetlerinin finansmanı, kendi sektörümüzde yaşadığımız tıkanıklığın önünü açacak, yeni nesil bir anahtar olabilir.



ESKİŞEHİR'İN SANAYİ ALTYAPISINA YENİ ENERJİ: SİVRİHİSAR ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

Sivrihisar Belediyesi, Eskişehir Ticaret Odası ile dönemin İl Özel İdaresi ortaklığında gerçekleştirilen Sivrihisar Organize Sanayi Bölgesi yatırımı, Eskişehir'in sanayi altyapısına katkı sağlamak için son hazırlıklarını tamamlıyor

Eskişehir, ülkemizdeki kara ve demir yolu taşımacılığının en önemli kavşak noktalarından biri olarak sahip olduğu coğrafi avantajı altyapı yatırımlarıyla avantaja çeviriyor. Bu doğrultuda Sivrihisar Belediyesi, Eskişehir Ticaret Odası ile dönemin İl Özel İdaresi (YİKOBB) ortaklığında gerçekleştirilen Sivrihisar Organize Sanayi Bölgesi yatırımı, Eskişehir'in sanayi altyapısına katkı sağlamak için son hazırlıklarını tamamlıyor.

SANAYİ YATIRIMLARI İÇİN DİKKAT ÇEKEN ALTYAPI

Sivrihisar Organize Sanayi Bölgesi yatırımcılara sağlayacağı avantajlarla henüz düzenleme aşamasında yatırımcıların dikkatini çekmeyi başardı. 1998 yılında başlayan yatırım, 218 hektarlık alan üzerinde toplam 76 parselden oluşuyor. Bir Organize Sanayi Bölgesinde bulunması gereken tüm altyapıya sahip olacak Sivrihisar OSB, doğalgaz bağlantılarını da yatırım faaliyete geçene kadar aktif hale getirmeyi planlıyor. Yatırım için herhangi sektör kısıtlaması bulunmayan Sivrihisar Organize Sanayi Bölgesi, önemli ulaşım avantajlarıyla da dikkat çekiyor.

ESKİŞEHİR SANAYİSİ İÇİN YENİ BİR "LOJİSTİK ÜS"

Eskişehir'in sahip olduğu lojistik avantaj, sahip olduğu sanayi altyapısı için en önemli yatırımlardan biri konumunda bulunuyor. Sivrihisar Organize Sanayi Bölgesi de bu avantajları en iyi şekilde kullanacak bir lojistik üs konumunda kuruluyor. Ankara-Eskişehir karayolu üzerinde bulunan OSB, Ankara'ya 130, Eskişehir'e 80 km mesafede yer alıyor. Bu nedenle karayolu taşımacılığı için bir merkez konumunda bulunuyor. Polatlı ve Eskişehir gibi yakın demiryolu bağlantılarıyla da dikkat çeken Sivrihisar Organize Sanayi Bölgesi, Eskişehir'in sahip olduğu Gemlik liman bağlantısından da istifade edebilecek bir lojistik konuma sahip.

2017 YILINDA DÜĞMEYE BASILIYOR

Sivrihisar Organize Sanayi Bölgesi, bugün itibariyle yatırım planında son aşamaya gelmiş durumda. Tüm proje altyapısı tamamlanan bölge, inşaat sürecine başlamak için Bakanlık onayını bekliyor. Projenin inşaat aşamasına başlamak için öngörülen takvim 2017'de başlayacak.

İLETİŞİM:
Sivrihisar Belediyesi
İlgili personel: Asiye Sağlam
Telefon: 0 (222) 711 40 35
mail: asiye_saglam@hotmail.com







SİVRİHİSAR (ESKİŞEHİR) ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ YERLEŞİM PLANI GÖSTERİM



TABLO: ALANLARIN DAĞILIMI

FONKSİYON	ALAN (m²)	%
Sanayi Parselleri Alanı	1.062.288	48.73
İdari Sosyal Tesis Alanı	27.534	1.26
Dini Tesis Alanı	6.904	0.32
Ticaret Alanı	13.212	0.61
Akaryakıt İstasyonu Alanı	2.796	0.12
Teknik Alt Yapı Alanı	13.135	0.60
Arıtma Alanı	57.759	2.65
Yapı Yasaklı Alan	287.146	13.17
Tanap Boru Hattı Alanı	44.918	2.06
Park Alanı	487.400	22.36
Yollar	176.908	8.12
TOPLAM	**2.180.000**	**100.00**

TABLO: PARSEL TÜRLERİ

PARSEL ALANI	PARSEL TİPİ	PARSEL ADEDİ
3000-5000	A	11
5001-7000	B	16
7001-10000	C	19
10001-20000	D	16
20001-30000	E	9
30001-40000	F	1
40001-50000	G	1
50001-100000	H	2
100001-.....	I	1

Eskişehir: Küresel Rekabetin Yükselen Değeri

Eskişehir'in Türkiye içinde avantajlı olduğu ekonomik alanlarda dünya ölçeğinde potansiyel taşıdığı açıktır. Yüksek teknoloji ve bilgi etkin kullanıldığında uluslararası ticarette rekabet edebilecek ürünler çıkarmak mümkündür



Prof. Dr. Sezgin Açıkalın
Anadolu Üniversitesi
İktisat Fakültesi, İktisat Bölümü

Eskişehir'in hem medeniyetlerin hem de ekonomik coğrafyaların kesişme noktasında yer alması sosyal ve ekonomik yaşamın zenginliği için potansiyel bir fırsattır. Kamu ve özel sektörün şehir yaşamına önemli katkı sağladığı dengeli bir sosyal ve ekonomik yaşam, Eskişehir'in göze çarpan önemli farklılıklarından biridir. Günümüz dünyasında sosyal, kültürel ve ekonomik yaşamlar iç içe geçmiştir. Eskişehir bu anlamda Türkiye'nin önde gelen kentlerinden biridir. Hızla küreselleşmeye devam eden dünyada her ne kadar birbirine tezat gibi dursa da hem ortak yaşama uyum sağlama süreci hem de diğerlerinden pozitif farklılığa sahip olma süreci el ele yürümelidir. Özellikle ekonomik alanda hızla artan rekabet, dünyada olan biteni doğru okumayı ve herkesin yapamadığı bir şeyleri en etkin biçimde yapabilmeyi gerektirir. Eskişehir'in Türkiye içinde avantajlı olduğu ekonomik alanlarda dünya ölçeğinde söz sahibi olabilme potansiyeli taşıdığı açıktır. Bu alanlarda yüksek teknoloji ve bilgi etkin biçimde kullanıldığında uluslararası ticarette rekabet edebilecek ve ticaret hacmini arttırabilecek ürünler ortaya çıkarmak mümkün olacaktır. Bunun için kaliteli işgücü ve altyapıya sahip olmak gerekir ki yine Eskişehir sahip olduğu iki üniversite ve araştırma merkezleri ile bu potansiyele sahiptir. Yakın zamanda kurulması muhtemel bir üçüncü üniversite şehrin bu alanda sahip olduğu avantajı daha da etkin hale getirecektir. Sahip olduğu zengin hammadde rezervleri de tüm yukarıda sayılan avantajlara bir başkasını eklemektedir.

Eskişehir'in dünya rekabetinde başarının yolunun yerel ve ulusal rekabette başarıdan geçtiğini akıldan çıkarmaması, uluslararası ticarette pay sahibi olabilmek için dünyaya açılan kapılara sahip olması gerekir

Dünyaya Açılan Kapılara Sahip Olmalıyız

Dünya ölçeğinde rekabet edebilmek için önemli avantajlara sahip olan Eskişehir'in dünya rekabetinde başarının yolunun yerel ve ulusal rekabette başarıdan geçtiğini akıldan çıkarmaması gerekir. Uluslararası ticarette pay sahibi olabilmek için dünyaya açılan kapılara da sahip olmak gerekir. Eskişehir'in sahip olduğu havaalanı, kara yolu ulaşımı, demiryolu ulaşımı ve limanlara erişim imkânları yukarıda sıralanan avantajlara eklendiğinde, şehrin uluslararası ölçekte söz sahipliği için her şey hazır demektir.

Eskişehir'in uluslararası rekabette mücadele edebileceğinin en önemli göstergesi ulusal rekabette aldığı konumdur. Yerel ve ulusal rekabette



çaba sarf etmeden küresel ölçekte söz sahibi olmak mümkün değildir. Sosyal Ekonomik ve Dış Politikalar Araştırma Merkezi EDAM'ın "Türkiye İçin Bir Rekabet Endeksi" başlıklı çalışmasında hesaplanan rekabetçilik endeksine göre yapılan sıralamada Eskişehir, Ankara, İstanbul, İzmir ve Kocaeli'nin ardından 5. sırada yer almıştır. Aynı amaçla Uluslararası Rekabet Araştırmaları Kurumu (URAK) tarafından hazırlanan "İllerarası Rekabetçilik Endeksi" çalışmasının bulgularına göre de Eskişehir'in en rekabetçi 6. il olduğu belirlenmiştir. Türkiye ölçeğinde ciddi rekabet edebilirliği olan Eskişehir'in kendini ticari faaliyetleri (Eskişehir'i dünyaya götürebiliriz) ve hizmetler sektörü (Dünyayı Eskişehir'e getirebiliriz, özellikle turizm sektörü ile) ile dünyaya daha fazla açma vakti gelmiş de geçmektedir.

Değişim Getirecektir

Artan ulaşım imkânları ve bölgenin gelişen ekonomisi bölgenin ekonomik yapısında da gözle görülür değişim getirecektir. Hem artan ulaşım hem de ekonomik kalkınma bölgede birincil üretimden (yeraltı kaynaklarının çıkarılması, madencilik gibi) ikincil üretime yani imalat sanayisinde üretime doğru ilk adımı sağlayacaktır. Eğer bölgede bu sağlanmış ise ikinci adımda değişim imalat sektöründen gelişmiş ve yüksek teknolojiyi kullanan imalata, mal ve hizmetlerin dağıtımı ve hizmetler sektörüne doğru olacaktır. Burada şu nokta çok önemlidir: Eğer bölge ekonomisi imalat sektörüne ağırlıkla bağlı ise o zaman karayolu, demiryolu ve liman altyapısı önemli olur. Ancak hizmetler sektörünün ağırlığı taşıyacağı bir bölgede lojistik ve etkinliği ile kentsel ulaşımın gelişimi önemli hale gelecektir. Demiryolu ulaşımında özellikle Hızlı Tren hatlarıyla birlikte tüm dünya örneklerinden anlaşılmıştır ki şehrin sosyal ve ekonomik yapılarında değişimler olmaktadır. 'Yüksek Hızlı Tren'le birlikte zamana bağlı olmakla beraber gelişme gösteren şehir ve şehir merkezlerinde işletme faaliyetleri bilgi-yoğun sektörlere doğru kaymaktadır. Bu şehrin gelişimine, kültürüne ülkesine ve zamana bağlı olarak farklılık gösterse de durum budur. Ya da büyük şehir bağlantısı YHT durağı olan şehri rekabette zayıf yakalayıp ters nüfus göçü ve ekonomik daralmaya da itekleyebilmektedir. Eskişehir'in sanayide ve hizmetler sektöründe geçmiş birikimi sağlam olan şirketlerin bu rekabete dayanabileceği beklenilebilir. Ancak diğerlerinin aynı alanda çalışmaya devam etmeleri bununla birlikte en azından bilgi temelli işletme ve hizmet anlayışına geçmeleri gerekebilir. YHT hattında büyük ya da küçük tüm şehirler için ekonomik alanda en önemli dönüşüm ağırlığın imalat sektöründen bilgi - bilişim - yoğun hizmetler sektörüne doğru olmuştur.



Göçmen Problemine Dikkat

Genel anlamda Eskişehir'in ekonomik ve sosyal değerlendirmelerinden sonra bölgemizde ve Dünyada yaşanan son gelişmelerle birlikte Türkiye ve Eskişehir için olası değişimlere de kısaca bir bakalım. Türkiye'nin hâlihazırda yaşamakta olduğu



göçmen problemi ve turizm sektöründe kendini göstermeye başlayan yavaşlama, Eskişehir ve Türkiye için yaşanan problemlerden ilk akla gelenlerdir. Ancak küresel ticarette meydana gelen yavaşlama ve gelişmekte olan ülkelerin yaşadığı makroekonomik problemler, Eskişehir ve Türkiye ekonomisi için daha ciddi problemler oluşturabilir. Büyüme ve uluslararası ölçekte söz sahibi olmak isteyen Türkiye ve Eskişehir için imalat ürünlerinin özellikle AB ve Orta-Doğu ülkelerine ihracatı uzun zamandır Türkiye ekonomisinin önemli dayanaklarından olmuştur. Ancak bu

Eskişehir'in sanayide ve hizmetler sektöründe geçmiş birikimi sağlam olan şirketlerin bu rekabete dayanabileceği beklenilebilir. Bununla birlikte; en azından bilgi temelli işletme ve hizmet anlayışına geçilmesi gerekir

bölgelerde yaşanan sosyal ve ekonomik sıkıntılar bu bölgelerin talebini oldukça zayıflatmaktadır. Bunlarla birlikte Çin ekonomisinin bu bölgelere Türkiye'den daha ucuz fiyatlarla girişi de bir başka sıkıntı yaratmaktadır. Özellikle Irak ve Suriye'de devam eden savaşlar hem göçmen problemi yaratmış, hem de bu bölgeden Türk mallarına olan talebi önemli ölçüde kısıtlamıştır. Tüm bu olumsuzlukları aşmakta Türkiye genelinde ve Eskişehir'de inşaat ve özellikle yaşam alanı inşaatı aşırı şekilde kullanılmış ve kullanılmaktadır. Yüksek Hızlı Tren ve Eskişehir Büyükşehir Belediyesi'nin emlak sektörü üzerinde yeniden düzenleyici uygulamaları ve yeni yaşam kompleksleri yaratmaları ile ekonomik yavaşlamanın önüne geçilmiş gibi olsa da bu çözümün kısa dönemli ve ekonomik anlamda ileri-geri besleyiciliğinin zayıf olduğu gerçeğini akıldan çıkarmamak gereklidir. Yüksek teknoloji ve bilişim sektörünün yalnızca imalat sektöründe değil hizmetler sektöründe de yerini hızla alması gereklidir. Eskişehir hizmetler sektöründe bu dönüşümü sağlayabildiği ölçüde ulusal ve uluslararası rekabette güçlü kalmaya devam edecek ve Eskişehir ticari hayatı bu dönüşümden karlı çıkacaktır.

Eskişehir ekonomisi için değerlendirmeleri sonlandırmadan önce iki detaydan daha bahsetmekte yarar görüyorum.

Birincisi dünyada daha sesli halde kullanılan "İkincil Şehir" kavramı ve bunun Eskişehir için önemi diğeri de "Şehir Turizm"inin Eskişehir için önemidir.

Fırsatları Değerlendirelim

Dünya ekonomisinde "İkincil Şehirler" hızlı şehirleşmenin motorları olarak gelecek on yıllarda önemli hale geleceklerdir. Özellikle gelişmekte olan büyük ekonomilerde sanayileşmenin motoru olan şehirlere yakın bölgelerde bu şehirlerle ilişkileri fazla olan yeni şehir merkezleri oluşacak ve yakın gelecekte bu şehirler ekonomik canlılık anlamında önemli merkezler halini alacaktır İkincil şehirler nüfuslarına göre değil, ulusal ve küresel ekonomideki fonksiyonları ve bağlantıları ile tanımlanmaktadır.

Eskişehir'in kültürü, birikimleri, ekonomisi ve sosyal yaşamıyla Türkiye'de değil dünyada parmakla gösterilen kentlerden biri olmaması için hiçbir sebep yoktur. Yeter ki potansiyelini doğru değerlendirsin.

Gelişmekte olan Türkiye ekonomisinde Eskişehir'in sahip olduğu sosyal, kültürel ve ekonomik özellikler tam da bu tanımlamaya uygun bir çerçeve oluşturmaktadır. Sosyal ve ekonomik yaşamda dengeli büyüme olanaklarına sahip Eskişehir'in "Yeni Ekonomik Coğrafya" oluşturabilmekte elinde olanları zamanlıca ve etkin olarak kullanması önemli bir fırsatı yakalaması anlamına gelecektir.

Son olarak Eskişehir ticari hayatı için giderek önemli hale gelen şehir turizmine değinelim. Şehir turizmi son yıllarda büyüyen bir pazardır. Özellikle Avrupa şehirleri bu alanda en çok tercih edilen yerlerdir. Şehirlerin çekici hale gelmesi için cazibe faktörlerini bulundurmaları gerekmektedir. Bu faktörler ekonomik istikrar, verimlilik, maliyetler, yerel destek hizmetleri, iletişim altyapısı, stratejik konum ve teşviklerden oluşan sert cazibe faktörleri ile farklılaşma, yaşam kalitesi, işgücünün rekabet edebilirliği, kişisel etmenler, esneklik ve dinamizm, iş ilişkilerinde profesyonellik düzeyi ve girişimcilik özelliklerini içeren yumuşak cazibe faktörleridir. Artan müşteri talebi kentte daha kompleks ürün ve hizmetlerin üretilmesini gerektirdiğinden girişimcilik ve farklılaşma gibi yumuşak cazibe faktörlerinin önemi artmaktadır.

Kaliteye Ulaşmak Zorunlu

Eskişehir sosyal ve ekonomik yaşamı tüm bu değerlendirmeler ışığı altında uluslararası alanda daha göze çarpan kalite ve değerlere ulaşmak zorundadır. Gelecekte kültürü, birikimleri, ekonomisi ve sosyal yaşamıyla Türkiye'de değil dünyada parmakla gösterilen kentlerden biri olmaması için hiçbir sebep yoktur. Yeter ki potansiyelini doğru değerlendirip gerekli yatırımları yapan bir şehir olsun Eskişehir.



ÖZGÜR TARIM

yarım asırlık tecrübe

tohumdan hasata hep yanınızda

ÜNLÜ®

MATRİS

Palazoğlu
1954 TARIM ALETLERİ SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

ÇELİKEL
www.celikeltarim.com

İLGİ
toprak ilgi bekler

YETİK
TARIM MAKİNALARI OTOMOTİV ve ELEKTRONİK SANAYİ TİCARET LTD. ŞTİ.

VOLKAN

SÜRÜM

BUZLUSAN
TARIM MEKİNELERİ VE ALETLERİ

Volkanlar
Tarım Makinaları

özdöken®
Tarım Makineleri ve Ticaret A.Ş.

Tel : 0222 227 15 95 Fax : 0222 227 16 95 Gsm : 0546 529 23 24
71 Evler Mh. Alize Sk. No: 32 Odunpazarı / ESKİŞEHİR
www.eskisehirozgurtarim.com oztarmak1@hotmail.com

Türkiye'nin İthalatta Dezavantajlı Olduğu Sektör "Mineral Yakıtlar" (Kömür, Doğalgaz ve Petrol)

Cumhuriyetimizin kuruluşundan bu yana, birkaç yıl hariç hep dış açıklarla mücadele edilmiştir. Ancak dış açık sorunu çözülememiştir



Prof. Dr. Erol Kutlu
Anadolu Üniversitesi
İktisadi Gelişme ve Uluslararası İktisat
Orhan Ayhan
Bilim Uzmanı

Giriş

Türkiye'nin ithalatının analizinden yüksek yer tutan sektörleri incelediğimizde en dezavantajlı sektörün mineral yakıtlar olduğu görülmektedir. Bu sektör uzun yıllar en dezavantajlı (En çok döviz giderinin olduğu sektör) sektör olma özelliğini devam ettirmektedir. Bu sektörü makine ve mekanik cihazlar, elektrikli cihazlar ve motorlu kara taşıtları gibi sektörler izlemektedir.

İthalat bir ülke için döviz götürücü bir sektördür. Eğer bu ithalat için gerekli döviz ihracat sektörünün yaptığı satışlarla karşılanamaz ise, ülke dış ticaret açığı ile karşı karşıya kalmaktadır. Bu açık yıllarca devam ettiği bir durumda kronikleşir ve ülkede döviz sorunu yaratıp, birçok makroekonomik değişkenin bozulmasına ve krizin oluşmasına ortam hazırlar.

Türkiye'nin bu sorunlarla yıllardır mücadele ettiğini biliyoruz. Cumhuriyetimizin kuruluşundan bu yana, birkaç yıl hariç hep dış açıklarla mücadele edilmiştir. Bu kadar önemli sonuçlar doğuran bu sorunun kaynağı yapılan ithalat olduğunu ifade edebiliriz. Cumhuriyetimizim kuruluşundan bu yana, ithalat politikamızda önemli değişimler yaşanmakla birlikte dış açık sorunu çözülememiştir.

Cumhuriyetimizin kuruluşundan bu yana, ithalat politikamızda önemli değişimler yaşanmakla birlikte dış açık sorunu çözülememiştir.

Dış ticaret açığı ve buna bağlı döviz darboğazı sorununun analizinde Türkiye'nin ithalatında en yüksek paya sahip sektörleri belirleyerek, en dezavantajlı olduğumuz bu sektörleri ikame edecek yeni ürünlerin yaratılmasına yönelik çabalara hız verilmesi gerekmektedir. Bu çalışmada Türkiye'nin ithalatında en dezavantajlı sektörlerin başında gelen mineral yakıtların durumu analiz edilmiştir. Bu yakıtlardan kömür, doğalgaz ve Petrol'ün Türkiye'nin ithalatında çok önemli dövizlerin ödendiği ürünlerdir. Bu ürünlerin ülkemizden temin edilmesi de yakın zamanda mümkün gözükmemektedir.

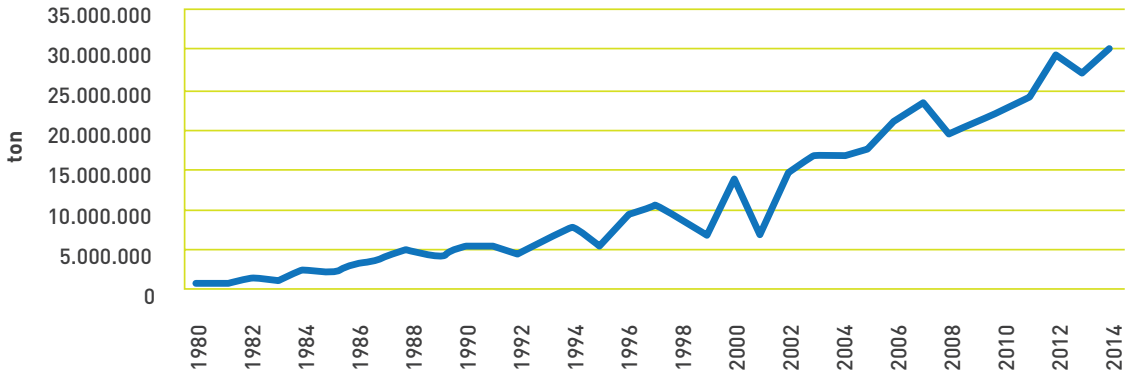
Bu durumda nelerin yapılabileceğinin araştırılması çok büyük bir öneme haiz olduğu bir dönemi yaşamaktayız. Çalışmamızda bu öneme bağlı olarak bu ürünlerin ithalat miktarları ve maliyetleri, ithalat miktarlarının gelişim seyri, ithalatın yapıldığı ülkeler, ithalatı yapılan ürünlerin kullanıldığı alanlar analiz edilerek durum tespiti yapılmıştır. Sonrasında ise Türkiye'nin ithalatında en yüksek paya sahip bu ürünlerin ithalatını azaltacak yeni çözümler ortaya konulmaya çalışılmıştır. Bu çözümlerden, özellikle alternatif enerji kaynakları ve bu mineral yakıtların kullanım alanlarının değiştirilmesi ve tasarrufu ön plana çıkmaktadır.

Kömür

Türkiye'nin kömür ithalat miktarı, dolayısıyla maliyeti her geçen gün artmaktadır. Kömür ithalatı ilk olarak 1980'li yıllarda başlamış, 1990'lı yıllarda 10 milyon ton, 2000'li yıllarda ise 20 milyon tonun üzerine çıkmıştır. Kömür ithalatındaki artış oranı 2004-2014 arasındaki on yılda %79 ve son yirmi yılda ise %291 oranındadır. 2012 yılında kömür ithalatımız bir önceki yıla göre yaklaşık %23 artış göstererek 29,6 milyon ton düzeyine yükselmiş, 2013 yılında ise bir önceki yıla göre %8,4 azalarak 27,2 milyon ton olarak gerçekleşmiştir. 2014 yılı kömür ithalatı ise %11 artışla 30,2 milyon ton olmuştur. Son yıllarda kömür ithalatındaki artışın en önemli nedeni, elektrik üretimi amaçlı kullanılacak buhar kömürlerine olan talepteki ciddi artıştır [1].

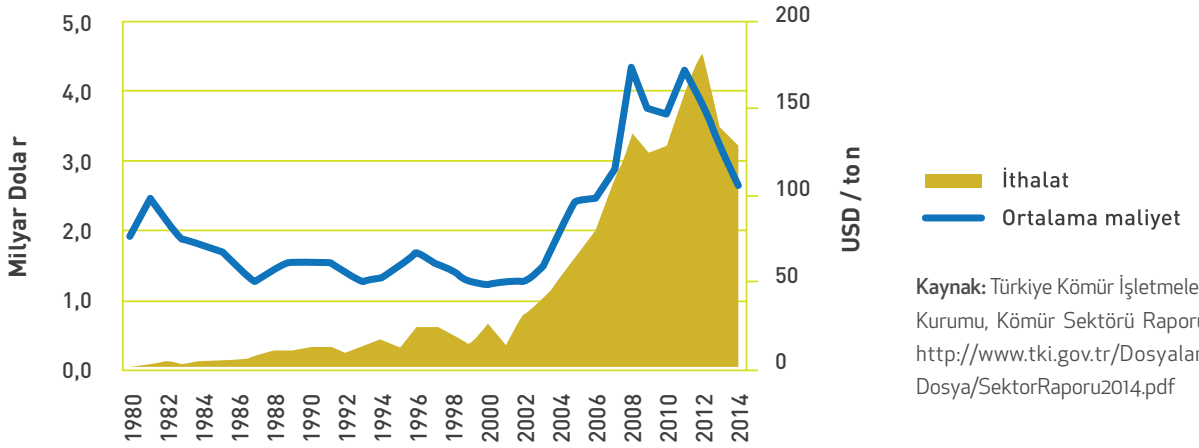
1. Türkiye Kömür İşletmeleri Kurumu [TKİ] (2014). Kömür Sektörü Raporu. s. 36 http://www.tki.gov.tr/Dosyalar/Dosya/SektorRaporu2014.pdf (Erişim Tarihi: 25.02.2016)

Grafik 1. 1980-2014 Yılları Arasında Türkiye'nin Kömür İthalat Miktarı



Kaynak: Türkiye Kömür İşletmeleri Kurumu, Kömür Sektörü Raporu, http://www.tki.gov.tr/Dosyalar/Dosya/SektorRaporu2014.pdf

Grafik 2. 1980-2014 Yılları Arasında Kömür İthalat Maliyeti

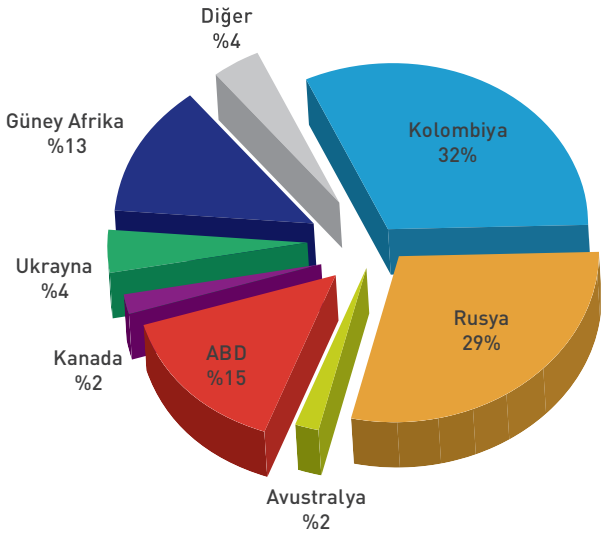


Kaynak: Türkiye Kömür İşletmeleri Kurumu, Kömür Sektörü Raporu, http://www.tki.gov.tr/Dosyalar/Dosya/SektorRaporu2014.pdf

Yukarıdaki grafikte kömür ithalat miktarının yıllar içindeki değişimi görülebilir:

Grafikte de görüldüğü gibi kömür ithalatımız bazı dalgalanmalara rağmen sürekli bir artış halindedir. Bu artışın bu şekilde devam etmesi ilerleyen yıllarda kömürün de doğalgaz gibi yüksek rakamlarda ithalat maliyetine sebep olabileceğini göstermektedir. Kömür ithalatının maliyetini gösteren grafik ise şu şekildedir: Kömür ithalat miktarlarının artmasıyla ithalat faturamız da yükselmiştir. İlk defa 2004 yılında 1 milyar dolar eşiğini geçen kömür ithalatı 2006 yılında 2 milyar dolar, 2008 yılında 3 milyar dolar ve 2011 yılında ise 4 milyar dolar seviyesini geçmiştir. 2012 yılı kömür ithalat faturamız yaklaşık 4,6 milyar dolar olarak gerçekleşmiş,

Grafik 3. 2014 Yılında Türkiye'nin Kömür İthal Ettiği Ülkeler



Kaynak: Türkiye Kömür İşletmeleri Kurumu, Kömür Sektörü Raporu, http://www.tki.gov.tr/Dosyalar/Dosya/SektorRaporu2014.pdf

ancak daha sonra uluslararası piyasalarda kömür fiyatlarının gerilemesiyle 2013 yılı faturası 3,5 milyar dolar ve 2014 yılı faturası ise 3,2 milyar dolar seviyesinde olmuştur. Kömür ithalatı yaptığımız başlıca ülkeler ise; Kolombiya, Rusya Federasyonu, ABD, Güney Afrika Cumhuriyeti, Ukrayna, Kanada, Avustralya'dır. 2014 yılında ithal edilen kömürün ülkelere göre dağılımı şu şekildedir:

Kolombiya'dan yapılan kömür ithalatı 9,4 milyon ton olarak gerçekleştirilirken Rusya Federasyonu'ndan yapılan ithalat 8,7 milyon ton oldu. Bu iki ülkeyi 4,3 milyon ton ile ABD, 4 milyon ton ile Güney Afrika Cumhuriyeti, 2 milyon ton ile Ukrayna ve 632 bin ton ile Avustralya izledi. 2013 yılında söz konusu 6 ülkeden yapılan kömür ithalatı toplam ithalatın %94'ü düzeyindeyken 2014 yılında bu oran %96'ya yükseldi [2].

2. TKİ, 2014, a.g.k., 37.

Doğalgaz

Bu kategorideki diğer önemli ithalat ürünü ise doğalgazdır. Türkiye maalesef fosil yakıtlar açısından zengin bir coğrafyaya sahip değildir ve doğalgazı da diğer yakıtlar gibi ithal etmek zorundadır; 2014 yılında Türkiye'nin ihtiyacı olan doğalgazın %99,04'ü ithalat yoluyla karşılanmıştır [3]. Türkiye 1980'li yıllardan itibaren doğalgazı Sovyet Sosyalist Cumhuriyetler Birliği(SSCB)'nden ithal etmeye başlamıştır. Türkiye doğalgazı iki şekilde ithal etmektedir; boru hatları iletimi ve sıvılaştırılmış doğalgazın(LNG) deniz yoluyla ülkeye getirilmesiyle. Yapılan ithalatın büyük bir bölümü boru hatlarıyla yapılmaktadır. Türkiye'nin doğalgaz ithal ettiği en önemli üç ülke Rusya, İran ve Azerbaycan'dır. 2014 yılında Türkiye'nin doğalgaz alımı yaptığı ülkeler ve alım miktarı milyar metreküp cinsinden şu şekildedir:

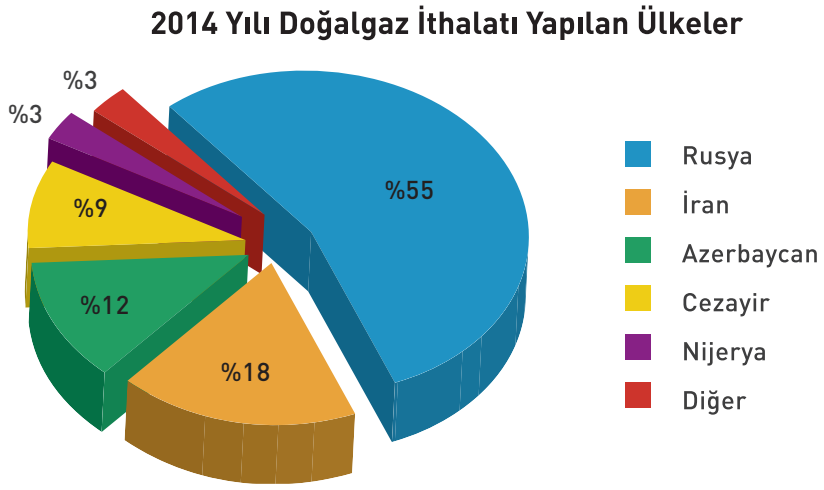
3. Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu [EPDK] (2014). Doğalgaz Piyasası Sektör Raporu. s 15. http://www3.epdk.org.tr/documents/dogalgaz/rapor_yayin/DPD_RaporYayin2014.pdf (Erişim Tarihi: 27.02.2016)

Tablo 1. 2005-2014 Yılları Arasında Türkiye'nin Doğalgaz Aldığı Ülkeler ve Miktarı

	Rusya	İran	Azerbaycan	Cezayir	Nijerya	Diğer	Toplam
2005	17,524	4,248	0	3,786	1,013	0	**26,571**
2006	19,316	5,594	0	4,132	1,100	79	**30,221**
2007	22,762	6,054	1,258	4,205	1,396	167	**35,842**
2008	23,159	4,113	4,580	4,148	1,017	333	**37,350**
2009	19,473	5,252	4,960	4,487	903	781	**35,856**
2010	17,576	7,765	4,521	3,906	1,189	3,079	**38,036**
2011	25,406	8,190	3,806	4,156	1,248	1,069	**43,874**
2012	26,491	8,215	3,354	4,076	1,322	2,464	**45,922**
2013	26,212	8,730	4,245	3,917	1,274	892	**45,269**
2014	26,975	8,932	6,074	4,179	1,414	1,689	**49,262**

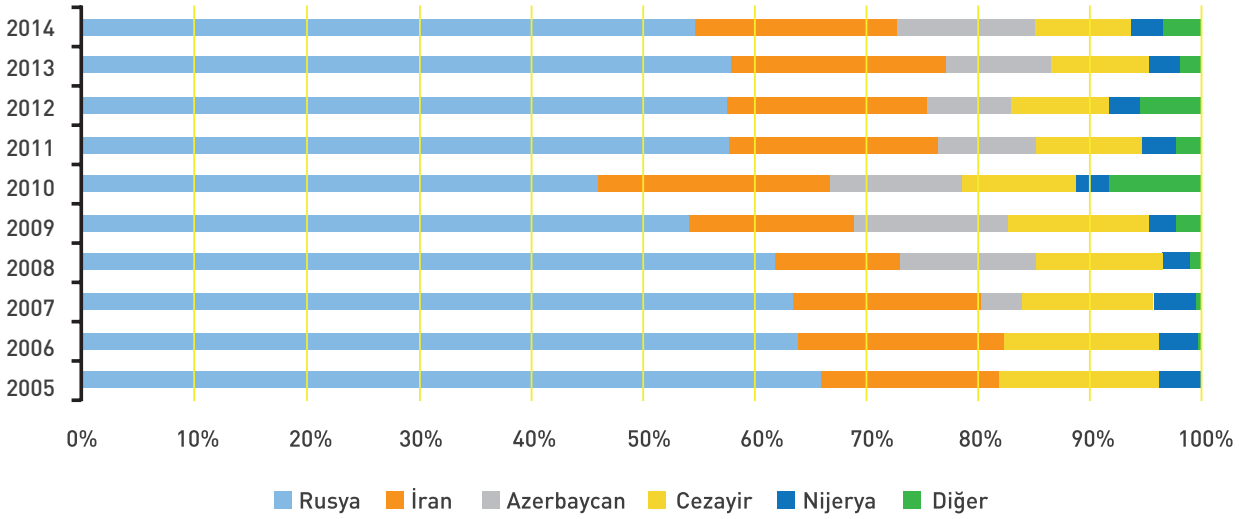
Kaynak: Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu, Doğalgaz Piyasası Sektör Raporu, http://www3.epdk.org.tr/documents/dogalgaz/rapor_yayin/DPD_RaporYayin2014.pdf

Grafik 4. 2014 Yılında Türkiye'nin Doğalgaz İthalatı Yaptığı Ülkeler



Kaynak: Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu, Doğalgaz Piyasası Sektör Raporu, http://www3.epdk.org.tr/documents/dogalgaz/rapor_yayin/DPD_RaporYayin2014.pdf

Grafik 5. 2005-2014 Yılları Arasında Türkiye'nin Doğalgaz İthalatı Yaptığı Başlıca Ülkelerin Toplam Doğalgaz İthalatı İçindeki Payları



Kaynak: Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu, Doğalgaz Piyasası Sektör Raporu, http://www3.epdk.org.tr/documents/dogalgaz/rapor_yayin/DPD_RaporYayin2014.pdf

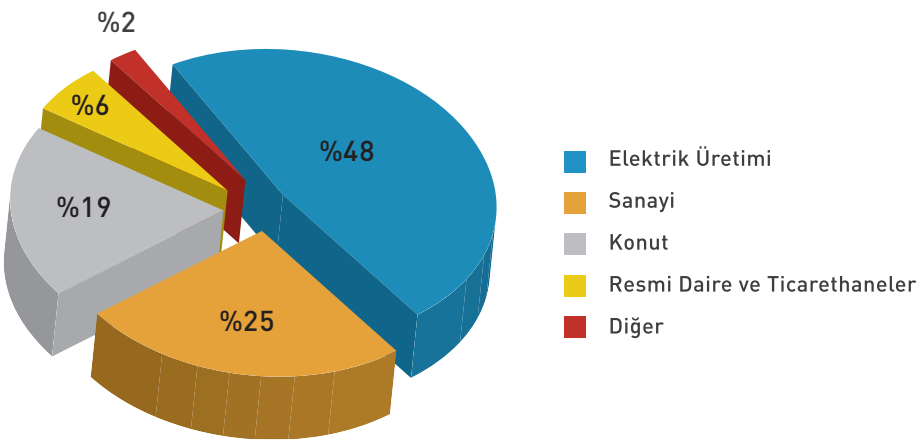
Tabloda da görüldüğü üzere Türkiye doğalgaz ithalatında büyük oranda Rusya'ya bağımlıdır. Türkiye ilk üç sırada olan Rusya, İran ve Azerbaycan'dan ithalatı boru hatları yoluyla yapmaktadır. Diğer ülkelerden alım ise deniz yoluyla LNG şeklinde olmaktadır. Aşağıdaki grafiklerde Türkiye'nin doğalgaz ithalatı yaptığı ülkelerin dağılımı verilmiştir:

Grafiklerde de görüldüğü üzere doğalgaz ithalatımızda en büyük pay Rusya'ya aittir. 2014 yılında ithal edilen gazın %55'i Rusya'dan alınmıştır, arkasından %18'le İran ve %12 ile Azerbaycan gelmektedir. Bu üç ülkenden alınan gaz boru hatlarıyla ülkemize iletilmektedir. Geri kalan ülkelerden yapılan gaz ithalatı (Cezayir: %9, Nijerya: %3 ve diğerleri:%3) LNG halinde deniz yoluyla gelmektedir. Türkiye'nin doğalgaz ihtiyacı %85 oranında boru hattı yoluyla karşılanmaktadır.

Türkiye'de doğalgazın kullanım alanlarına değinecek olursak; 2014 verilerinden yola çıkarak ithal edilen doğalgazın %48'i yani neredeyse yarısı elektrik üretiminde kullanılmaktadır. Elektrik üretimini %25 ile sanayi, arkasından %19 ile konut ve %5 ile resmi daire ve ticarethaneler takip etmektedir:

Doğalgazın ithalat fiyatı ise gizli bilgi kategorisinde olduğundan dolayı tam rakamlara ulaşılması zordur fakat basında yer alan bazı haberler doğrultusunda Rusya, İran ve Azerbaycan'dan alınan doğalgaz fiyatlarının bin metreküp başına şu şekilde olduğu ortaya çıkmıştır:

Grafik 6. Türkiye'de Doğalgazın Kullanım Alanlarına Dağılımı



Kaynak: Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu, Doğalgaz Piyasası Sektör Raporu, http://www3.epdk.org.tr/documents/dogalgaz/rapor_yayin/DPD_RaporYayin2014.pdf

Tablo 2. Türkiye'nin Doğalgaz İthalatında Diğer Ülkelerden Aldığı İndirim Oranları

DOĞALGAZ FİYATLARI VE ALINAN İNDİRİMLER*			
	2012	2013	İndirim Oranı (%)
Rusya-Batı Hattı	446	429	3,81
Rusya-Mavi Akım	445	428	3,82
İtalya-Mavi Akım**	445	428	3,82
İran	530	507	4,34
Azerbaycan	354	349	1,41

*Bin m^3 / Dolar **Eni

Açıklama: 2012 yılı için Ekim-Aralık, 2013 yılı için Ocak-Mart fiyat dönemi baz alınmıştır.

Kaynak: Enerji Enstitüsü, http://enerjienstitusu.com/2013/03/31/turkiye-hangi-ulkeden-kac-liraya-dogalgaz-aliyor/

Petrol

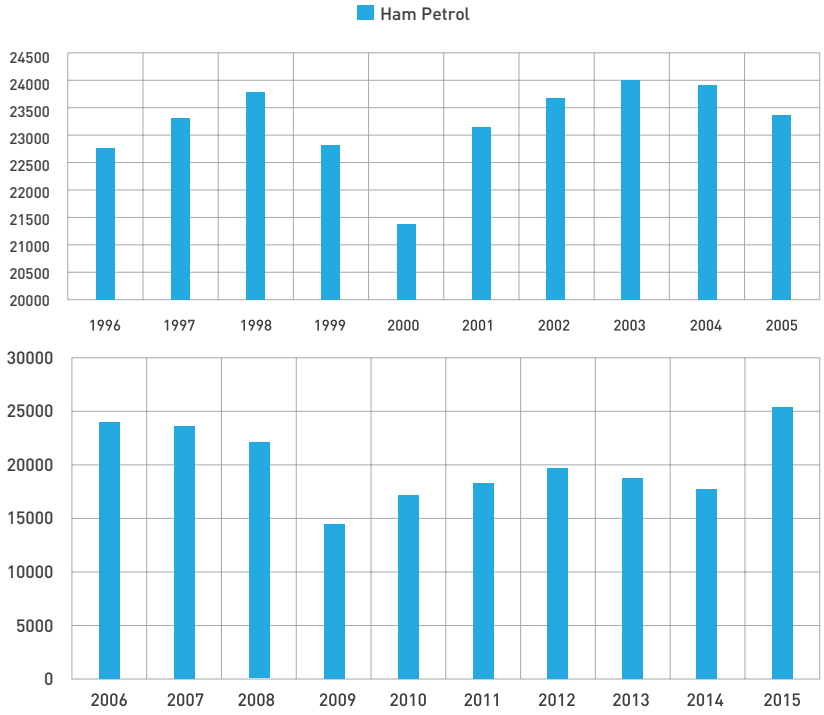
Petrol ise yine Türkiye coğrafyasında çok az bulunan ve dışa bağımlı olduğumuz bir diğer kaynaktır. Coğrafi olarak petrol kaynaklarının verimli olduğu orta doğuya yakın olunmasına rağmen ülke sınırları içerisinde bu verimlilik söz konusu değildir. Türkiye'nin petrol ithalat miktarı bilinmekle birlikte harcadığı para miktarı açık şekilde paylaşılmamaktadır. Aşağıdaki tablo ve grafiklerde Türkiye'nin ham petrol ithalatının yıllar içindeki değişimi görülmektedir:

Tablo 2. Türkiye'nin Doğalgaz İthalatında Diğer Ülkelerden Aldığı İndirim Oranları

Yıllar	Miktar(Ton)	Yıllar	Miktar(Ton)
1996	22 766 621	**2006**	23 786 875
1997	23 324 261	**2007**	23 445 764
1998	23 791 392	**2008**	21 833 471
1999	22 836 976	**2009**	14 219 427
2000	21 362 926	**2010**	16 873 392
2001	23 141 640	**2011**	18 049 163
2002	23 707 589	**2012**	19 479 238
2003	24 028 667	**2013**	18 554 147
2004	23 917 019	**2014**	17 481 481
2005	23 389 647	**2015**	25 065 982

Kaynak: Türkiye İstatistik Kurumu Dış Ticaret İstatistikleri, https://biruni.tuik.gov.tr/disticaretapp/menu.zul

Grafik 7. 1996-2015 Yılları Arasında Türkiye'nin Ham Petrol İthalat Miktarı



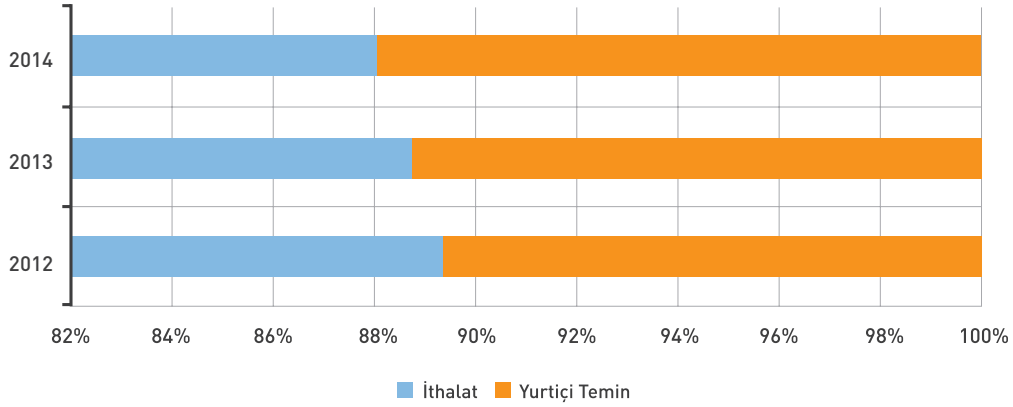
Kaynak: Türkiye İstatistik Kurumu Dış Ticaret İstatistikleri, https://biruni.tuik.gov.tr/disticaretapp/menu.zul

1996-2005 yılları arasındaki ham petrol ithalatı 21,3 ve 24 milyon ton arasında değişmiştir. Daha önceden de bahsedildiği gibi Türkiye'nin kendi topraklarında çıkardığı petrol iç talebi karşılamakta yeterli değildir. Ülkede çıkarılan petrol talebin ortalama %11'ini karşılamaktadır. 2012 yılında yurtiçi üretim %10,66 iken 2013 yılında bu oran %11,31'e 2014 yılında ise %11,87'ye çıkmıştır. Son yıllarda artan petrol arama faaliyetleri ve açılan yeni kuyularla birlikte yurtiçi üretimin talebi karşılama oranı az da olsa artmıştır:

Türkiye'nin petrol ithalatı yaptığı önde gelen ülkeler; Irak, İran, Rusya, Yunanistan ve İsrail'dir. Türkiye'nin 2014 yılında ithalat yaptığı ilk on ülke ve miktarlar şu şekildedir:

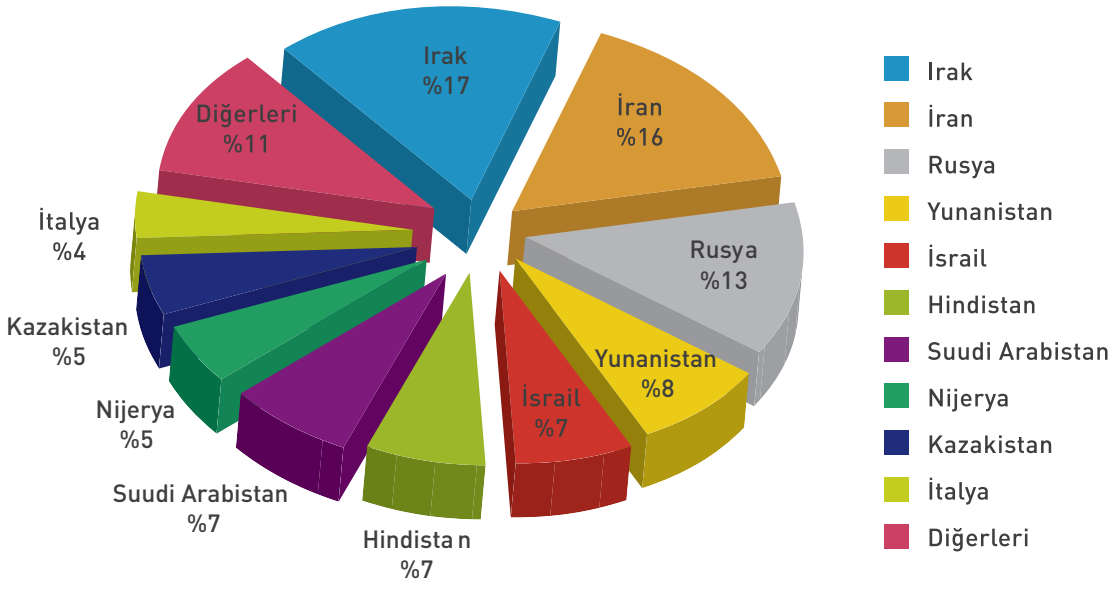
Türkiye'nin ithalat yaptığı ilk on ülke toplam ithalatın yaklaşık %89'unu ilk beş ülke ise %61'ini karşılamaktadır. Petrol ithalatındaki ilk iki ülke olan Irak ve İran'dan yalnızca ham petrol alınırken üçüncü ülke olan Rusya'dan ağırlıklı olarak motorin ve işlem görmüş petrol alınmıştır. Petrolde dışa bu denli bağımlı bir ülke için petrol fiyatları da oldukça önemlidir. Aşağıdaki 10. grafikte ise petrol fiyatlarının son on yıldaki değişimi görülmektedir:

Grafik 8. İthalat ve Yurtiçi Temininin Türkiye'nin Petrol İhtiyacını Karşılama Oranı



Kaynak: Türkiye İstatistik Kurumu Dış Ticaret İstatistikleri, https://biruni.tuik.gov.tr/disticaretapp/menu.zul

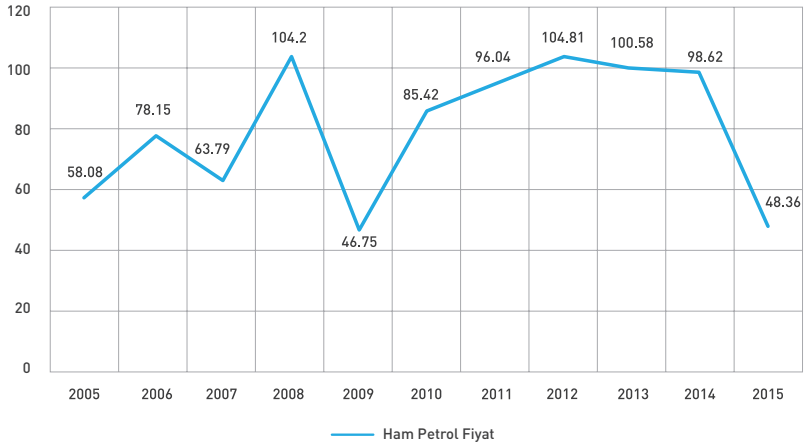
Grafik 9. Türkiye'nin Başlıca Petrol İthalatı Yaptığı Ülkelerin Yüzdesel Dağılımı



Kaynak: Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu, http://www.epdk.org.tr/TR/Dokumanlar/Petrol/YayinlarRaporlar/Aylik

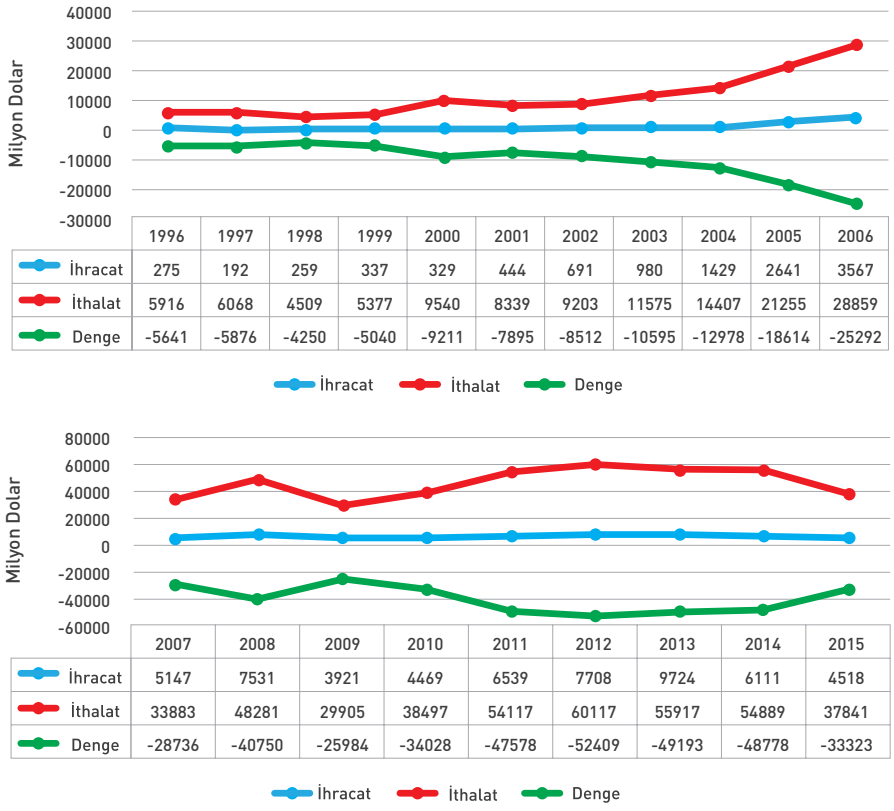
Petrol varil fiyatları 2005-2007 yılları arasında dalgalı bir seyir izlemiş ve 60-80 dolar civarında iniş çıkışlar yaşamıştır. 2008 yılında ise büyük bir artışla 104 dolar seviyesine çıkmış, sonraki yıl sert bir düşüşle 46,75 dolara düşmüştür. 2009 yılından sonra tekrar hızla yükselişe geçen fiyatlar 2012 yılında 104,8 dolar ile rekor seviyeye çıkmıştır. 2012 yılından sonra hafif bir düşüş içinde olan petrol fiyatları 2015 yılında sert bir düşüşle 48 dolar seviyelerine kadar düşmüştür. Arz fazlasından kaynaklanan bu düşüş petrol ihracatçılarını zor durumda bırakırken Türkiye gibi ithalatçı konumda olan ülkeler için olumlu bir etki yapmıştır. Aşağıdaki grafik 4.15'te ihracat ve ithalat miktarları ve dış ticaret dengesi bir arada gösterilmiştir.

Grafik 10. 2005-2015 Yılları Arasında Ham Petrol Fiyatının Değişimi



Kaynak: Macrotrends, http://www.macrotrends.net/1369/crude-oil-price-history-chart

Grafik 4.15. 1996-2015 Yılları Arasında Mineral Yakıtlar, Mineral Yağlar ve Bunların Damıtılmasından Elde Edilen Ürünlerde İthalat ve İhracat Hacmi



	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
İhracat	275	192	259	337	329	444	691	980	1429	2641	3567
İthalat	5916	6068	4509	5377	9540	8339	9203	11575	14407	21255	28859
Denge	-5641	-5876	-4250	-5040	-9211	-7895	-8512	-10595	-12978	-18614	-25292

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
İhracat	5147	7531	3921	4469	6539	7708	9724	6111	4518
İthalat	33883	48281	29905	38497	54117	60117	55917	54889	37841
Denge	-28736	-40750	-25984	-34028	-47578	-52409	-49193	-48778	-33323

Kaynak: Türkiye İstatistik Kurumu Dış Ticaret İstatistikleri, https://biruni.tuik.gov.tr/disticaretapp/menu.zul

Grafiklerde de görüldüğü gibi 2001 yılından itibaren bu alandaki ithalatımız büyük bir hızla tırmanmaya başlamıştır, bu artış 2008 yılına kadar sürmüş, 2001 yılında 8.339 milyon dolar olan ithalat 2008 yılına gelindiğinde beş katından daha fazla artarak 48.281 milyon dolara kadar ulaşmıştır. 2009 yılında krizin etkisiyle ithalat rakamları 29.905 milyon dolara gerilemiştir. Devam eden yıllarda ithalat tekrar artmıştır, 2012 yılında 60.117 milyon dolara ulaşan ithalat bu alandaki en yüksek ithalat miktarıdır. 2012 yılından sonra ithalat rakamları düşüşe geçmiştir, 2015 yılında ise petrol fiyatlarının düşmesiyle bir önceki yıla kıyasla göze çarpan bir düşüş yaşanmıştır ve 37.841 milyon dolarlık ithalat yapılmıştır. İhracat rakamlarımız ithalat rakamlarımızla karşılaştırıldığında büyük bir gelişme yaşanmamıştır. 2003-2008 yılları arasında istikrarlı bir artış yaşanmış olsa da ithalat rakamlarıyla rekabet edebilecek düzeyde olmamıştır.

Çözüm Önerileri ve Sonuç

Petrol, doğalgaz gibi enerji maddeleri Türkiye'nin en büyük dış ticaret açığının oluşmasına sebep olan ürünlerdir ve maalesef mevcut durumda bu ihtiyacın yurt içinden karşılanması mümkün değildir, ancak bu konuda atılabilecek bazı adımlar vardır. Örnek olarak; Türkiye ithal ettiği doğalgazın ciddi bir bölümünü elektrik üretiminde kullanmaktadır. Konutlarda kullanılan doğalgaz toplam tüketimin yalnızca %20'sini oluşturmaktadır. İşin özünde Türkiye'nin enerji yetersizliği yatmaktadır. Bu yüzden; yalın olarak ekonomik kazanç açısından bakıldığında Türkiye'nin elektrik ihtiyacı sorununu bir an önce çözmesi bu tüketimi büyük oranda azaltacaktır. Gerek nükleer, gerek yenilenebilir enerji yoluyla en hızlı şekilde bu sorun çözülmelidir. Enerji ihtiyacı bütün imalat sanayiini başlı başına etkileyen bir sorundur. Birçok sektörümüzün dış piyasada Çin, Rusya gibi enerji maliyeti düşük ülkelerle fiyat açısından rekabet edememesinin bir sebebi de budur.

Bu ülkeler ucuz olan enerji maliyeti sebebiyle ürünlerini daha ucuza mal edebilmekte ve daha rekabetçi bir fiyattan satabilmektedirler. Türkiye ise pahalı enerji maliyetinden dolayı bu fiyatlarla rekabet edememekte ve ihracatta dezavantajlı duruma düşmektedir. Kısaca; enerji bağımlılığı Türkiye ekonomisinde önemli bir sorundur, bu sorunun çözülmesi sadece bu alandaki dış ticaret açığımızı azaltmayacak, aynı zamanda diğer enerji ihtiyacı yoğun sektörlerin de rekabet gücünü arttıracaktır. Bu konuda bir örnek vermek gerekirse; Türkiye'deki mevcut demir-çelik ve bakır yatakları iç talebi karşılamakta yetersizdir ve ülkemizdeki birçok cevher tenör miktarının yetersizliğinden dolayı işletilememektedir. Bu tip cevherleri işletmeyi mümkün kılabilecek tenör zenginleştirme işlemi yüksek enerji ihtiyacı olan bir işlem olduğundan Türkiye'de karlı bir seçenek değildir. Enerji sorunun çözümü enerji maliyetini düşürecek, tenör zenginleştirme işlemini yapılabilir hale getirerek ülkemizdeki bazı cevherleri işletmeye açabilecektir. Bu da demir çelik ve bakır gibi hammadde ithal eden sektörlerin ithalat maliyetini düşürücü etki yapabilecektir.

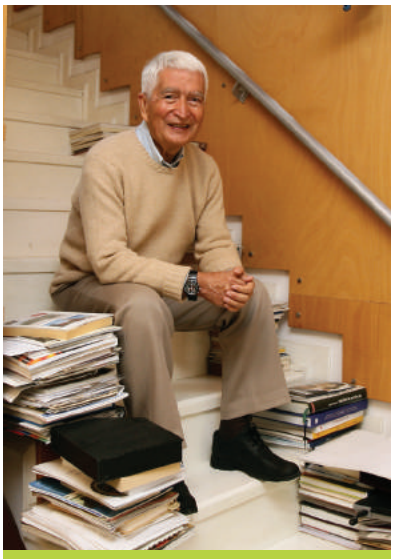
Elektrik üretiminde nükleerle yenilenebilir arasında nasıl bir seçim yapılacağı da bir diğer sorundur. Nükleer enerji üretiminin çevreye ve insan sağlığına olası tehlikesi birçok kişiyi yenilenebilir enerji seçeneğine yaklaştırmaktadır. Öte yandan nükleer enerji yüksek miktarda üretim özelliğiyle ekonomik açıdan daha cazip bir seçim olmaktadır. Yenilenebilir enerjiden aynı verimi alabilmek için yapılması gereken yatırım miktarı daha yüksektir. Bunun için çok ciddi miktarda yatırım gereklidir.

Belki de yapılması gereken; gelişmekte olan bir ülke konumunda olan Türkiye'nin nükleer enerjiden elektrik üretimini temel alarak yenilenebilir enerjiye de yatırım yapmasıdır. Öyle ki; gelişmiş ülkeler dahi nükleer enerjiden yenilenebilir enerjiye yıllara yayılmış biçimde yumuşak bir geçiş yapmayı öngörürken Türkiye'nin yüksek enerji ihtiyacını yenilenebilir enerji üzerine yapması **emeklemeden koşmaya çalışma** etkisi yaratabilir.



Çağdaş Şehirleşme ve Yaşam Şartları Eskişehir'e Sanayi Çekiyor

Eğer bir şehirde yaşam şartları çağdaş insanın bekleyişlerinin altında ise, ne kadar teşvik verilirse verilsin, ekonomik ölçekli yatırımlar o şehre gitmiyor



Prof. Dr. T. Güngör URAS
Milliyet Gazetesi

Eskişehir, Cumhuriyet'in kuruluşundan sonra Anadolu'da sanayileşmenin başladığı ilk şehirlerden biridir.

Mustafa Kemal Atatürk, 15 Ocak 1923'te Hükümet Konağı'nda yaptığı konuşmada "Eskişehir'in savaşın kazanılmasında büyük katkısı olduğunu" vurgulamış, bu nedenle kentin imarıyla yakından ilgilenmiştir. Eskişehir Cumhuriyet döneminde yapılan yatırımlarla kısa zamanda diğer yerleşim bölgeleri arasında öne çıkmıştır.

Eskişehir'i Öne Çıkaran Gelişmeler

1926 'da Kayseri Tayyare Fabrikası kurulurken Eskişehir'de de bir üretim birimi tesisi, şeker fabrikasının kuruluşu, Devlet Demiryolları bakım atölyesi, Eskişehir'i öne çıkaran gelişmelerdir.

Şeker Fabrikası, şeker üretimi yanında makine üretimi ve tarımsal üretim konularında da şehre büyük katkı sağlamıştır.

Kamu iktisadi kuruluşları ana faaliyet konuları dışında sosyal etkinlikleriyle Eskişehir'de çağdaşlaşmaya destek vermiştir.

Eskişehir Cumhuriyet döneminde yapılan yatırımlarla kısa zamanda diğer yerleşim bölgeleri arasında öne çıkmıştır. Sosyal etkinlikler çağdaşlaşmaya destek vermiştir

Eskişehir'in bu ilk sanayi kuruluşlarından sonraki şansı, 1958'de kurulan Eskişehir İktisadi ve Ticari İlimler Akademisi ve 1982 yılında Akademinin Anadolu Üniversitesi'ne dönüşmesidir.

Üniversite Sanayinin Gelişimini Sağladı

Prof. Dr. Orhan Oğuz ve Prof. Dr. Yılmaz Büyükerşen'in önderliğinde ve çabalarıyla hızla gelişen üniversite, Eskişehir'in sadece yaşamında iyilikler getirmemiş, Eskişehir'de özel sanayinin gelişmesinin yolunu açmıştır.

Kiremitten gıdaya, gıdadan giyime geçen yerel girişimcilerin başarıları Türkiye'nin diğer bölgelerinden girişimcilerin Eskişehir'e yatırım yapmalarına davetiye çıkarmıştır.

Sanayi yatırımları için Eskişehir'in özelliği, Ankara, İstanbul arasında yer alması, demiryolu, karayolu bağlantıları ile hammadde ve mamul madde ulaşımında sahip olduğu avantaj ile bölgedeki yetişmiş işgücüdür.

Bunlar sanayileşme için önemlidir ama yeterli değildir. Günümüzde ekonomik ölçekli sanayi kuruluşları yer seçiminde şehirlerin sosyal şartlarına da önem veriyor.

Sosyal şartlar, şehrin yaşanabilir olması, eğitim imkanları, sanat, tiyatro, opera, konser imkanları, kısaca şehirlerin yaşam kalitesidir.

Eskişehir Yatırımları Çekiyor

Eskişehir, Prof. Dr. Yılmaz Büyükerşen'in belediye başkanlığı döneminde, imarı ile, yaşam şartları ile örnek bir şehir oldu.

İşte bunun içindir ki, Eskişehir sanayi yatırımlarını çekmeye devam ediyor.

Son yıllarda İstanbul merkezli çok sayıda sanayi grubunun yatırımlarını Eskişehir'e kaydırmaları bütün bunların sonucudur.

Tekrarda yarar var: Eğer bir şehirde yaşam şartları çağdaş insanın bekleyişlerinin altında ise, ne kadar teşvik verilirse verilsin, ekonomik ölçekli yatırımlar o şehre gitmiyor. Çünkü ekonomik ölçekli yatırımlarda görev alacak beyaz yakalılar ve kalifiye elemanlar, hem kendileri hem aileleri için doğru dürüst bir şehirde yaşama arayışında.

Sanayileşmeyi Sağlayan Faktörler Birarada

Eskişehir'in sanayileşmesini işte bunun için, doğru dürüst şehirleşmesine, eğitim konusundaki başarıyı sürdürmesine, çağdaş insanın bekleyişi olan sanat ve kültür etkinliklerinin giderek artmasına bağlı olduğunu unutmamakta yarar vardır.

CASTILLO
LUXURY BOUTIQUE ROOMS &SUITES

En doğru hamleniz ...





Castillo Otel

Hoşnudiye Mh. Cengiz Topel Cd.
No:19 / ESKİŞEHİR
Tel. 0 222 320 03 03 Fax. 0 222 320 03 13

www.castillootel.com

/castillootel /castillootel /otelcastillo

İLETİŞİM SEKTÖRÜ: ESKİŞEHİR'DEKİ OPERATÖR BAYİLERİ



A. İskender BAYAR
33. Meslek Komitesi (Konaklama ve Hizmet Faaliyetleri) Meclis Başkanı

Artık zile basmak yerine, "Ben geldim, kapıyı açar mısın?" demek için bile kullandığımız ***cep telefonlarımız***, her ne kadar genellikle sosyal medya amaçlı kullansak da bizi dünyaya bağlayan mobil veya evde kullandığımız ***internetimiz***, bazen sadece su siparişi vermek için, bazen büyüklerimiz ile görüşmek için, bazen de çeşitli firmalara ulaşmak için kullandığımız ***sabit telefon hatlarımız***…

Hepsi o kadar çok hayatımızın içerisinde ve vazgeçilmezimiz haline geldi ki; cep telefonlarımızı evimizde unuttuğumuzda almak için geri dönüyoruz. İnternete o kadar bağımlıyız ki gittiğimiz yerlerde internet şifresi soruyoruz. Bizim açımızdan durum böyleyken bu hizmetlere ulaşmamızı sağlayan iletişim sektöründeki firmalarda neler olup bitiyor?

İletişim sektöründeki firmaların yaşadığı zorluklara değinmeden önce, ülkemiz ve Eskişehir ile ilgili istatistiklere göz gezdirmek daha doğru olacak.

İSTATİSTİKİ VERİLER

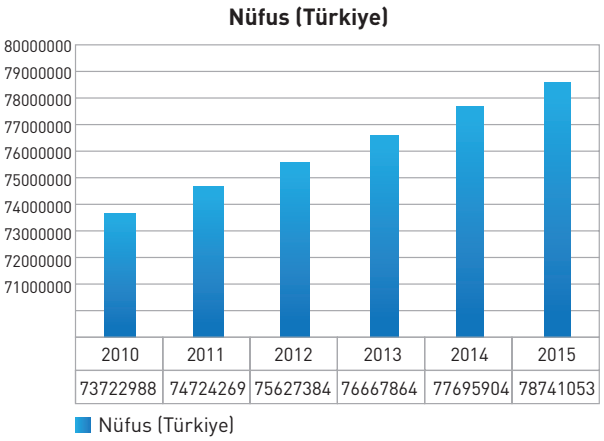
Ülkemizin nüfusu geçtiğimiz 5 yılda toplam yüzde 6,8 büyüyerek yaklaşık 79 Milyona ulaşmıştır.

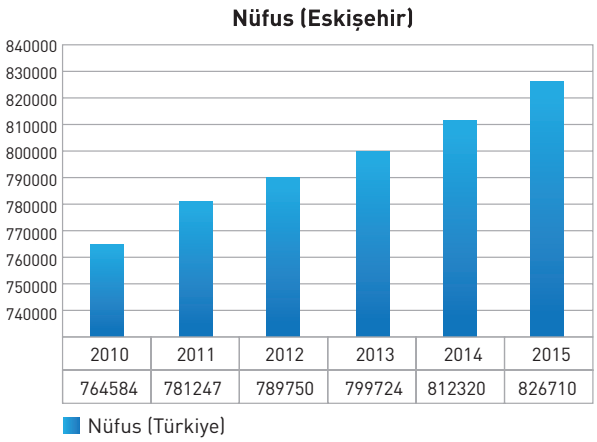
Eskişehir'in nüfusu ise geçtiğimiz 5 yıla göre yüzde 8,1 büyüyerek yaklaşık 825 Bin kişiye ulaşmıştır. Şehrimizin Türkiye ortalamasından daha fazla büyümüş ve bununla birlikte 2010-2015 yılları arasında nüfusuna oranla yıllık ortalama yüzde 0,9 net göç almıştır. Dolayısı ile Eskişehir, insanların yerleşip yaşamlarını sürdürmek istediği, şehrimize katma değer kazandırmak, şehrimize yatırım yapmak istediği bir yerdir. Bu durumda Eskişehir'i "cazibe merkezi" olarak tanımlamak herhalde yanlış olmaz.

CEP TELEFONU ABONE SAYISI ARTTI

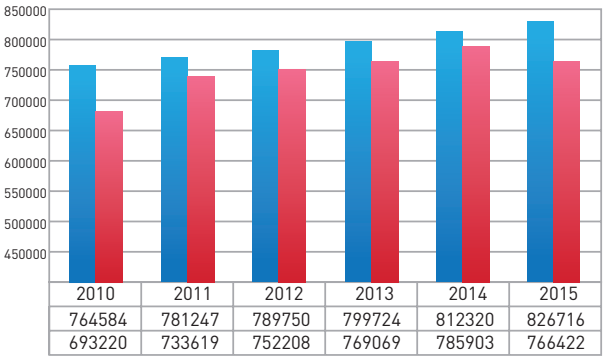
Geçtiğimiz 5 yıl içerisinde çift hat kullanan kullanıcı sayısının düşmesi rağmen cep telefonu abone sayısı yüzde 10,5'luk bir artış göstererek 2015 yılı sonunda 766 bin 422 kişiye ulaşmıştır.

Sabit telefon hattı abone sayısı ise geçtiğimiz 5 yılda yaklaşık yüzde 40 düşüş göstermiştir. İstatistik kurumu verilerine göre 2015 yılı sonunda Eskişehir'de 137 bin 803 kişi sabit telefon kullanmaktadır. Cep



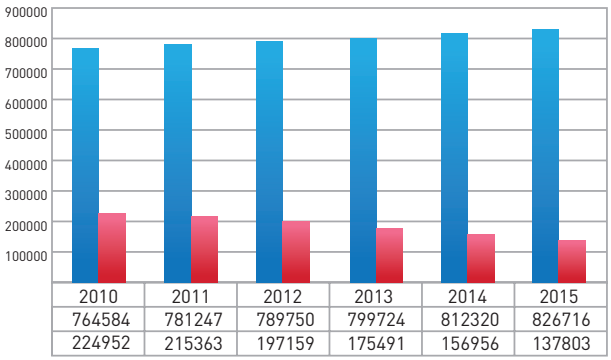


Nüfusa oranla cep telefonu abone sayısı



	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Nüfus (Türkiye)	764584	781247	789750	799724	812320	826716
Cep Telefonu Abone Sayısı	693220	733619	752208	769069	785903	766422

Nüfusa oranla sabit telefon abone sayısı



	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Nüfus (Türkiye)	764584	781247	789750	799724	812320	826716
Sabit Telefon Abone Sayısı	224952	215363	197159	175491	156956	137803

telefonu ve internetin olmadığı yıllarda santral kapasitelerinin talebi karşılamada zorlanmasından dolayı bir sabit telefon hattına sahip olmak için aylarca beklirken, iletişim kaynaklarındaki artış ve iletişim maliyetlerinin düşmesi nedeni ile bugün sabit telefon kullanımı popüleritesini yitirmiş durumdadır. Sadece şehrimizde değil ülke genelinde de geçtiğimiz 5 yılda sabit telefon abone sayısı yaklaşık yüzde 30 düşmüş ve ülke genelinde yaklaşık 11.5 milyon sabit telefon abonesi bulunmaktadır.

Eskişehir'deki internet aboneleri 2011 yılı verilerine göre %222'lik bir artış göstererek 2015 yılı sonunda toplam 539,722 abone sayısına ulaşmıştır. Son verilere göre 135,371 abone sabit internet abonesi, 404 bin 351 abone ise mobil internet abonesidir. Sabit internet aboneleri 2011 yılına kıyasla yüzde 22'lik bir artış gösterirken, mobil internet abonesi yüzde 305 artmıştır.

İstatistiki verilerden yola çıkarak önümüzdeki yıllarda sabit telefon kullanıcı sayısının giderek azalacağını söylememiz herhalde yanlış olmaz. Buna karşılık olarak teknojinin sürekli gelişmesi, iletişim kaynaklarındaki artış, rekabetten dolayı hizmet kalitesindeki artışa paralel olarak ücretlerin geçmişe nazaran nispeten azalması mobil internet kullanıcı sayısındaki artışın devam edeceğini göstermektedir.

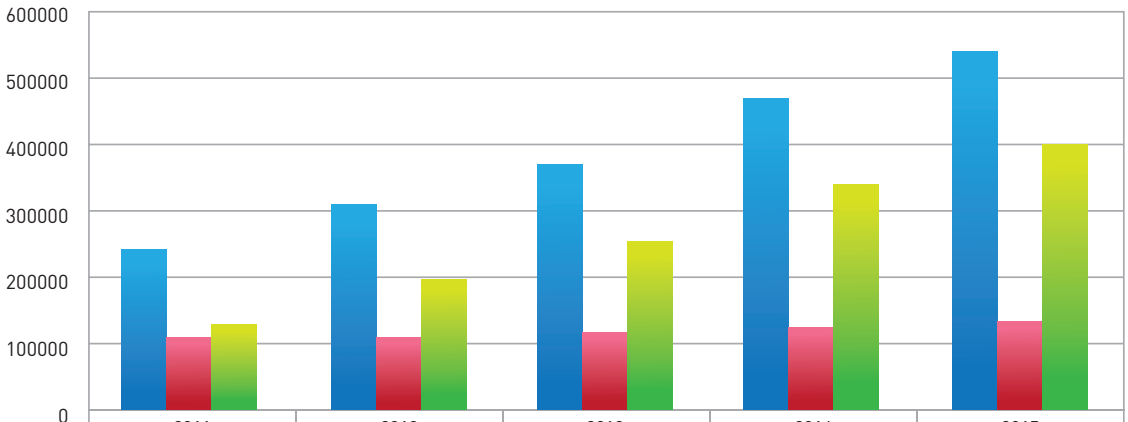
SEKTÖR SORUNLARI

Sabit abone sayıları hızla düşmesine rağmen, cep telefonu aboneleri sayısı buna paralel olarak artış göstermektedir. Mobil internet kullanımında ve cep telefonu satışında rekorlar kırılmaktadır. Peki bu hizmetleri almamızı sağlayan iletişim sektöründeki operatör bayileri gözünden de herşey yolunda mı gitmektedir?

AYLIK HEDEFLER

Ülkemizde bu hizmetleri sağlayan telekominikasyon firmaları bayilere aylık hedefler vererek bu hedefleri tutturmalarını talep etmektedir. Bayilerin hedeflerini tutturma oranlarına göre de bayiler hakedişlerini almaktadır. Hedeflerini tutturan bayiler genellikle bir ay sonrasında daha yüksek hedeflerle karşılaşmakta ve bu hedeflerini tutturmakta zorlanmaktadır. Yani

2011 - 2015 Eskişehir internet abone sayıları



	2011	2012	2013	2014	2015
İnternet abone sayısı	242885	312147	373930	469606	539722
Sabit	110440	113328	118586	126258	135371
Mobil	132445	198819	255344	343348	404351



bir kaç ay boyunca tam hakediş alan bir bayi ödüllendirilmek yerine daha yüksek bir hedefle hakediş kaybına uğramaktadır.

SAHTECİLİK İŞLEMLERİ

Sahtecilik işlemleri sektörün önündeki en sıkıntılı sorunlardan birisi olarak gözükmektedir. Sahte bir kimlikle cep telefonu almak üzere bayilere gelen bir dolandırıcının tespit edilmesi çok zordur. Eskiden bayiler operatör sistemlerini kötüye kullanarak yasal olmayan işlemlerden hakediş kazanma yoluna gitmişlerdir. Operatörler ise buna karşılık bayilere ağır yaptırımlar uygulamaya başlamışlardır. Sektör bu süreç içerisinde sistemi istismar eden çürük meyveleri ayıklama yoluna gitmiş ve kötü niyetli bayiler zaman içerisinde neredeyse yok olmuşlardır.

Günümüzde sektörde işlerini profesyonel bir şekilde yürütmeye çalışan işletmeler azınlıktan çoğunluğa doğru geçmişlerdir. Bayilere günde ortalama 400'den fazla insan girip çıkmaktadır. Yıl içerisinde sahte kimlikle bir – iki adet işlemin gözden kaçması çok olağan bir durumdur. Ancak sahtecilik işlemlerinde bayiler hem operatör tarafından cezalındırılmakta hem de 5809 sayılı yasaya muhalefeten 1045 lira cezaya mahkum kalmaktadırlar. Bu cezanın ödenmemesi durumunda ise bayi sahipleri hakkında kamu davası açılacağı ilgili kanunda belirtilmektedir.

RİSK ≠ KAZANÇ

Operatör bayileri, bayilerde yapılan her bir işlem için çeşitli gelirler elde etmektedir. Ancak bu gelirler bayi sahibinin, işletmelerini idame ettirebilmesi için koydukları sermaye ile kıyaslandığında risklerinin kazançlarından çok daha fazla olduğu gerçeğini değiştirmemektedir.

Ortalama bir bayi gün sonunda kasasında 20 Liralık bir açık veriyorsa, gün içerisinde yapmış olduğu bütün fatura tahsilatlarını boşa yapmış demektir.

Sahte bir kimlikle dolandırıcıya cihaz satan bir bayinin, operatör ve ilgili kanun cezalarını karşılayabilmesi için ortalama 100 cihaz daha satması gerekmektedir.

İlgili operatörler kendilerince belirledikleri cihazları, bayilere yüksek adetlerde ve zorunlu tutarak satmaktadırlar. Bu sebeple yeterli sermayesi bulunmayan bayi sahipleri zaman zaman maddi açıdan sıkıntıya düşmektedirler.

Bayilerde mesai saatleri içerisinde bir hırsızlık gerçekleşmiş ise, sigorta şirketleri bayinin zararını karşılamamaktadır.

SONUÇ VE ÖNERİLER

Gelişen teknolojiye ve teknolojiye erişimin kolaylaşmasına paralel olarak iletişim sektörü büyümektedir. İnsanların günlük hayatlarındaki ihtiyaçları doğrultusunda iletişim tercihleri değişmesine rağmen, bu ihtiyaçlar gün geçtikçe artmaktadır.

İletişim sektörü, hizmet sektörü içerisinde kendisini sürekli yenileyen dinamik bir yapıdadır. Operatör bayileri işletmelerini idame ettirebilmek için sektörel ve teknolojik gelişmeleri sürekli takip ederek hizmet kalitesini yüksek tutmak durumundadır. Sistemi kötüye kullanmaya yönelik işlem yapan ve hizmet kalitesi düşük olan bayiler zamanla tamamen sistemin dışında kalacaklardır.

İletişim sektörünün çok hızlı büyümesi ile ortaya çıkan düzensizlik sorunu zamanla yerini profesyonelce iş yapan, disiplinli ve kurumsal bayilere bırakacaktır.

Operatör firmalar hedeflerini gerçekleştiren bayilerin limitlerini zorlamak yerine, onların daha rahat işlerini idame ettirecekleri bir ortam yakalamalarını sağlamaya çalışmalı ve başarılı bayiler ödüllendirilmelidir.

Sahtecilik işlemlerinden doğan zararın tamamı bayilere yüklenmeden, operatör firmalar ile birlikte karşılanmalıdır. Operatör bayileri kötü niyetli kişilerin işletmelere zarar vermelerini önlemek adına kendi içlerinde bir haberleşme ağı kurarak birbirlerini olası tehlikeler konusunda uyarmalıdır. Bu tip bir haberleşme sistemi ile olası kayıplar azaltılabilecektir.

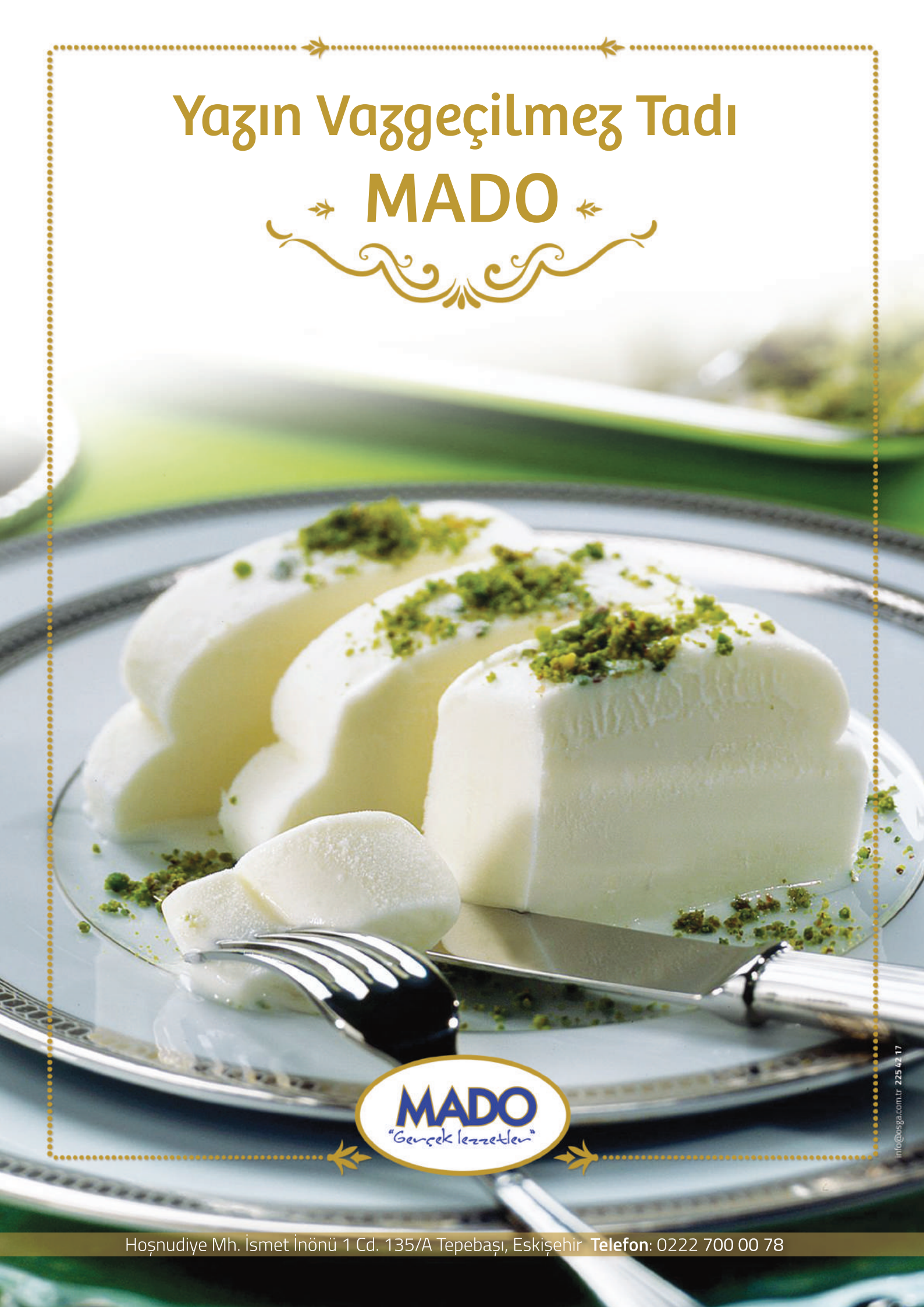
İletişim sektöründe hizmet veren işletme sahiplerinin ortak akıl ile hareket etmesi ve birbirine kenetlenmesi ile sektörde yaşanan problemler tamamen çözülebilir veya iyileştirme yoluna gidilebilir.

KAYNAKLAR

1. www.btk.gov.tr
2. www.tuik.gov.tr

Yazın Vazgeçilmez Tadı

MADO



Hoşnudiye Mh. İsmet İnönü 1 Cd. 135/A Tepebaşı, Eskişehir **Telefon**: 0222 700 00 78

info@osga.com.tr 225 42 17

ÜLKEMİZDE MAKİNA SEKTÖRÜNÜN ÖZEL BİR KONUMU VAR



Gürbüz ÖZKAYA
3. Meslek Komitesi (Makine ve Yedekleri İmalatı) Meclis Üyesi

Firmamız 1986 yılında Eskişehir küçük sanayi sitesinde makine tamir bakım ve onarım ağırlıklı olmak üzere talaşlı imalat atölyesi olarak toplamda iki personeli ile çalışmasına başladı. Günümüzde; 50'yi aşkın personelimiz ile Organize Sanayi Bölgesindeki 4000 m^2 kapalı alana sahip fabrikamızda faaliyetlerimize devam etmekteyiz. Makine, kalıp, ekipman tasarım ve üretimi özellikle beyaz eşya sektörü Buzdolabı üretim proses makinaları olmak üzere yıllar itibarı ile cam, gıda, ısı sektöründeki diğer müşterilerin de de yaygınlaşmış olup, sektöründeki lider firmalardan birisi olarak çalışmalarını sürdürmektedir. Makine ve Kalıp sektöründeki faaliyetlerimiz temel olarak 5 ana grup olarak devam etmektedir. Termoform & Poliüretan makine ve kalıpları, Boru sarma makinaları, Hot stamp makinaları, Özel amaçlı mekatronik projeler ve son olarak kendi markası altında üretmeye başlamış olduğu; geri dönüşüm sektörü için Shredder (ön parçalama makina) ve kırıcılardır.

Yatırım malları proses makinaları üretiminde yerli sanayicilerin desteklenmesi, geliştirilmesi; ülke sanayiimizin geleceği ve daha yüksek katma değerli üretim sistemi için çok önemlidir. Gürbüz Endüstriyel makine olarak bu konuda kurumsal organizasyon kurmak ve yurt dışı pazarlara daha fazla hizmet vermek için çalışmalarımızı devam ettiriyoruz. Son 5 yıldır ortalama %50 civarında ihracat oranına sahibiz. İhracat Yaptığımız ülkeler arasında; Almanya, Belçika, Romanya, Güney Afrika, Rusya, Cezayir, İran ve son olarakta bu sene başladığımız Tailand bulunmaktadır.

MAKİNE SEKTÖRÜ ÖZEL KONUMDA

Ekonomik ve siyasi anlamda sürekli bir değişim ve yeniden yapılanma sürecinde olan ülkemizde makine sektörünün özel bir konumu vardır. Ülkelerin istikrarlı ekonomiye sahip olabilmesi, katma değer üreten endüstriden geçtiği gerçeğinin farkına varılmıştır. Yüksek katma değer üretmenin yolu, sektörümüzün dünya ile entegre olmasından geçmektedir. Sektörde üreticilerin büyük bir çoğunluğunu biz KOBİ'ler oluşturuyoruz. KOBİ'ler sahip olduğu avantaj kadar dezavantajlarda sahiptir. Fakat dezavantajları ortadan kaldırabilecek dinamizm firmaları ayakta tutar ve büyümede ki en önemli silahlarıdır. İstikrarlı büyümeyi hedef haline getirip, hedefe ulaşabilmek için adımlar atmalıyız.

> **Sektörde üreticilerin büyük bir çoğunluğunu biz KOBİ'ler oluşturuyoruz. KOBİ'ler sahip olduğu avantaj kadar dezavantajlarda sahiptir**

SEKTÖRÜN 4 ANA SORUNU

Makine sektörü firmalarının önemli sorunlarından başlıcaları; Ar-ge faaliyetlerine yeterince kaynak ayıramaması, kalifiye eleman bulunamaması, pazarlama faaliyetlerinin yetersizliği ve finansal açıdan yaşanan sıkıntılardır.

◆ Ar-Ge

Makine imalatında mevcut teknolojiden maksimum yararın sağlanması için üniversite, ilgili oda ve derneklerle işbirliği yapılması çok önemlidir. Yeni ürünlerin tasarımı için en önemli kaynak etkin mühendislik hizmetidir. Katma değer üretebilmek ve rekabet için ürün geliştirme yeteneği artırılmalı ve Ar-Ge alt yapısı oluşturulmalıdır. TÜBİTAK ve KOSGEB'in Ar-Ge proje desteklerinden yararlanılması büyük fayda sağ-





lar. Bu kapsamda firmamız da mühendislik departmanını büyüterek, Ar-Ge çalışmalarına çok hızlı devam etmektedir. Bu sayede , Kosgeb tarafından kabul edilip destek gören ve halen değerlendirmede olan projelerimiz mevcut. 2016 yılı sonunda Tübitak'a sunmak üzere hazırladığımız projemiz üzerinde çalışıyoruz.

Eskişehir sanayisi kendi içinde kapalı bir şekilde faaliyet göstermeye devam ediyor

◆ İnsan kaynakları

Nitelikli ara eleman temini önemli bir sorundur. Meslek liseleri ve üniversitelerin mühendislik bölümlerindeki eğitimin bu ihtiyacı karşılayacak şekilde düzenlenmesine ve geliştirilmesine ihtiyaç var. Nitelikli eleman temini, makina imalat sektöründe kolay değil ve birçok imalat konusunun tecrübeye dayalı olduğu dikkate alındığında, nitelikli eleman konusu daha büyük önem taşımaktadır. Nitelikli eleman temin edilmiş olması yeterli gelmeyip gelişimin devam etmesi için firma içi eğitimlerine de önem verilmelidir. İyi eğitilmiş mühendis ve teknisyen olmadan Ar-Ge kültürünü sürdürülebilmek mümkün değildir.

◆ İş Geliştirme, pazarlama ve tanıtım

Türkiye genelinde olduğu gibi doğal olarak Eskişehir'de de üretim faaliyeti gerçekleştiren ana kuruluşların proses makinaları, hatları, tezgahları, üretimde kullandıkları kalıp ve ekipmanların önemli bir kısmı Avrupalı tedarikçiler tarafından sağlanmakta iken ; Son yıllarda makine sektöründe faaliyet gösteren yerli firmalarımızın kendilerini geliştirmesi sayesinde; makine yatırım malları konusunda her geçen yıl daha fazla pay almaktadır. Yan sanayi seri parçalarının neredeyse tamamı da yerlileşmiş durumdadır. Sıradaki vizyonumuz ihracat gerçekleştirmek olmalıdır.

Sektörümüzde, birçok firma güncel teknolojileri izleme ve ürettiği makinaları geliştirme imkanına sahip. Fakat bu durum yeni pazarlara açılmak için maalesef yeterli değil. Eskişehir sanayisi kendi içine kapalı bir şekilde faaliyet göstermeye devam ediyor. Önümüzde Kayseri ve Konya gibi güzel örneklerimiz var. Reklam, pazarlama ve iş geliştirme konularında daha yoğun çalışmalı yeni müşterilere ulaşmalıyız. Konuyla ilgili ETO'nun çok ciddi çalışmaları var. Hemen hemen her ay fuar ziyaret organizasyonları, yurt içi ve yurt dışı pazar araştırma çalışmaları yapılıyor. Organizasyonlara katılımlarda Ekonomi bakanlığı ve Kosgeb tarafından %50-75 oranında destekler mevcut. Bu organizasyonların yani sıra, üyelerden gelen talepleri meslek komitemizde değerlendirip yönetime sunuyoruz. Üyelerin yeni pazarlar için daha istekli olarak meslek komitemize ve odamıza itici güç olması, daha nitelikli organizasyonlar yapmamıza yardımcı olacaktır.

◆ Finansal problemler

Kobilerin zayıf yanlarından biri finansman yapılarıdır. Gerek yatırım büyüklüğü gerekse işletme sermayesi yetersizliği pazardaki rekabet şartlarında zorluk çıkarmaktadır. Satış vadelerinin çok uzun olduğu bir dönemdeyiz. İstikrarsız Pazar koşulları, vadeli alım ve satışlar, finansman zorluklarını artırmaktadır. Bu durumda nakit akışını rahatlatabilmek için doğru kredi kullanımı gerekmektedir. Son zamanlarda bazı bankaların makina imalatı yapan firmalara sağlamaya başladığı orta vadeli yatırım kredileri ve devlet teşvikleri, imalatçıların tesislerini yenilemelerini ve yeni teknolojilere uyum sağlamak için yatırım yapmalarını kolaylaştırıyor. Teknolojiye yapılan yatırım katma değerli ürün ve proje ortaya koymanın yolunu açacağı tartışılmazdır. Eximbank kredi imkanları ihracat için ciddi kolaylık sağlıyor. Eximbak kredilerinden yararlanma şartları için bankalardan ve ETO danışmanlık departmanından yardım alınabilir. Bu konuyla ilgili ETO'nun bir adımı da 'Kredi Garanti Fonu (KGF)'dur. KGF, KOBİ ler için sağladığı kefaletle yatırımlarının ve işletmelerinin finansmanında banka kredisi kullanmalarını mümkün hale getirmeyi hedeflemektedir.



FIRINCILARIN SORUNLARI İÇİN KOMİTE OLARAK ÇALIŞIYORUZ

Mehmet AĞDACI
16. Meslek Komitesi (Unlu Mamüller İmalatı ve Ticareti) Komite Başkanı

Fırıncı geleneksel usullerle ya da modern tekniklerle çalışan, hazırlanan hamurların pişirilmesi ve piyasaya sunulması ile uğraşan dolayısıyla mesleği icra edenlere verilen addır.

Dünya tarihinin en eski mesleğidir. Tarih öncesi devirlerde ateşin bulunması ve tarım toplumuna geçişle bazı meslekler doğmuş olup, fırıncılıkta eski mısır, frigler, Roma imparatorluğu, antik yunan dönemlerinde en saygın meslek grubudur.

Bu meslekte iştigal eden fırın müstecirleri ve çalışanları tam manasıyla ekmek kavgası veren meslek topluluğudur. Bu meslek erbabları, bayram tatili, hafta tatili bilmeksizin gece gündüz çalışır. Hem işveren hem çalışanı için zor bir meslektir.

EN ÖNEMLİ SORUN ELEMAN

İnsanlığın en eski mesleklerinden biri olan fırıncılıkta çalışacak eleman sıkıntısı en öncelikli sorunumuzdur.

Ülkemizdeki eğitim seviyesi yükseldikçe, yeni yetişen nesilin beyaz yakalı tarif ettiğimiz işlere yönelmesi bütün sanat kollarında olduğu gibi fırıncılık sektöründe de usta çırak ilişkisinin ortadan yok olmasına sebep unsurlardan biridir. Bundan dolayı da fırınlarda çalışacak alttan gelen eleman sıkıntısı yaşanmaktadır.

FIRINCILARIN 5 ANA SORUNU

İşçi istihdamı dışındaki ilk bakıştaki sorunlara ek olarak haksız rekabet, ruhsatsız fırınlar, özellikle büyük şehirlerde merdiven altı tabir ettiğimiz türden fırınlar, ekmek dağıtımında yaşadığımız trafik sorunları ve bütün ham madde girdilerimizin serbest piyasa ekonomisinden dolayı sürekli maliyetinin artması bir anda sayabileceğimiz başlıca sorunlardır.

Bu sorunlar dahilinde komite olarak Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Sayın Metin Güler nezdinde son iki yılda bütün meslektaşlarımızın katılımı ile on bir toplantı gerçekleştirmiş olup bazı sorunlarda bir nebze olsun başarılı olduğumuz kanaatindeyim.

Bu sorunların aşılmasında katkı sağlayan herkese komitem meslektaşlarım adına müteşekkirim.

> **Fırıncıların en önemli sorunlarının başında işçi istihdamı geliyor. Fırınlarda çalışacak eleman sıkıntısı yaşanıyor**





ATASAY ESPARK AVM
Tel: (0222) 333 04 00

ATASAY ESKİŞEHİR MERKEZ
Tel: (0222) 233 88 46

SATIŞ NOKTALARI
Köprübaşı Cad. Altınsaray İşhanı No:14
Tel: (0222) 234 11 37

Kuyumcular Çarşısı No:1
Tel: (0222) 231 10 51

LOVEVER
PIRLANTA AŞKI SONSUZA KADAR

www.atasay.com | atasay | atasayjewelry | atasayjewelry | 444 4 282

ATASAY

ESKİŞEHİR'DE YEME İÇME SEKTÖRÜ TÜRKİYE'YE GÖRE DAHA HIZLI BÜYÜYOR



Bülent ŞARLAR
22. Meslek Komitesi (Tabldot, Kantin ve İçecek Sunum Hizmetleri) Meclis Üyesi

Bir kent olarak, tarihi bundan 3400 yıl öncesine kadar uzanan Eskişehir, bir çok kültüre ev sahipliği yapmış; farklı renklerin, geleneklerin ve adetlerin harmonisini içinde barındıran bir şehir olarak günümüze kadar gelmiştir.

Eskişehir'de yolu kesişen toplumlar, bu kültür beşiğinin içinden geçerken kendi kültürlerine ait mutfak geleneklerini de özenle Porsuk Çayı boyunca yaymış; "köbete", "met helvası", "çibörek", "balaban köfte" gibi birbirinden lezzetli yiyeceklerin tariflerini bu topraklara armağan etmişlerdir.

> "Problemlere rağmen Eskişehir'de yeme içme sektörü Türkiye geneline oranla daha hızlı büyüyor ve kazançlı bir sektör olarak öne çıkıyor"

Dolayısıyla Eskişehir, globalleşmeyle gelen hızlı tüketim kültürüne alternatif olarak; içeriği zengin ve arkaplan olarak güçlü bir mutfak geleneğini ziyaretçilerinin ve Eskişehirlilerin hizmetine sunmaktadır. Tüm bu etkenler neticesinde "dışarıda yemek yeme" kültürü Eskişehir'de her gün daha fazla gelişmekte ve Eskişehir'in marka değerine katkıda bulunmaktadır.

RESTORAN İŞLETMECİLİĞİ ESKİŞEHİR'DE BAŞARILI

Turizm üzerinde en etkili öğeler içerisinde yer alan restoran işletmeciliği ve yeme-içme sektörünün Eskişehir'deki başarısı, her yıl yerli ve yabancı binlerce turistin ilgisini çekmekte ve dolaylı olarak otel işletmeciliği, yolcu taşımacılığı, kültür ve eğlence gibi sektörlerin de gelişimine katkı sağlamaktadır.

RESTORANLAR İSTİHDAM YARATIYOR

Eskişehir, bir öğrenci şehri olmanın yanı sıra bir sanayi ve turizm şehridir aynı zamanda. Doğal olarak faklı sosyal gruplara ve farklı ihtiyaçlara cevap vermek üzere farklı konseptte çok sayıda restoran pazarda yerini almaktadır. Şehir merkezinde hizmet veren irili ufaklı bir çok işletme, binlerce kişiye istihdam yaratmaktadır. Bilinçli ve dinamik tüketici



kitlesi sayesinde sektör içindeki rekabet hakkıyla sürmekte; global şirketler, yerel firmaları dünyanın pek çok yerinde görüldüğü gibi iflasa sürükleyememektedir.

YEME İÇME SEKTÖRÜ POTANSİYELİNİ DEĞERLENDİRMELİ

Genel olarak olumlu bir çerçeve içerisinden gözlemlediğimiz Eskişehir merkezli yeme-içme sektörü tüm bu güzel gelişmelere rağmen bir takım problemleri de içinde barındırmakta ve potansiyelini ne yazık ki yeteri kadar ortaya koyamamaktadır.

ÜNİVERSİTELERE GÖREV DÜŞÜYOR

Bu sıkıntıların başında tabi ki eğitimli ve kalifiye elemanların sektörde muhafaza edilmesi, kayıt altına alınması ve iş yaşantılarında istikrarı sağlayabilmeleri için uygun refah ortamının yaratılabilmesi yer almaktadır. Ürün ve hizmet sunumunun geliştirilebilmesi için yaratıcı düşünen, cesur ve özenli personel, tüm sektörlerde olduğu gibi yeme içme sektörü içerisinde de en elzem faktör durumundadır. Ancak belirli bir standartın yakalanması için gerekli denetimler, ilgili kurumlarca yapılmadığından hijyen ve kalite standartı sağlanamamakta ve sektör içerisindeki rekabet ortamının adil ve hakkaniyetli durumuna karşı tehdit oluşturmaktadır. Yine de bu Anadolu ve Osmangazi üniversitelerinde kalifiye eleman yetiştirilmesi ve mesleğin sevdirilmesi konularında verimli çalışmaların yapılması sevindirici bir haber olarak yerini almaktadır.



SEKTÖRE HİZMET EDİYORUZ

Sektörün standart yakalamak ve nitelikli hizmet üretebilmek için en önemli ihtiyaçlarından biri de eğitim ve sertifikasyondur. Biz de Eskişehir Ticaret Odası olarak bu ihtiyacı karşılamak için sektörün nabzını tutuyor, ihtiyaçları doğru tespit ederek en verimli çözümleri üretiyoruz. Sektörde çalışanların almakla sorumlu oldukları hijyen eğitiminin, sektör tarafından en hızlı ve en verimli şekilde edinilebilmesi için Milli Eğitim İl Müdürlüğüyle yaptığımız protokolle, hizmeti Odamıza, sektörün çalışma koşullarına uygun şartlarda verilmesini sağlıyoruz. Ek olarak meslektaşlarımızın talepleri doğrultusunda kalifiye işgücü potansiyeli oluşturabilmek için "Servis Elemanlarına Yönelik Hizmet Pazarlaması", "Beden Dili ve İletişim" gibi sayısız seminer ve eğitim düzenliyor, sektörün geleceğine yatırım yapıyoruz.

YEMEK ÇEKLERİ SEKTÖRÜ ZORA SOKUYOR

Hem hizmeti sunan hem de hizmetten yararlanan taraflar üzerinde baskı kuran ve sektörün gelişimini sınırlayan bir başka konu ise "Sodexo", "Multinet" gibi yemek çeklerinin aldığı komisyon oranlarıyla ilgili. Müşteriye aynı ürünü aynı fiyatla sunmaya çabalerken komisyon oranlarından elde edilen haksız kazanç, maliyeti %10'un üzerine çıkartarak sektörü zora sokmaktadırlar. Nitekim benzer bir hizmet sunan kredi kartlarında bu oran yalnızca %1 civarındadır.

> "Yeme içme sektörü tüm güzel gelişmelere rağmen problemleri içinde barındırmakta ve potansiyelini yeteri kadar ortaya koyamamakta"

Sonuç olarak halledilmesi gereken bazı problemlere rağmen Eskişehir'de yeme içme sektörü, Türkiye geneline oranla daha hızlı büyümekte ve kazançlı bir sektör olarak öne çıkmaktadır. Bu durum teknolojiyi yakından takip eden, mobil uygulamalarla entegre olabilmiş kaliteli markaların doğmasına zemin hazırlamıştır.





ETO'nun asırlık geçmişinin belleği niteliğinde bir yayın



Hüsnü Arslan
Eskişehir Sakarya Gazetesi Yazarı

Dünya'nın en büyük odaları ile işbirliği anlaşmaları yapan, ETO, tüccar ve sanayicilere yeni ufuklar açtı

Elinizde bulundurduğunuz bu yayın, Eskişehir'in en köklü meslek örgütü "Eskişehir Ticaret Odası"nın yeni ve de gerekli hizmetlerinden biri…

En azından yazıp-çizen bir mesleğin mensubu olarak ben öyle düşünüyorum. Daha önceleri de benzer bir girişimleri olduğunu da biliyorum. Ne yazık ki yönetimlerinin tercihlerine bağlı olarak sürekliliği sağlanamamış. Örneğin, kuruluşu yönetenlerin şu son kararı;

-Tam 8 yıllık bir ara verişin ürünü…

Neden gerekli, neden önemli?

Günümüzde iletişim olanakları her türlü sınırın ötesinde. ETO ve benzeri kuruluşlar bunlardan yararlanarak üyeleri ve genel kamuoyu ile iletişim kurabilirler. Yeterli de görülebilir. Ancak, sadece günceli kurtarmış olursunuz. Bu ve benzer yazılı ve günümüzdeki gelişen şekli ile görsel yayınlar, daha da bir önemlidir.

-Kurumun, kuruluşun silinmeyen belleğidir de ondan…

Sadece kuruluşun değil, o kentin yörenin de belleğinin de belgesi, belgeselinin kaynaklarından biri niteliğindedir.

Bu nedenle ETO Yönetimini ve yönetimin Başkanı sayın Metin Güler'i içtenlikle kutlarım. Devamlılığını da dileyerek…

Dünya ile bütünleşmek kaçınılmaz.

Başlangıç anlamında 8 yıl sonrasının ilk sayısına şöyle bir göz attım. Eskişehir'in ekonomik yapısını yansıtan ne varsa, hepsi içinde, içeriğinde. Yani, değindiğim amaca uygun.

İlk sayısında "Gelişen Eskişehir, Büyüyen ekonomi" konusu, kapak konusu yapılarak özetlenmiş. Bu sayı ise, o gelişmeye paralel olarak önemsediğimiz bir gelişmeyi konu alıyor.

-Dünya ile bütünleşen Eskişehir ve ETO!

Küreselleşen Türkiye ve Eskişehir ekonomisinin, bu gerçeğe entegre olma gayretleri, kapak konusunun içeriğinde, altı çizilerek şöyle özetleniyor;

"Üyelerini Dünya ile bütünleştirmek, Eskişehir'in ihracatını geliştirmek hedefiyle çalışan ETO, son 10 yılda Avrupa, Asya, Amerika ve Afrika kıtasında yoğun olarak faaliyet sürdürdü. Dünya'nın en büyük odaları ile işbirliği anlaşmaları yapan, büyükelçiler nezdinde temaslar sağlayan ETO, tüccar ve sanayicilere yeni ufuklar açtı."

Neresinden bakılırsa bakılsın, 10 yılda yaklaşık 10 katı artış. Bu süreçte görev alan ETO yönetimlerinin küçümsenmeyecek katkılarının sonucudur

Bildiğim, gözlemlediğim kadarıyla bu çabalarında epey bir yol almış görünüyor. Buna ilişkin olarak, sanayi üretimi ve ticaretiyle çarpıcı bir veriyi paylaşalım;

-Bir 10 yıl öncesinde 261 milyon dolar civarındaki ihracat, 2015 itibariyle 2.3 milyar dolar seviyesinde..

Kendi yağı ile kavrulabilmek!

Neresinden bakılırsa bakılsın, 10 yılda yaklaşık 10 katı artış. Bu süreçte görev alan ETO yönetimlerinin küçümsenmeyecek katkılarının sonucudur. Yeri geldikçe tekrarladığım gibi;

-Eskişehir'in iş insanları, kendi yağı ile kavrulmayı öğrenmiş, öğrenmek zorunda kalmıştır.

Kim bilir, belki de bu zorunluluk, yaratıcılıklarının, başarılarının da kaynağını oluşturdu.

***

Yazının başlığında ve başlarında ifade etmeye çalıştım. Kuruluşun bu yayın faaliyeti, kendisinin olduğu kadar kentin de belleğinin belgesi olacaktır. Bir zaman gelecek, meraklıları ve bu yılların Eskişehir ekonomisini araştıracak akademisyenlerin ilgisi türünden. Onlar bu sayıyı ve sonrasındaki yayınları incelediklerinde işlerine yarayacak önemli bilgilere de ulaşacaklardır.

Bu düşüncelerle Başkan sayın Güler'e, ETO yönetimine, ve kuruluşun üyesi hemşerilerime başarılarının sürekliliğini diliyorum.



Dünya Markası
DIM Erkek Ürünleri Yalnızca
BAKİ DALYANCI'da

DIM PARIS

Anti Bakteriyel | Prostat Önleyici | İz Bırakmaz | Nefes Alır | Göbek Altı

Baki Dalyancı Mağazaları

(Merkez Şube)
Hamamyolu Cad. 38/B Eskişehir

(Doktorlar Caddesi)
İsmet İnönü Cd. No:44/A Eskişehir

(Espark AVM)
AVM Kat:1 No:107 Eskişehir

www.bakiicgiyim.com (0222) 231 49 54

KÜLTÜR-SANATIN ADRESİ: ETOSANAT

ETOSANAT ULUSLARARASI ORGANİZASYONLARLA SANAT ÇEVRESİNİN İLGİSİNİ ÇEKİYOR

ETOSANAT düzenlediği sergiler, konserler ve etkinlikler ile Eskişehir'in kültür sanat hayatına bambaşka bir bakış açısı getiriyor.

Eskişehir Ticaret Odası şehrin ekonomisinin yanı sıra kültür sanat yaşamına da yepyeni bir anlam kazandırıyor. ETOSANAT aracılığı ile düzenlenen sergiler, konser ve etkinlikler, yayımlanan kitaplar Eskişehir'in kültürel hayatına renk katıyor. Uluslararası organizasyonlarla sanat çevresinin ilgisini çeken ETOSANAT'ın düzenlediği etkinlikler yalnızca şehrimizdeki değil Türkiye'nin dört bir yanındaki sanatseveri de Eskişehir'de ağırlıyor.



Fransa'nın çağdaş grubu Fanfarai, Macaristan'ın dünyaca ünlü Robert Lakatos ve Rev Orkestrası ETOSANAT aracılığı ile Eskişehir'e konuk oldu. Nobel Barış Ödülüne aday gösterilen Antakya Medeniyetler Korosu'nu, Yunus'a Saygı Konseri ile Türkiye'nin önemli opera sanatçılarını Eskişehir'de ağırlayan ETOSANAT, şehrimizin kültür sanat hayatında derin izler bıraktı.



ELENİ KARAİNDROU'DAN FANFARAİ'YE...

Kurulduğu günden bu yana şehrin kültür sanat hayatına yeni bir boyut kazandıran ETOSANAT, uluslararası etkinliklerin yeni adresi oldu. Dünyaca ünlü müzisyenleri Eskişehirlilerle buluşturan ETOSANAT, Türkiye'de ilk kez gerçekleştirilen organizasyonlara imza attı. Yunanistan'ın dünya ekolündeki sanatçısı Eleni Karaindrou,







ABİDİN DİNO'DAN İBRAHİM BALABAN'A...

Düzenlediği resim, heykel, seramik, karikatür sergileriyle de Eskişehirli sanatseverlerin ilgi odağı olan ETOSANAT, şehrimizin sanat hayatındaki önemli organizasyonlara imzasını attı. Bu sayede Eskişehirli sanatseverler ve özellikle öğrenciler Türk resim sanatının duayenlerinin eserlerini görme imkanı buldular. ETOSANAT Galerisi'nin ev sahipliğinde gerçekleştirilen özel koleksiyon, karma ve kişisel sergilerde Türk resim sanatının usta isimleri, Abidin Dino, İbrahim Balaban, Zeki Faik İzer, Bedri Rahmi Eyüpoğlu'nun eserleri yer aldı. Genç kuşak ressam, heykeltıraş, seramik ve fotoğraf sanatçılarının sergileri de ETOSANAT Galerisi aracılığıyla sanatseverlerle buluştu. Polonya'nın en seçkin 9 grafik sanatçısı ve karikatüristin eserleri ve Jose Saramago'nun sergisi de ETOSANAT Galerisi'ne konuk oldu.

ŞEHİR VE KÜLTÜR YAYINLARI...

ETOSANAT şehir ve kültür yayınları adı altında yayımladığı kitaplarla da şehrin tarihine ve ekonomisine ışık tutuyor. ETOSANAT tarafından bugüne kadar " Eskişehir: Zaman, Mekan, İnsan" "Esaretten Özgürlüğe 423 Gün; İngiliz İşgalinde Eskişehir", "Anadolu'daki Kavşak Eskişehir", "Bizden Biri Atatürk", "Halkı ile iç içe Atatürk", "Yüksek Hızlı Tren'in Eskişehir'e Etkileri Araştırması" ve "Lületaşı" isimli kitapları yayımlandı. Yine ETOSANAT aracılığı ile Eskişehir'in turistik ve kültürel değerlerinin bulunduğu Şehir Haritası, çocukların Eskişehir'in kültürel değerlerini eğlenceli bir biçimde öğrenebilmeleri için Eskişehir'i Renklerle Öğrenmek boyama kitabı hazırlandı.







İKON'LAR HAYRAN BIRAKTI

DÜNYA SANAT GÜNÜ'NDE AÇILDI

Eserleriyle ülkemizde ve yurt dışında birçok ödül alan Kemal Uludağ'ın İKON'lar-ICON's seramik sergisi ETOSANAT Galerisi'ne konuk oldu. Serginin açılış törenine Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler, Meclis Başkanı A. İskender Bayar, yönetim kurulu üyeleri ve çok sayıda sanatsever katıldı. Serginin açılışında bir konuşma yapan ETO Başkanı Metin Güler, Dünya Sanat Günü'nde önemli bir sanatçıyı Eskişehirlilerle buluşturmaktan mutluluk duyduklarını ifade etti. Güler, Eskişehir'in ekonomisine olduğu gibi kültür sanat hayatına da katkı sağlamaya devam edeceklerini sözlerine ekledi.















KEMAL ULUDAĞ KİMDİR?

1966 Yılında Konya'da doğdu. 1987 yılında Hacettepe Üniversitesi Güzel Sanatlar Fakültesi Seramik Anasanat Dalı'ndan mezun oldu. 1990 yılında Hacettepe Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü'nde Yüksek Lisansını, 1993 yılında ise Anadolu Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü'nde Sanatta Yeterliğini tamamladı.

14 ödül sahibi olan ve yurtiçinde 12 yurtdışında 1 kişisel seramik sergisi açan Kemal ULUDAĞ yurtdışında 22, yurtiçinde ise 300'ün üzerinde karma sergiye katılmıştır. Sanatçının yurtiçinde ve yurtdışındaki müzelerde, kamu ve özel koleksiyonlarda eserleri bulunmaktadır.

UNESCO-AIAP Uluslararası Plastik Sanatlar Derneği ve Türk Seramik Derneği üyesi, Türk Seramik Derneği Yönetim Kurulu üyeliği ve Sanat Komisyonu Başkanlığı, Anadolu Üniversitesi Çağdaş Sanatlar Müzesi Müdürlüğü ve birçok özel sanat galerisinin Sanat Yönetmenliğini ve de bazı kurum ve kuruluşların Sanat Danışmanlığını yapmış ve yapmaktadır. Kemal ULUDAĞ, halen Anadolu Üniversitesi Güzel Sanatlar Fakültesi Seramik Bölümünde Doçent olarak görev yapmaktadır.

SUDAKİ IŞIĞIN İZİNDE

DÜNYAYA BU GÖZLE BAKIN

Fotoğraf sanatçısı Kadir İstifçi'nin Sudaki Işığın İzinde isimli sergisi ETOSANAT Galerisi'nde sanatseverleri ağırladı. Serginin açılış törenine Meclis Başkan Yardımcısı Sermet Özgöde, Yönetim Kurulu Üyesi Kaya Topaloğlu ve çok sayıda konuk katıldı. Serginin açılış töreninde konuşan Meclis Başkan Yardımcısı Sermet Özgöde, Kadir İstifçi'nin iyi bir fotoğraf sanatçısı olmasının yanı sıra iyi bir çevreci olduğunu ve bu fotoğraf sergisinde suyun ve ışığın hayatımızdaki değerini anlattığını ifade etti.









KADİR İSTİFÇİ KİMDİR?

1963 yılında Ankara'da doğdu. İlk, orta ve lise öğrenimini Eskişehir'de tamamladıktan sonra 1984 yılında Eskişehir Anadolu Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi İşletme Bölümü'nden mezun oldu.

Orta Okul yıllarında ilgilenmeye başladığı okçuluk sporunda Milli Takım'a kadar yükseldi. Sayısız kez Türkiye Birinciliği ve bir çok Türkiye Rekoruna imza attı.

Hobileri arasında yer alan fotoğrafla 15 yıllık bir küskünlük döneminden sonra 2014 yılından bugüne tekrar yoğun olarak ilgilenmekte. Eskişehir Fotoğraf Sanatı Derneği'nin Kurucu üyesi olup, halen kurucusu olduğu STFCMEDIA çatısı altında serbest fotoğrafçı olarak çalışmalarına devam etmektedir. Fotoğrafları katıldığı bazı ulusal ve uluslararası sergilerde çeşitli ödüller ve sergilemeler aldı.

HOŞGÖRÜNÜN İZLERİ YANKILANDI



Nobel Barış Ödülü'ne aday gösterilen ve dünyanın birçok şehrinde sahne alan Antakya Medeniyetler Korosu Eskişehirlilere muhteşem bir konser verdi.

Eskişehir Ticaret Odası (ETO) bünyesinde faaliyetlerini sürdüren Eskişehir AB Bilgi Merkezi, Eskişehir Büyükşehir Belediyesi ve ETOSANAT işbirliği ile muhteşem bir konsere imza atıldı. Antakya Medeniyetler Korosu "Avrupa Günü Hoşgörü Konseri" ile Eskişehirlilerle buluştu. 37 kişilik ekibi ile 2 saat boyunca sahnede kalan Antakya Medeniyetler Korosu Eskişehirlilere özel olarak Yunus Emre'nin sözlerinin yer aldığı ilahileri de seslendirdi.Dünyanın bir çok şehrinde konser veren, Nobel Barış Ödülü'ne aday gösterilen Antakya Medeniyetler Korosu'nun Türkçe, Arapça, Ermenice, Lazca, Yunanca eserleri seslendirdiği konser Eskişehir halkı tarafından büyük beğeni topladı.Konser sonrası konuşma yapan, Eskişehir Ticaret Odası Meclis Başkanı İskender Bayar "Antakya Medeniyetler Korosu'nu hoşgörüyle özdeşleşmiş Yunus Emre'nin şehri Eskişehir'de ağırlamaktan gurur duyduk. Eskişehir'in ticari hayatına vermiş olduğumuz desteğin yanında şehrimizin kültürel yaşamına da katkı sağlamaya devam edeceğiz" şeklinde konuştu.







FOTOĞRAFLARLA ESKİŞEHİR EKOSİSTEMİ

ESKİŞEHİR EKO SİSTEMİ FOTOĞRAF SERGİSİYLE ETO SANATTA TANITILDI

Eskişehir'in sahip olduğu ve ender görülen biyolojik çeşitliliğin anlatıldığı fotoğraf sergisi ve söyleşi büyük ilgi gördü.

ETO bünyesinde faaliyetlerini sürdüren Eskişehir AB Bilgi Merkezi, Dünya Çevre Günü dolayısıyla "Biyolojik Çeşitlilik: Avrupa ve Türkiye" isimli söyleşi ve fotoğraf sergisi düzenledi. Çevresel duyarlılık ve farkındalık yaratmak amacıyla ETOSANAT Galerisi ve Meclis Salonu'nun ev gerçekleşen etkinliğe çok sayıda öğrenci katıldı.

Eskişehir Osmangazi Üniversitesi Fen Edebiyat Fakültesi Biyoloji Bölümü Öğretim Üyesi Prof. Dr. Atila Ocak ve Hidroloji Anabilim dalı Başkanı Prof. Dr. Naime Arslan'ın sunumlarıyla gerçekleşen söyleşide; Eskişehir'in sahip olduğu bitki türlerinin çeşitliliği ve özgünlüğü anlatıldı. Eskişehir'in sucul ekosistemler bakımından da oldukça zengin bir şehir olduğu, Eskişehir'in Çifteler ilçesinde yer alan Sakaryabaşı'da, pek çok sucul ve yarı sucul hayvana ev sahipliği yaptığı ifade edildi.

Söyleşinin ardından aralarında Prof. Dr. Naime Arslan, Prof. Dr. Atila Ocak ve Erkan Balk'ın da eserlerinin bulunduğu fotoğraf sergisinin açılışı gerçekleştirildi. Eskişehir'e özgü bitki türleri ve su canlılarının etkileyici fotoğrafları katılımcılardan tam not aldı.



Prof. Dr. Atilla OCAK

1963 yılında Antakya'da doğdu. 1987 yılında Anadolu Üniversitesi Fen-Edebiyat Fakültesi Biyoloji Bölümünden mezun oldu. Aynı yıl Biyoloji Bölümünde asistan olarak göreve başladı. 1993 yılında Eskişehir Osmangazi Üniversitesine geçti ve 1996'da Yardımcı Doçentliğe atandı. 2002 yılında Edinburgh RBG ve Londra Kew herbaryumlarında çalışmalarda bulundu. 2007 yılında Doçent ünvanını alan Ocak 2009'da Eskişehir ÇGD tarafından her yıl verilen "Yılın Bilim Ödülü"nü aldı. 2013 yılında Profesörlüğe atandı.



Prof. Dr. Naime ARSLAN

1969 yılında Eskişehir'de doğdu. 1999 yılında Eskişehir Osmangazi Üniversitesi'nde Yardımcı Doçentliğe atandı, 2007 yılında Doçent ünvanını, 2013 yılında ise Profesör ünvanını kazandı. Uluslarası Sempozyumlarda tatlısu omurgasız canlıları ile yapmış olduğu sunumlarda başarı ödülleri alan Prof. Arslan, Türkiye'nin pek çok göl ve akarsularında tatlısu hayvanları biyoçeşitliliği konusunda araştırmalarına devam etmektedir. Yapmış olduğu araştırmalar ile bilim dünyasına yeni hayvan türlerini tanıtan Prof. Arslan'ın, omurgasız hayvanlar ve hidrobiyoloji alanındaki 3 kitapta bölüm yazarlığı ve 100'ü aşkın bilimsel makalesi bulunmaktadır.

Erkan BALK

Sualtına olan ilgisi küçük yaşlarda başlayan Balk, 2004 yılında tüplü dalışa başlayarak 2009 yılında, EFSAD'dan aldığı fotoğrafçılık eğitimi ile beraber bu iki hobisini birleştirmiştir. Eskişehir'de sualtı fotoğrafçılığını yaygınlaştırmak amacı ile 2009 yılında Eskişehir Sualtı Görüntüleme ve Araştırma Merkezini (ESGAM) kurdu. Halen ESGAM derneğinde yönetim kurulu başkanı olarak görev yapmaktadır. Balk'ın, Sakaryabaşı'nda çektiği sualtı tanıtım filmi Almanya Berlin Uluslararası Turizm Fuarı'nda (EMİTT) gösterilmiştir. CNN Türk "Yeşil Doğa" programında sualtı çekimlerinde yer almış, katıldığı ulusal ve uluslararası yarışmalarda çeşitli ödül ve dereceleri almıştır.



Siz sordunuz biz cevapladık

ETO'ya Sorun
Çağatay Yılmaz
0.222.222 26 26 Dh: 261
cagatayyilmaz@etonet.org.tr

Üniversiteden yeni mezun oldum. Harika bir iş fikrim var ve başarılı bir girişimci olacağıma inanıyorum. Ancak sermaye konusunda eksiğim var. Nasıl sermaye bulabilirim?



1

İş fikrinizi hayata geçirmek için KOSGEB tarafından yürütülen "Girişimcilik Destek Programı" ile 50.000 TL'ye kadar geri ödemesiz, 100.000 TL'ye kadar faizsiz kredi kullanabilirsiniz. Destek başvurusu için **"Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi"** almış olmak bir ön şarttır. Söz konusu desteğe başvurmak için Odamızca yürütülen "Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi" başvurularını web sitemizden takip edebilirsiniz. Yükseköğrenim süresince örgün öğrenim kapsamında bir girişimcilik dersi gördüyseniz, bu da başvuru şartı için yeterlidir. Eğitim şartını sağladıktan sonra yapmanız gereken, iş fikrinizle ön onay almak üzere KOSGEB'e başvurmak olacaktır. ***Detaylı bilgi için KOSGEB Eskişehir Hizmet Merkezi Müdürlüğü (0222 236 06 63) ile iletişim kurabilirsiniz.***

ETO üyesiyim. Sattığım ürünlerin yurtdışında pazarı olduğunu duymama karşın, müşterilerimi nasıl bulacağımı bilmiyorum. Bu konuya ayıracak sermayem de yok. Nasıl destek alabilirim?



2

Yurtdışında pazar bulmak, kamu desteklerinden geniş ölçüde yararlanabileceğiniz bir alandır. Bu anlamda kullanabileceğiniz en etkili desteklerden biri Ekonomi Bakanlığı'nın İhracat Destekleri paketidir. "2011-1 Sayılı Pazar Araştırması ve Pazara Giriş Desteği Hakkında Tebliğ" kapsamında, ürünlerinizi satabileceğiniz, nihai tüketiciye yönelik olmayan e-ticaret sitelerine üyelik bedellerinin %70'i için, Ekonomi Bakanlığı "E-Ticaret Sitelerine Üyelik Desteğinden" faydalanabilirsiniz.

Yine aynı tebliğ kapsamında bulunan "Yurtdışı Pazar Araştırması Desteği" ile yurtdışında pazar araştırması için yapacağınız seyahatlerinize ilişkin masrafların %70'i için de destek alabilirsiniz.
Söz konusu destekler hakkında detaylı bilgi için ***www.ekonomi.gov.tr*** adresinde yer alan Destekler-İhracat Destekleri sekmelerine ulaşabilir, Odamız Dış Ticaret Birimi ile iletişime geçebilirsiniz.

Odanız üyesiyim. Mevcut mali durumum nedeniyle bankalardan kredi kullanamıyorum. Acil finansmana ihtiyacım var. Bu konuda desteğinizi istiyorum.

3

Ne yazık ki Odamız hukuki kısıtlar nedeniyle üyelerine mali kaynak aktarma şansına sahip değildir. Ancak mali durumunuza karşın, yürütmekte olduğu kefalet sistemiyle bankaların size kredi açmasını sağlayacak Kredi Garanti Fonu Eskişehir Şubesi, Odamız bünyesinde faaliyetlerini sürdürmektedir. ***Ayrıntılı bilgi ve başvuru için KGF Eskişehir Şubesine 0222 222 26 26 / 254-262 numaralı telefonlardan ulaşabilirsiniz.***

Personel istihdam etmek istiyorum. Ancak aradığım özelliklerde personel bulmakta zorlanıyorum. İstihdam edeceğim personellerin maliyetleri konusunda destekten faydalanabilir miyim?



4

Aradığınız niteliklerde personel bulmak için İŞKUR veritabanına kayıt olarak personel taleplerinizi İŞKUR kanalıyla aktif iş arayanlara ulaştırabilirsiniz.

Yeni istihdam sağlayacağınız personeller için, "İşbaşı Eğitim Programı" kapsamında destek alabilirsiniz. %50 istihdam taahhüdü vererek çalışan sayınızın %30'una kadar personeli program kapsamında istihdam edebilir; ücret ve Genel Sağlık Sigortası giderleri için İŞKUR'dan 1 yıla kadar destek alabilirsiniz. Ayrıca KOSGEB desteklerinden faydalanan sektörlerden birinde faaliyet gösteriyor ve istihdamını sağlayacağınız personel üniversite mezunu ise KOSGEB Genel Destek Programı içinde yer alan "Nitelikli Eleman İstihdam Desteği"nden de faydalanabilirsiniz. ***Detaylı bilgi için Odamızın Proje Ofisi ve İŞKUR Eskişehir İl Müdürlüğü ile (0 222 230 60 98) ya da KOSGEB Eskişehir Hizmet Merkezi Müdürlüğü (0222 236 06 63) ile iletişim kurabilirsiniz.***

İş hayatına devam eden bir küçük işletmeyim. Kendi sektörümde çığır açacağını düşündüğüm bir fikrim var. Bu konuda yatırım yapacağım, destek alabilir miyim?

5

Evet, alabilirsiniz. KOSGEB tarafından yürütülen AR-GE, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı, inovasyon temelli KOBİ'lerin yatırımlarını iki farklı başlıkta değerlendirmektedir. Destek başlıkları ve destek miktarları aşağıdaki gibidir. ***Detaylı bilgi için www.kosgeb.gov.tr adresini ziyaret edebilir, KOSGEB Eskişehir Hizmet Merkezi Müdürlüğü (0222 236 06 63) ile iletişim kurabilirsiniz.***

AR-GE İNOVASYON ve ENDÜSTRİYEL UYGULAMA DESTEK PROGRAMI

AR-GE İNOVASYON ve ENDÜSTRİYEL UYGULAMA DESTEK PROGRAMI		Destek Üst Limiti (TL)	Destek Oranı (%)
Ar-Ge ve İnovasyon Programı			
İşlik Desteği		İşliklerden bedel alınmaz	
Kira Desteği		30.000 (Teknopark içi) 24.000 (Teknopark Dışı	75
Makine-Teçhizat, Donanım, Hammade, Yazılım ve Hizmet Alımı Giderleri Desteği		150.000	75*
Makine-Teçhizat, Donanım, Hammade, Yazılım ve Hizmet Alımı Giderleri Desteği (Geri Ödemeli)		300.000	75*
Personel Gideri Desteği		150.000	75
Başlangıç Sermayesi Desteği		20.000	100
Proje Geliştirme Desteği	Proje Danışmanlık Desteği	25.000	75
	Eğitim Desteği	10.000	
	Sınai veFikri Mülkiyet Hakları Desteği	20.000	
	Proje Tanıtım Desteği	5.000	
	Yurtiçi - yurtdışı Kongre/Konferans/Fuar Ziyareti/Teknolojik İşbirliği Ziyareti Desteği	15.000	
	Test, Analiz, Belgelendirme Desteği	25.000	
Endüstriyel Uygulama Programı			
Kira Desteği		18.000	75
Makine-Techizat Donanım, Sarf Malzemesi, Yazılım ve Tasarım Giderleri Deseteği		150.000	75*
Makine-Techizat Donanım, Sarf Malzemesi, Yazılım ve Tasarım Giderleri Deseteği (Geri Ödemeli)		500.000	75*
Personel Gideri Desteği		150.000	75*

*Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığınca 13/09/2014 tarih ve 29118 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan SGM 2014/35 sayılı Yerli Malı Tebliği'ne uygun olarak alınmış yerli malı belgesi ile tefrik edilmesi durumunda destek oranlarına %15 (onbeş) ilave edilir.

ETO ÜYELERİ KONFEKSİYON FUARI'NDA



Tekstil sektöründe faaliyet gösteren ETO üyeleri İstanbul'da gerçekleşen 25. Uluslararası Konfeksiyon Makineleri, Nakış Makineleri ve Makine Yan Sanayileri Fuarı ve eş zamanlı düzenlenen Fabric İstanbul'a (Kumaş, Konfeksiyon Aksesuarları ve Konfeksiyon Yan Sanayileri Fuarı) katıldılar. Alanında Türkiye'nin en büyük fuarı olma özelliği taşıyan organizasyonlarda yurt içi ve yurt dışından yüzlerce firma ve on binlerce profesyonel ziyaretçi yerini aldı. Tüyap'ın ev sahipliğinde gerçekleşen fuarlarda ETO üyeleri sektörlerindeki son model makineleri, ekipmanları ve ham maddeleri inceleme imkanı buldu.

EV EŞYASINA DAİR HER ŞEY IDEAL HOME'DA TANITILDI

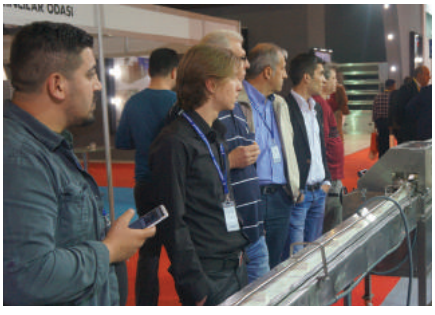


Eskişehir Ticaret Odası üyeleri, Uluslararası Ideal Home Züccaciye, Ev Eşyaları ve Çeyiz Fuarı'na katıldı. Uluslararası ve yerli yüzlerce firmanın on binlerce ziyaretçi ile buluştuğu fuara İstanbul TÜYAP ev sahipliği yaptı. Ev ve mutfak eşyaları, züccaciye, küçük elektrikli ev aletleri, dekoratif ürünler, çeyiz ürünleri, ev tekstili, aydınlatma ürünleri, banyo ve mutfak aksesuarlarının sergilendiği fuarda, ETO üyeleri sektörlerindeki son yenilikleri takip etti.



UNLU MAMULCÜLER IBATECH'TE BULUŞTU

Eskişehir Ticaret Odası'nın unlu mamuller ve gıda üretimi alanında faaliyet gösteren üyeleri İstanbul Yeşilköy CNR Fuar Merkezi'nde düzenlenen IBATECH Fuarı'na katıldı. Fuarda Almanya, Fransa, İtalya ve ABD başta olmak üzere çok sayıda ülkeden yabancı firma stant açtı. Ekmek, pasta, unlu mamuller, dondurma ve çikolata endüstrisinin son yeniliklerinin sergilendiği fuarda ETO üyeleri mesleki tecrübelerine yenilerini ekleme imkanı buldu.



FUE
YÖNTEMİYLE SAÇ EKİMİ



GENÇLİĞİNİZE GERİ DÖNÜN

- Ağrı Sızı Hissetmeden Saç Ekimi
- Hastane Ortamında Güvenli İşlem
- Her Dökülme Çeşidine Uygun Çözümler
- Ömür Boyu Kalıcı Saçlar

Hastanemizde Saç Ekimi Uygulaması Başlamıştır.

Siz Değerli Halkımıza Duyurulur

ÖZEL ÜMİT VİŞNELİK HASTANESİ

*" Hayatınıza **Sağlık** Katar "*

0222 335 0 335

www.umithastanesi.com.tr

facebook.com/umithastanesi

Vişnelik Mh. Şehit Yusuf Turgut Sk. No: 3 Odunpazarı - **ESKİŞEHİR**

OTOMOBİL YAN SANAYİ SEKTÖRÜ AUTOMECHANIKA'DA BULUŞTU





Dünyanın lider otomotiv fuarlarından Automechanika'da Eskişehir Ticaret Odası üyeleri de yerini aldı. İstanbul Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlenen fuarda sektöre ilişkin yenilikleri izleme fırsatı bulan Eskişehirli sektör temsilcileri, firmaların yöneticileri ile bir araya gelme imkanı da buldu. 34 ülkeden 1,282 katılımcı firmanın stant açtığı fuara 40 binden fazla profesyonel ziyaretçi katılım sağladı. Otomobil yan sanayisi ve yedek parça sektörünün nabzının attığı fuar yoğun ilgi gördü.

ETO ÜYELERİ SODEX FUARINDA



Eskişehir Ticaret Odası üyelerinin 2016 yılının ilk yarısında ziyaret ettiği son fuar ise ISKSODEX Isıtma, Soğutma, Havalandırma ve Yalıtım Fuarı oldu. Sıhhi tesisat, ısıtma ve havalandırma sistemleri, inşaat tamamlayıcı işler sektöründe faaliyet gösteren ETO üyeleri İstanbul Yeşilköy Fuar Merkezi'nde mesleklerindeki son gelişmeleri yerinde incelediler.







kumsan
ŞİRKETLER GRUBU

kumsan inşaat

bilginoğulları maden

BİZİM BETON
Birinci Sınıf Hazır Beton

Bilginoğulları Sigorta Acenteliği

bilginoğulları beton

bilginoğulları geri kazanım

kumsan asfalt

Marbil Marble

bilginoğulları prefabrik



EVTEKS FUARI YOĞUN İLGİ GÖRDÜ





ETO'nun tekstil sektöründe faaliyet gösteren üyeleri İstanbul'da EVTEKS fuarına katılım sağladılar. CNR Fuar Merkezi'nin ev sahipliği yaptığı fuarda yerli ve yabancı yüzlerce firma bir araya geldi. Ev tekstiline dair her şeyin yer aldığı fuarda ETO üyeleri, sektördeki son yenilikleri takip ederek, yeni bağlantılar kurma fırsatı yakaladılar.

YAPI FUARINDA YERİMİZİ ALDIK





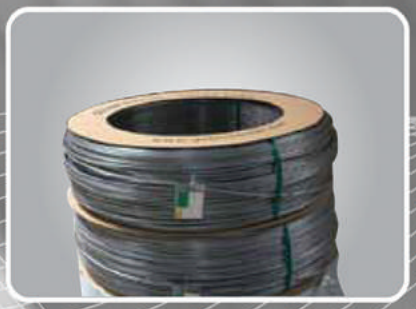
İnşaat taahhüt, dekorasyon, mimarlık ve mühendislik alanında faaliyet gösteren Eskişehir Ticaret Odası üyeleri İstanbul'da düzenlenen ve yapı sektöründe Türkiye'nin en büyük buluşması olan Yapı Fuarı'na katılım sağladı. 38 yıldır düzenlenen fuarda yüzlerce yerli ve yabancı firma stant açtı. Fuarda sektöre yönelik konferans ve seminerler de düzenlendi. ETO üyeleri fuarda stant açan Eskişehirli firmaları da ziyaret etti.

GÜLER METAL

TUBE



ALÜMİNYUM BORULAR
ALUMINIUM REFRIGERATION TUBE



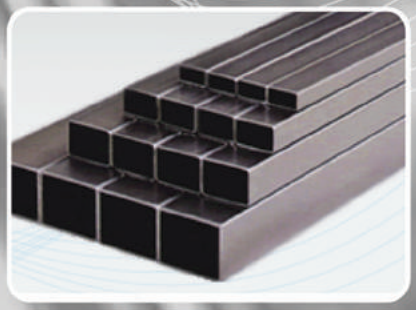
ÇELİK BORULAR
STEEL REFRIGERATION TUBE



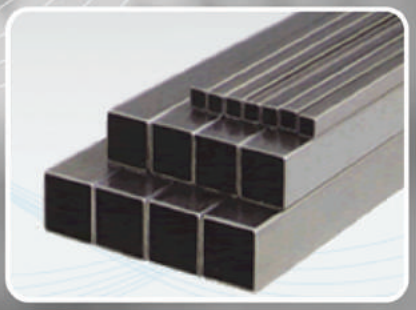
ALÜMİNYUM BİLLET



BORU PROFİL



DİKDÖRTGEN PROFİL



KARE PROFİL

RoHS

TÜV CERT
DIN EN ISO 9001

GÜLER METAL Ürünleri San. Tic. A.Ş.
Muttalip Sanayi Bölgesi 1. Cadde No:16 ESKİŞEHİR /TÜRKİYE
Tel : +90 (222) 338 10 20 - 338 10 40
Fax : +90 (222) 338 10 30
E-mail : gulermetal@gulermetal.com
www.gulertube.com www.gulermetal.com

TEMEL BİLGİLER



Fraud Nedir?

Türkçe'de sahtecilik anlamına gelen "fraud", elektronik ticarette sahte, çalıntı kredi kartı kullanarak veya kredi kartı bilgilerinin kopyalanarak kullanımı suretiyle yapılan online alışverişleri ifade etmektedir.

Hologram nedir?

Hologram, orijinal objenin üç boyutlu gerçek kaydı, kısaca üç boyutlu lazer fotoğrafıdır. Başka bir deyişle; 3 boyutlu görsel bilginin lazer teknolojisiyle kaydedilmesi, depolanması ve hareket efektinin kazandırılarak çok boyutlu ortama aktarılması sonucu elde edilir.



Akıllı Kent Nedir?

Enerji, bina, ulaşım, teknoloji, sağlık, altyapı ve yönetişim alanlarında bilgi ve iletişim teknolojilerinin kullanılması ile oluşturulan akıllı çözümlerin hayata geçirildiği ve bu akıllı çözümleri benimseyerek hayatlarına dahil eden vatandaşların yaşadığı kentler "akıllı kent" olarak tanımlanırlar.

Ayrıca bkz. Akıllı Ulaştırma Yönetimi, Akıllı Atık Yönetimi, Akıllı Enerji Yönetimi





HABERLER

Lenovo'dan Akıllı Ayakkabı



San Francisco'da düzenlenen Lenovo'nun Teknoloji Dünyası Konferansı'nda duyurulan akıllı koşu ayakkabısı Taban Yapımcısı Vibram firması ile ortak olarak üretildi.

Ayakkabı Intel Curie giyilebilir çip üzerinde çalışan ve standart spor takip fonksiyonlarının çoğunu gerçekleştirebilen bir yapıya sahip.

Firmalar 1 yıldan uzun süredir bu proje üzerinde çalışıyor fakat henüz sadece prototip bitirebildiler. Bu ayakkabıların yapılacağına kanıt olarak görülebilir yani tüketici yakın zamanda bu ayakkabıları mağazalarda bulamayacak. Ama bu durum yapılan sporu takip eden giyilebilen ve estetik olarak da herhangi bir spor ayakkabıdan farklı olmayan akıllı ayakkabılar yapılabileceği konusunda doğru yolda olduğumuzu gösterdi.

Ayakkabı adımlarınızı hesaplayabilen, yakılan kalorileri izleyebilen, alt tabanı ışıklandırılmış, iç astarı 3D baskı tekniği ile özleştirebilen bir yapıya sahip. Ayrıca ayakkabı büyüklüğündeki şarj paneline yerleştirilerek kablosuz olarak şarj edilebilir. Taklit edilemez benzersiz bir diğer özelliği ise ayakkabının oyun oynamak için kullanılabiliyor olması. Lenovo ayakkabılar için birkaç sonsuz koşu tarzı mobil oyunlar oluşturuyor ve bu oyunlar ayak hareketleri ile kontrol edilebilecek.

Linkedin, Microsoft tarafından satın alındı



ABD'li yazılım şirketi Microsoft, Linkedin'i 26.2 milyar dolara satın almak için anlaştı. Linkedin'in üye sayısı 433 milyon. Sitenin aylık tekil ziyaretçi sayısı ise 105 milyon.

Satın alma fiyatı Microsoft'un Linkedin'i bir önceki seans kapanışına göre yüzde 49.5 primli fiyattan satın aldığını gösteriyor.

Webrazzi'de yer alan habere göre, dünyanın en büyük profesyonel ağı olan Linkedin'in hisseleri bir yıl önce 269 doları görecek kadar uçsa da bu yıl başında 100 dolar seviyesine kadar düşmüştü.

Bu satın alma haberi üzerine Twitter hisselerinin yüzde 5 kadar yükselmesi ise işin dikkat çeken diğer bir boyutu.

433 MİLYON KİŞİ ÜYE

- Linkedin'in üye sayısı 433 milyon, yıllık büyüme oranı yüzde 19
- Aylık tekil ziyaretçi sayısı 105 milyon, yıllık büyüme oranı yüzde 9
- Yüzde 60 oranında mobil kullanım var ve büyüme oranı yüzde 49
- Çeyrek başına 45 milyardan fazla sayfa görüntüleme sayısı, yıllık büyüme oranı yüzde 34
- 7 milyondan fazla aktif iş ilanı var ve yıllık büyüme oranı yüzde 101

21 İŞYERİNİN AÇILIŞI GERÇEKLEŞTİRİLDİ

Eskişehir'in en etkin ekonomi kuruluşu olan Eskişehir Ticaret Odası, şehrimizin ekonomisine katkı sağlayan kuruluşlara desteğini sürdürdü. ETO, şehrin iş yaşamına yeni katılan üyelerinin ve düzenlediği girişimcilik eğitimlerini başarıyla tamamlayıp iş yerini kuran girişimcilerin yanında oldu.



Ersin Fener'in Hacı Alioğlu Çiğköfte törenle hizmete sunuldu.



Gönül Yıldız'ın Antik Havan Doğal Ürünler isimli firması faaliyete başladı.



Mevlüt Taşçı'nın Artaş Beyaz Eşya isimli mağazasının açılışı gerçekleşti.



Firuz Karık'ın Başak Çatı ve Cephe Sistemleri'nin yenilenen tesisleri törenle hizmete sunuldu.



Emine Ak, Batıköy Gıda ile Eskişehirli tüccarların arasına dahil oldu.



Yusuf Tezcan'ın Beyoğlu Saklıbahçe Restoran firması Eskişehir'in hizmet sektörüne eklendi.



Ramazan Acar'ın Birlikes AVM mağazası gerçekleştirilen törenle faaliyetlerine başladı.



Altan Çiftçi'nin Broweld Endüstriyel Hizmetler firması faaliyetlerine başladı.



Negün ve Harun Yılmaz tarafından Eskişehir'e Cillop Kebap isimli yeni bir restoran kazandırıldı.



Recep Coşkan'ın Coşkan Mobilya isimli mağazasının açılışı törenle gerçekleştirildi.



Hülya Esel'in Gülana Pasta Börek isimli işletmesinin açılışı gerçekleştirildi.



Hilal Apak'ın Hilalce Tekstil isimli mağazası Eskişehir ekonomisine dahil oldu.



Bekir Kök'ün Köşem Lokantası törenle açıldı.



İsmail Şen'in Minal Çelik Kapı isimli firması gerçekleştirilen törenle açıldı.



Ayhan Ateşol'un Minnak Oyun Atölyesinin açılışı törenle gerçekleştirildi.



Emre Temiztaş Eskişehir'in emlak sektörüne TURYAP şubesi ile dahil oldu.



Serkan Üren'in Eskişehir'e kazandırdığı World Of Kasap Köfte, Kahv6, Sarıyer Börek isimli iş yerlerinin açılışları gerçekleştirildi.



Ramazan Yıldız'ın Zore Aksesuar isimli firmasının açılışı törenle gerçekleştirildi.







KUÇBAY Hukuk Bürosu ve RFN Proje Mimarlık Ofisi törenle açıldı.

OPTİK SEKTÖRÜNDEKİ ÜYELERE KUTLAMA ZİYARETİ

ETO Başkanı Metin Güler, Dünya Optisyenler günü kapsamında optik sektöründe faaliyet gösteren üyelerimizi işyerlerinde ziyaret etti. Üyelerin sektörel sorunlarını dinleyen, ETO'nun yürüttüğü faaliyetler hakkında bilgi veren Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler, projeler ve şehir ekonomisinin mevcut durumu hakkında bilgi verdi.







ETO Mesleki Yeterlilikte Bir Adım Önde

ETO Akademi ile mesleği icra edenlerin sınava alınıp; başarılı olanlara Mesleki Yeterlilik Belgesi verilmesi ve o alanda uzmanlığını ortaya koyması hedefleniyor

Gelişmekte olan ülkelerin hemen hepsinde olduğu gibi ülkemizde de mesleki eğitim ve mesleksizlik konusunda bir karmaşa ortamı bulunuyor. Bununla birlikte özellikle tehlikeli iş sınıfında yer alan mesleklerde yaşanan iş kazalarındaki yüksek oran büyük bir sorun olarak karşımıza çıkıyor. Bu iki sorunun ortadan kaldırılması için ise 2000'li yılların başında ciddi çalışmalara başlandı.

Mesleki eğitim ve mesleksizlik sorunlarını çözüme kavuşturmak için atılan en somut adım 2006 yılında 5544 sayılı Mesleki Yeterlilik Kanununu çıkarmak oldu. Bu kanunla kurulan Mesleki Yeterlilik Kurumu koordinasyonunda ülkemizde icra edilen meslekler kamu-üniversite-özel sektör işbirliğinde tanımlanmaya başladı.

Bu süreçle mesleklerin en doğru şekilde tanımlanması, akabinde tanımlanan meslekler ışığında o mesleği icra edenlerin sınava alınıp başarılı olanlara Mesleki Yeterlilik Belgesi verilmesi ve o alanda uzmanlığını ortaya koyması hedeflendi.

10 yıldır yürütülen çalışmaların neticesinde bugün 633 tane meslek tanımlandı, bu mesleklerin 339 tanesinde sınav yapılabilecek yeterlilikler ortaya kondu ve yetki alan 48 kuruluş bu alanlarda sınav yapabilir konuma geldi. Hem mesleklerin tanımlanması hem de sınav yapan kuruluş sayısının arttırılması amacı ile yapılan çalışmalara hız kesmeden devam ediliyor.

Ülke genelinde bu denli geniş bir çalışma yürütülürken Eskişehir Ticaret Odası bu projeye katkı sunmak amacı ile iki farklı çalışma içerisine girdi.

Bunlardan ilki maden sektöründe sınav ve belgelendirme yapan ilk kuruluş olmak hedefi ile yola çıkılarak başvuru yapılan Voc Test Merkezleri 2 projesiydi. Proje başvurusu kabul edilen ETO almış olduğu 196 Bin Euro'luk hibe ile çalışmalarına başladı ve 2017 yılının temmuz ayı itibari ile yetkisini alarak sınav yapabilir konuma gelmeyi hedefliyor.

Yine aynı süreçte maden sektöründe çalışan 3 mesleğin standardını, 9 mesleğin ise yeterliliğini yazarak sektöre önemli bir destek sunulması amaçlanıyor. Tüm bu süreçlerin sonunda ise ülke genelinde maden sektöründe çalışan kişilerin bilinçlendirilerek iş kazalarının önüne geçilmesi misyon olarak ortaya konuldu.

İkinci çalışma ise şu anda somut olarak yürütülmekte olan Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği tarafından



kurulan Mesleki Yeterlilik ve Belgelendirme Merkezi (MEYBEM) A.Ş. ile gerçekleştirilen iş birliği kapsamında yapılan sınavlar olarak öne çıkıyor.

Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı tarafından 25.05.2015 ve 24.03.2016 tarihlerinde yayınlanan iki farklı tebliğ ile toplam 48 meslekte belge zorunluluğu getirildi. Başka bir deyişle söz konusu 48 meslekte meslek lisesi diploması, ustalık belgesi veya mesleki yeterlilik belgesi olmayanlar çalıştırılamayacak, çalıştırıldığının tespit edilmesi halinde ise işletmeler çok ciddi para cezaları ile karşı karşıya kalacaklar.

İnşaat sektörünün başı çektiği zorunlu mesleklere ait sektörlerin içerisinde metal, elektrik-elektronik, enerji ve otomotiv bulunuyor.





SEAT

SINIRSIZ EĞLENCE
SIRA DIŞI PERFORMANS



TECHNOLOGY TO ENJOY

Kendini yenileyen SEAT Ibiza şimdi daha da çekici. Üstelik yenilenen iç tasarımıyla hem havalı hem eğlenceli. Son teknolojiden ilham alan modern donanımı, üç farklı motor seçeneği, 6,5" dokunmatik renkli ekran özelliği, elektromekanik direksiyonu, LED gündüz sürüş farları ve çok daha fazlası SEAT Ibiza'da.

SEAT.COM.TR

Ibiza modelinin ortalama CO_2 salınımı 97-118 g/km, ortalama yakıt tüketimi 3,7-5,2 lt/100 km değerleri arasındadır. İlandaki araç, renk ve donanım özellikleri açısından farklılık gösterebilir.

ASİL OTOMOTİV
Zincirlikuyu Mah. Çevreyolu No: 642/B Eskişehir Tel: (0222) 315 15 15

ETO ise MEYBEM A.Ş. işbirliği ile Ahşap Kalıpçı, Betonarme Demircisi, Betoncu, Duvarcı, İskele Kurulum Elemanı, Sıvacı, CNC Programcısı, Metal Sac İşlemeci ve Asansör Bakım ve Onarımcısı alanlarında sınavlar yapmaya başladı.

Mesleki Yeterlilik Kurumu yapısı ve hayata geçirdiği çalışmalar göz önüne alındığında bu güne kadar süre gelen mesleksizlik soruna çözüm olacak gibi görünüyor. Yapılan sınavlarda adayların becerileri o kadar derinlemesine inceleniyor ki mesleğinde uzman olmayan kişilerin mesleki yeterlilik belgesi alması tabir-i caiz ise hayal oluyor. Böylece sistemde ısrar edildiği takdirde kanayan yaramız olan mesleksizlik ve iş kazalarının uzun vadede önüne geçileceği öngörülüyor.

Sınavların mesleğe göre 2 veya 3 aşamadan oluştuğunu söyleyebiliriz. Her sınavda mutlaka teorik ve uygulama kısımları olmakla birlikte bazı mesleklerde adayların yeterliliğini tam anlamıyla ölçebilmek için mülakat da yapılabiliyor.

Sistemin en zor kısımlarından birisi uygulama sınavının gerçekleştirilmesi olarak öne çıkıyor. Sınavın bu aşamasında adaylardan meslekleri-ni icra ederken yapması gereken her adımı uygulamaları isteniyor.









BELGE İÇİN YENİ BİR KAPI

ETO uygulama sınavlarının başarılı bir şekilde hayata geçirilmesi amacı ile İl Milli Eğitim Müdürlüğü ile MEYBEM A.Ş. arasında bir protokol imzalanmasına öncülük ederek Baksan Mesleki Eğitim Merkezinde bir uygulama sınav alanı oluşturdu. Yapılan fizibilitenin akabinde çok ciddi bir altyapı yatırımı ile Eskişehir'de belge almak isteyen adaylara bir kapı açtı. Hali hazırda ilimizde bu sınavları yapan bir kuruluş olmaması ve ilgili sınavlara girmek isteyen adayların başka şehirlere gitme zorunluluğu da böylece ortadan kalkmış oldu.

Yapılan fizibilitenin akabinde çok ciddi bir altyapı yatırımı ile Eskişehir'de belge almak isteyen adaylara bir kapı açtı

Bir başka güzel haber ise sınav yapılabilen alanların kısa bir süre içerisinde artacak olması. Böylelikle farklı mesleklerde çalışan kişiler de Eskişehir dışına çıkmadan mesleki yeterlilik belgesi alma fırsatını yakalayabilecek.

Konu ile ilgili ayrıntılı bilgi almak ve başvuru yapmak isteyenler ETO Akademi birimi ile iletişim kurabilir



0 222 221 06 83
0 222 221 06 82

www.porsukosgb.com
info@porsukosgb.com

Organize Sanayi Bölgesi Teknoloji Bulvarı
İş ve Ticaret Merkezi No:35

MR.FLANK
STEAKHOUSE

*Et'i Kemikten **ayırmanın** vakti geldi!*

Tereyağında T-Bone



HOŞNUDİYE MAHALLESİ
ŞAHİN CADDESİ
NO:78/C AY LOUNGE
B BLOK TEPEBAŞI
ESKİŞEHİR
0 222 330 0 300
0 552 201 0 300